

قررت وزارة التعليم تدريس
هذا الكتاب وطبعه على نفقتها



المملكة العربية السعودية

المهارات الإدارية

التعليم الثانوي - نظام المسارات
السنة الثالثة

قام بالتأليف والمراجعة
فريق من المتخصصين

يُوزع مجاناً ولا يُباع

طبعة 2023 - 1445

ح) وزارة التعليم، ١٤٤٤هـ

فهرسة مكتبة الملك فهد الوطنية أثناء النشر

وزارة التعليم

المهارات الادارية - التعليم الثانوي - نظام المسارات - السنة الثالثة
وزارة التعليم .- الرياض ، ١٤٤٤ هـ

٢٣٩ ص : ٢٥,٥ × ٢١ سم

ردمك: ٩٧٨ - ٦٠٣ - ٥١١ - ٣٥٦ - ٤

١- الادارة - تعليم ٢- التعليم الثانوي . السعودية - كتب دراسية أ. العنوان

١٤٤٤ / ١١٩٤٩

ديوی ٤٦٥٨

رقم الإيداع: ١٤٤٤ / ١١٩٤٩

ردمك: ٩٧٨ - ٦٠٣ - ٥١١ - ٥١٤ - ٨

حقوق الطبع والنشر محفوظة لوزارة التعليم

www.moe.gov.sa

مواد إثرائية وداعمة على "منصة عين الإثرائية"



ien.edu.sa

أعزاءنا المعلمين والمعلمات، والطلاب والطالبات، وأولياء الأمور، وكل مهتم بالتربيـة والـتعليم:

يسعدنا تواصلكم: لتطوـير الكتاب المدرسي، ومـقـترـحـاتـكم محل اهـتمـامـنـا.



fb.ien.edu.sa

أخي المعلم/ أخي المعلمة، أخي المشرف التربوي/ أخي المشرفـةـ التـربـويـةـ:

نـقـدـرـ لكـ مـشـارـكـتكـ التيـ سـتـسـهـمـ فيـ تـطـوـيرـ الكـتـبـ المـدـرـسـيـةـ الجـدـيـدةـ، وـسـيـكـونـ لهاـ الأـثـرـ الـلـمـوسـ فيـ دـعـمـ

الـعـلـمـيـةـ التـعـلـيمـيـةـ، وـتـجـوـيدـ ماـ يـقـدـمـ لأـبـنـائـنـاـ وـبـنـاتـنـاـ الـطـلـبـةـ.



fb.ien.edu.sa/BE

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

مدخل المجال الاختياري

يمثل المجال الاختياري أحد المنتجات الجديدة التي ينفرد بها نظام المسارات، من خلال تقديم سلسلة متنوعة من الأنشطة والمواضيع والممارسات التطبيقية، التي تقدم لطلبة المسار العام في السنة الثالثة كوحدة متكاملة تنتهي بمشروع التخرج، ويتاح للطلبة حرية الاختيار من بين المجالات الاختيارية المتاحة في المدرسة، حيث تعزز هذه المجالات المتنوعة المهارات الوظيفية والأكاديمية، ومهارات القيادة ومهارات القرن الحادي والعشرين، والتعلم القائم على الممارسة في كافة البرامج التعليمية المستهدفة، سواء كانت ممتددة أو تطويرية أو مهنية. ويركز البرنامج التعليمي للمجال الاختياري على أساليب تعلم تعتمد بشكل مباشر على ممارسة الطلبة ونشاطاتهم، ويظهر ذلك من خلال عمليات يمارسونها ويبادرون في تطبيقها بالدرجة الأولى. والمحفوظ في المجال الاختياري لا يقدم بالطريقة التقليدية مثل الكتاب المدرسي التقليدي، وإنما عبر مجموعة أنشطة مدروسة تجعل المتعلم باحثاً ومستكشفاً عن محتوى التعلم الجديد، وقدراً على التفاعل معه بإيجابية، وتقويم وصوله إلى تحقيق أهداف المحتوى في ضوء قدرته على الممارسة أو التطبيق التعليمي المناسب.

ويتصف المجال الاختياري بالتنوع في مجالاته وفروعه، مما يتطلب أن يعكس أسلوب التنفيذ المتبع هذا التنوع والتباين، مع المحافظة على الأهداف والمعايير المشتركة للمجال الاختياري من خلال عدة مسوغات تتلخص فيما يأتي:

- مواكبة أحدث التوجهات العالمية والمحلية في التأكيد على أهمية استخدام آليات مرنة في بناء البرامج التعليمية الاختيارية لمواكبة التطورات المتسارعة.
- تحديد الأداء المتوقع من المتعلم عبر معايير الأداء ويربط البرنامج التعليمي بأداء الطالب، والتركيز على الجوانب العملية والتطبيقية، ويؤكد أن يكون البرنامج التعليمي متمركزاً حول الطالب.
- أهمية تحقيق مجموعة من معايير عامة تشتهر فيها جميع المجالات الاختيارية كالتعلم الذاتي والتعلم مدى الحياة واستخدام مصادر تعلم متنوعة والتعلم بالخبرة والممارسة.
- تطوير البرامج التعليمية بسهولة لمواكبة التوقعات المهنية، وسد الاحتياج في الوظائف الحرجة ووظائف المستقبل، ومستهدفات التنمية المستدامة وتحقيق أهداف التوطين وخفض معدلات البطالة.
- تطوير نموذج مناسب لطبيعة المجال الاختياري يراعي عمليات التقويم والتطوير المستمر لاتخاذ قرارات استمرار المجال أو تطويره أو إغلاقه.
- إتاحة الفرصة للمؤسسات المختلفة ومؤسسات القطاع الخاص لتقديم الإسهامات المشتركة والمتنوعة للمجال الاختياري.

أهداف المجال الاختياري:

تم **بناء المجال الاختياري** في نظام المسارات وفق فلسفة متقدمة قائمة على المهارات والممارسة والتطبيق، حيث يلتحق الطالب بخط مجال محدد وفق مصفوفة مهارات متنوعة، يحصل الطالب على شهادة إتقان لتلك المهارات بعد إتمامها، والهدف من ذلك تأكيد الفلسفة العالمية القائمة على تعزيز المهارات في التعليم، وأن تكون المهارة عنصر المنافسة بين الأفراد.

ويهدف المجال الاختياري إلى زيادة فاعلية وجاذبية المدرسة عبر تقديم مواد مركزة (Concentrated) في مجالات وظيفية وتقنية (Career and Technical Fields) محددة تسهم بربط طلاب المسارات بالمهن والوظائف التي يتطلبتها السوق المحلي عن طريق تزويدهم بالمهارات والتدريبات التي تؤهلهم لاستدامة النجاح مدى الحياة، وتهيئهم للتعليم ما بعد الثانوي، عبر تحقيق الأهداف العامة للمجال الاختياري التي تتلخص بالنقاط الآتية:

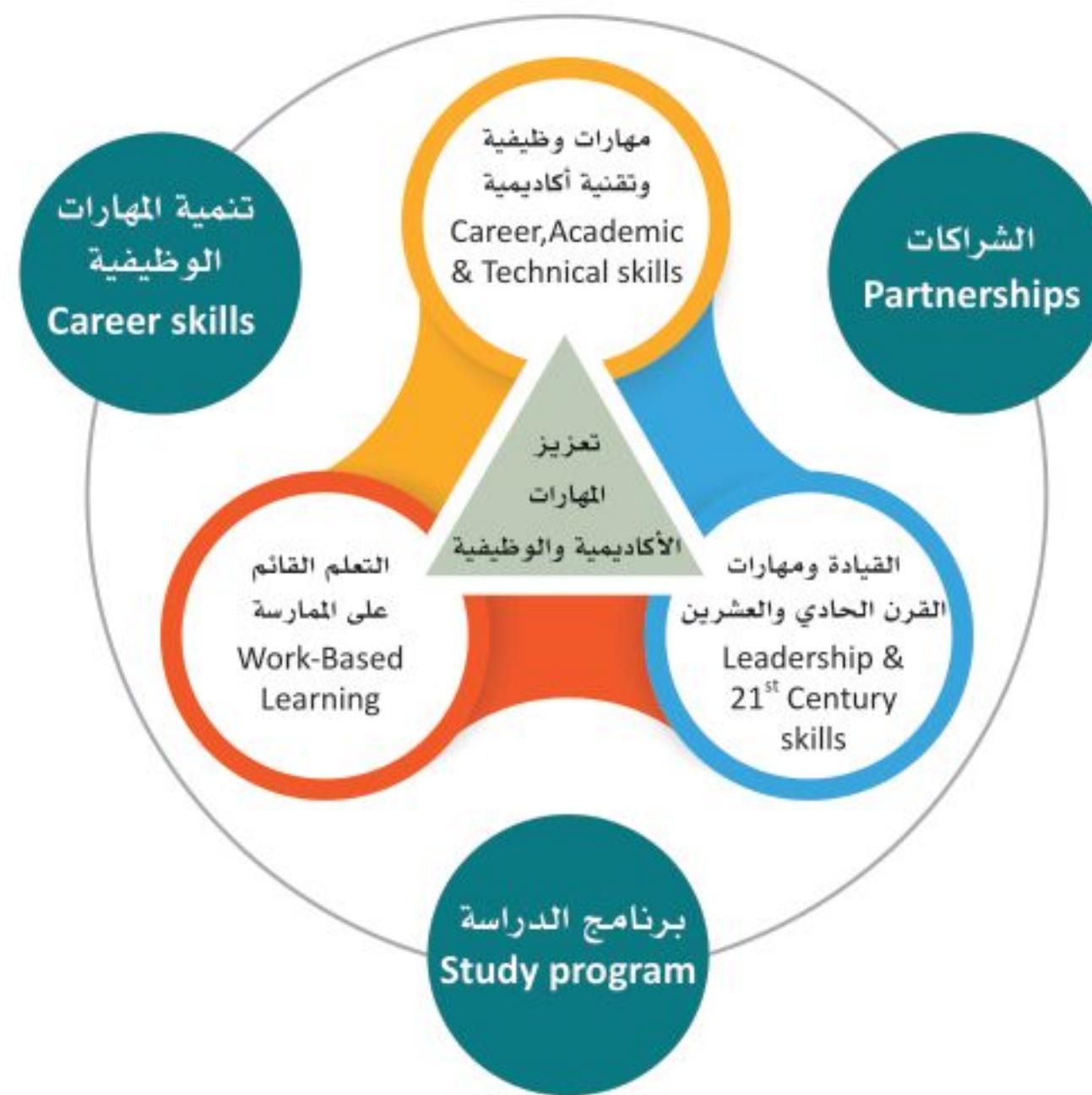
- تعزيز الجاذبية في المدارس.
 - تدريب الطلاب على ريادة الأعمال في سن مبكرة.
 - ترسیخ التعليم القائم على الممارسة والتطبيق ودراسة الحالة.
 - التركيز على تعزيز المهارات، وخصوصاً المهارات الاجتماعية.
 - الاستجابة للتغيرات المستقبلية المتوقعة في فلسفة التوظيف.
 - مواكبة التغيير المجتمعي المتسارع.
 - الاتساق مع مستهدفات رؤية 2030.
 - التأسيس للتصور المستقبلي في المرحلة الثانية ضمن خطط تحسين فلسفة التعليم الثانوي.
 - المشاركة في دعم احتياجات سوق العمل ومتطلبات التنمية المستدامة.
- ولكل فرع من فروع المجال الاختياري سواء الصحية أو التقنية أو الإنسانية أهداف تفصيلية خاصة به يسعى إلى تحقيقها.

مدخل المجال الاختياري

٧

مكونات المجال الاختياري:

والأكاديمية، القيادة ومهارات القرن الحادي والعشرين، والتعلم القائم على الممارسة من خلال التركيز على مجالات متخصصة ضمن شراكات متنوعة تستهدف تنمية مهارات وظيفية محددة، وأيًّا كان نوع المجال الذي يتم تطبيقه أو طبيعة الوحدة التطبيقية التي تتم ممارستها، فإن عدداً من المهارات المشتركة يتم تنميتها وتتبعها باستمرار خلال عمليات الممارسة والتطبيق، ومن ثم تظهر في بطاقات الملاحظة والتقويم التي يعدها المعلم لتبني نمو المهارات لدى الطلبة.



السمات العامة للمجال الاختياري:

بني المجال الاختياري على أساس مهارية وقيمية يمكن لكل متعلم تعلمها وتطبيقها وممارستها، ومن تلك السمات ما يلي:

- **المنهج المعتمد:** يعتمد المجال على منهج «التعلم القائم على المشروعات» والذي يجعل عمليات التعلم والتقويم تم من خلال ممارسة الطلبة لمشروعات محددة ضمن مجالات ووحدات تطبيقية محددة.
- **الاهتمام والتركيز:** يركز المجال على ممارسة المهارات وتنميتها في سياق تربوي يدعم القيم وينمي الاتجاهات التربوية التي تستهدفها المادة ومقرراتها المتنوعة.
- **أسلوب التعلم:** يعزز المجال التعلم في مجموعات تعاونية وفرق عمل إنتاجية تنموا معها مهارات العمل الجماعي ومهارات توزيع الأدوار وتكاملها مع التأكيد على النمو الفردي للقيم والمهارات والاتجاهات خلال الممارسات الجماعية.
- **أسلوب التقويم:** يرتكز التقويم في المجال على أسلوب التقويم من أجل التعلم؛ ويعتمد على مدى التقدم في تنفيذ المشروعات المستهدفة في المادة؛ وفق ما يكلف به الفريق أو يختاره ويلتزم به.
- **التميز:** يشجع المجال على التميز والتفرد في المشروعات المنفذة من قبل الطلبة وظهور الأثر على المتعلم بدءاً من مرحلة اختيار المشروع والخطيط له وانتهاءً بالتقديم والعرض، وفي كل منها من المهم التتابع الدقيق لعمليات التخطيط والتنفيذ لضمان تحقيق التميز في العمليات والمخرجات.
- **التنوع:** تتتنوع مواد المجال في اتجاهاتها وتتيح الفرصة لتنمية المهارات وفق الميول والاحتياجات من خلال إتاحة حزمة من المجالات الاختيارية المهارية التي يمكن للطلبة الاختيار من بينها، كما يتاح تنوع الفرص المستقبلية لتطوير المجالات سواءً أكان ذلك بالتعديل والتحسين المستمر أو إضافة مجالات جديدة.
- **الإنجاز:** إضافة إلى حصول الطلبة على شهادة المرحلة الثانوية فإن أمامهم فرصة للحصول على «شهادة مهارة» يحصلون عليها عند اجتيازهم المجال الاختياري الذي يختارونه من بين المجالات المتاحة في السنة الثالثة.
- **المرونة والتكامل:** تتكامل ممارسات تطبيق المجال مع الأهداف والمهارات والقيم والمعارف التي تستهدفها المواد الدراسية المشمولة في الخطة الدراسية للمرحلة الثانوية بما يشجع على توظيف مكتسبات التعلم وتكاملها.

مدخل المجال الاختياري

التنظيمات العامة في المجال الاختياري:

- يعد «المرجع الإثرائي للمجال الاختياري» والأدوات والنماذج المرفقة به وما ينتج من مواد وأدوات وتطبيقات مصاحبة جزءاً من منهج المادة، ومساعداً للمعلم والطالب على تحقيق أهدافها، ويتضمن كافة المتطلبات التي يطالب بها الطلبة والنماذج الازمة لذلك، ومصدراً لعمليات التقويم المستمر للمادة.
- تعامل مادة «المجال الاختياري» مثل سائر المواد الدراسية من حيث النجاح والإكمال والتعثر، وضمن متطلبات التخرج من المرحلة الثانوية، كما تحتسب نتائجها في المعدل التراكمي للطالب.
- تتكون المادة من مجالات اختيارية رئيسة متنوعة يتكون كل منها من وحدات تطبيقية فرعية موزعة على الفصول الدراسية في الخطة الدراسية المعتمدة.
- كل جزء من المجال يستهدف مهارة رئيسة وعدة مهارات فرعية؛ ويستغرق تحقيق أهدافها مدة زمنية تحدد وفق طبيعة كل موضوع.
- تبني الموضوعات الفرعية لكل مجال رئيس بناءً تابعياً؛ ولا يشترط التراكم المهاري فيما بينها.
- ينفذ المجال في مجموعات تعلم تعاونية (فرق/مجموعات طلابية) يتراوح عدد أعضاء المجموعة الواحدة ما بين 3-6 طلاب؛ ينفذون مشروعهم وفق استراتيجيات «التعلم المعتمد على المشروعات» ويشاركون في التخطيط والتصميم والتنفيذ وإنتاج ما ينبع عن ممارسته وتطبيق خطته وأدواته.
- يتم تقويم التعلم في مادة «المجال الاختياري» بناء على أنماط التقويم الأدائي والإنتاجي والنمو في المهارات والتطور المعرفي؛ الذي يجمع بين تقويم الأداء وكفاءته، وجودة الإنتاج وتميزه، ويتبع في ذلك نماذج متقدمة تعتمد على استراتيجيات «التعلم المعتمد على المشروعات»، ويرتبط التقويم بمشروع التعلم الذي تنفذه المجموعة الطلابية/فريق العمل؛ كما تضمنته «لائحة تقويم الطالب 1445 هـ» و «المذكرة التفسيرية للائحة تقويم الطالب 1445 هـ».
- يقدم المجال على مدى ثلاثة فصول دراسية في الصف الثالث الثانوي في المسار العام.
- يُطلب الطلبة بتقديم مشروع تطبيقي واحد في الفصل الدراسي الثالث للمجال الاختياري؛ من فريق عمل طلابي يتراوح من 3 إلى 6 طلاب في كل مشروع، مع تأكيد أن يحقق المشروع الأهداف والمهارات المستهدفة للمجال.

- يعد المعلم خطة للتعلم والتدريس؛ تضمن تحقيق الأهداف وتنمية القيم والمهارات والاتجاهات التربوية المستهدفة فيها.
- يشكل فريق خاص للمجال الاختياري برئاسة مدير المدرسة وعضوية كلاً من، رائد النشاط «أميناً» ومعلمي المادة المكلفين بتدريسيها «أعضاء»؛ فإن لم يوجد رائد نشاط في المدرسة كلف بأمانتها أحد أعضاء اللجنة من المعلمين المتميزين؛ وتتركز مهامها في مناقشة سبل الارتقاء بتطبيقها وتحقيق أعلى عائد منها لتنمية قيم واتجاهات الطلاب ومهاراتهم وتعزيز ميولهم ورفع مستوى إتقانهم للمهارات المستهدفة، ومتابعة منجزات الطلاب خلال مشروعات التعلم.
- توفر المدرسة أو الجهات المعنية في الإدارة التعليمية البرامج التدريبية الالزمة للمجالات المستهدفة في المادة، ويتم تدريب المعلمين الموكل إليهم تدريس تلك المجالات وفق خطة تدريبية يتم تنفيذها بالتنسيق بين إدارة المدرسة والجهات ذات العلاقة في الإدارة التعليمية، مع استثمار الخبرات التراكمية الداخلية في المدرسة بما يدعم الاكتفاء المهني الذاتي للمدرسة.
- يستفاد من الميزانية التشغيلية للمدرسة في دعم مشروعات التعلم التي تتطلب الدعم مع التأكيد على عدم تكليف الطلبة بأعباء مالية.

المهام والأدوار في المجال الاختياري:

تتركز جهود المدرسة على توفير كافة الفرص الالزمة لتحقيق التعلم التي تمثل الدور الرئيس للمتعلم ودعمه ورعايته تعلمه لتحقيق الأهداف التربوية المأمولة؛ وتعمل كافة العناصر والمكونات المدرسية للمساعدة في تحقيق التعلم وبناء عليه فإنه يمكن فهم أدوار المعنيين بتطبيق مادة المجال الاختياري على النحو التالي:

أدوار المتعلم في المجال الاختياري:

يعتمد المجال الاختياري على جهد المتعلم باعتباره محور العملية التعليمية التعليمية؛ حيث يقوم المتعلم بالدور الأكبر في دراسة مواد المجال الاختياري؛ سواء كان منفرداً أو عضواً في فريق عمل من زملائه، مسترشداً بالدعم العلمي والتربوي الذي يقدمه له المعلم لتوجيهه كافة فعاليات المادة نحو المتعلم وتعزيز دوره الفاعل فيها. ويمكن ملاحظة الدور الرئيس للمتعلم في مواد المجال الاختياري من خلال ملاحظة دوره الأساسي في كافة الفعاليات والمهام التنفيذية المطلوبة؛ فهو:

مدخل المجال الاختياري



■ أدوار المعلم في المجال الاختياري:

يباشر المعلم أدواراً مهمة في هذه المادة؛ فهو الذي يشرف على تنمية مهارات الطلاب وتتبعها لضمان التمكّن منها وتقويمها بصورة مستمرة، ويقدم لهم الدعم العلمي والتربوي المستمر؛ إلا أنه لن يمارس التدريس بالصورة التي تجعل معظم الجهد منصباً عليه، وسيقوم المعلم ببذل الجهد اللازم لتهيئة فرص التعلم وتنمية القيم والمهارات ورعايتها بكل السبل الممكنة، وتوسيع آفاق البحث عن سبل تنميّتها وتمكينها لدى المتعلمين، ومما يقوم به المعلم من مهام وأدوار في مجال هذه المادة يتمثل فيما يلي:

- المبادرة للحصول على التأهيل الذاتي المناسب لتقديم المجال الاختياري للطلبة.
- الإمام الكامل بأهداف المجال وفلسفته وتوجهاته ومحفوظاته العلمي والتربوي والمهاري ومراحل وآليات التطبيق، والعمل على توظيفها في تنمية مهارات الطلبة.
- تهيئة الطلبة وتعريفهم بوجه عام، وإتاحة الفرصة لهم لاستكشاف طبيعة المادة و مجالاتها في كل مستوى وفصل دراسي.
- التدريس والتقويم وفق فلسفة المجال الاختياري.
- التخطيط الجيد للتعلم بما يضمن تحقيق أهداف تعلم المادة خلال الفصل الدراسي.
- مناقشة الطلبة في أدوارهم؛ ويتضمن ذلك تأكيد الدور المحوري للطالب في عملية التعلم.
- تقديم الدعم العلمي والتطبيقي للطلبة حول الموضوعات المكونة للمادة وتذليل الصعوبات التي تواجههم، وتحقيق الملاءمة مع خصائص الطلبة، وفئاتهم العمرية، واحتياجاتهم، واهتماماتهم.
- تشجيع الطلبة على الاستفادة من المجال في تطوير مهاراتهم وتنمية قيمهم، واتجاهاتهم، وتعزيز ميولهم، ورغباتهم.
- المتابعة والإشراف المستمر على تعلم الطلبة، واكتسابهم للقيم والمهارات المستهدفة في المادة وتعاهدها لتنمو وتزدهر بأسلوب نشط ومحفز على التميز والإبداع.
- تقويم أداء الطلبة في المادة وتتبع تقدمهم ونموهم القيمي والمهاري ورصد الدرجات بصورة مستمرة في نظام نور.
- معالجة الصعوبات التي تواجه الطلبة بالتنسيق مع التوجيه الأكاديمي والإدارة المدرسية.
- إضافة مؤشرات تفصيلية تدعم قياس مدى تحقق المهارات المستهدفة لضمان تحقيق أهداف التعلم ومعاييره؛ فالتعلم والتدريس المعتمد على مؤشرات التحقق والأداء يمثل نقلة نوعية في تحسين العمليات والأدوات والمخرجات التربوية.

مدخل المجال الاختياري

- ملاحظة ورصد التغيرات الإيجابية التي تنموا خلال ممارسة واكتساب الطلبة للمهارات، وتتبع الحالات التي يجب أن تغير إلى الأفضل، ووضع الحلول والمعالجات السريعة بشأنها.
- ربط تعلم المجال الاختياري بما تم تعلمه في المحتوى من قبل (التعلم السابق)، وبما يدعم التهيئة للجزء اللاحق (التعلم اللاحق) في المجال.
- أخذ موافقة الإدارة المدرسية عند الحاجة إلى تنفيذ بعض موضوعات المجال خارج المدرسة لاتخاذ ما يلزم بالتنسيق مع رائد النشاط وأولياء الأمور والإدارة التعليمية وغيرها؛ وفق ما تتطلبه التنظيمات الخاصة بذلك.
- عدم إضافة أعباء مادية على الطلبة.
- المشاركة في التهيئة للمعارض الختامية المدرسية والمعارض المخصصة للمادة التي تقام خارجها؛ والمشاركة في اختيار المشروعات الطلابية النوعية للعرض فيها بالتنسيق مع فريق المجال الاختياري في المدرسة.
- تزويد الإدارة المدرسية وفريق المسارات بملخص لما تم في المجال المستهدف يبين مخرجاته وسبل تحسين الأداء والتطبيق المستقبلي، والمشاركة في إعداد التقارير الختامية بشأن تطبيق المجال في المدرسة.
- توثيق المشروعات الطلابية التي يتم تسجيل الطلاب فيها وتعبئته النماذج المطلوبة، وتسليمها للإدارة المدرسية ولفريق المسارات في المكتب التعليمي الذي تتبع له المدرسة.

▪ أدوار رائد النشاط في المجال الاختياري:

- المشاركة في اكتشاف المواهب وميول الطلبة بالتعاون مع معلم المجال الاختياري والموجه الأكاديمي، ودعم رحلة الطالب التعليمية عبر الربط بين نتائج مقياس الميول والمجال الاختياري.
- توفير الدعم اللازم للأنشطة الطلابية المتعلقة بالمجال الاختياري.
- التأكد من تطبيق اشتراطات الأمن والسلامة والمتطلبات النظامية المتعلقة بتنفيذ المجال الاختياري.

▪ أدوار فريق المسارات في المجال الاختياري:

- تحديد المجالات الاختيارية التي سوف يتم تطبيقها في المدرسة، والإشراف على تنفيذها بما يتسم مع اللوائح والأنظمة.
- توفير متطلبات المجالات الاختيارية المتاحة في سلة المجالات المتاحة في المدرسة.

▪ أدوار الموجه الأكاديمي في المجال الاختياري:

- توعية الطلبة بآلية وخطة المجال الاختياري وتوجيههم في التسجيل، والمشاركة في دعم رحلة الطالب التعليمية عبر الربط بين نتائج مقياس الميل والمجال الاختياري.
- مساعدة الطلبة على اختيار المجال المناسب.
- متابعة إنجاز الطلبة بالتنسيق مع معلم المجال الاختياري.

▪ أدوار الإدارة المدرسية في المجال الاختياري:

إن دور الإدارة المدرسية في المجال الاختياري مهم جداً نظراً لحداثة تطبيقه وتنوع مجالاته وتفاعله مع احتياجات الطلبة وميولهم ورغباتهم وتنوع المعلمين الممكّن مشاركتهم في الإشراف على تعلم الطلبة لمجالاته ووحداته، ويتأكد دور الإدارة المدرسية في المجال الاختياري فيما يلي:

- توزيع مهام تدريس المجال على المعلمين المناسبين لتدريسه وفق ما تمت الإشارة إليه في هذا المرجع وما يشار إليه في الأدلة الأخرى الصادرة بشأنه.
- قيادة «فريق المسارات» في المدرسة وتوجيه أعماله بما يضمن انسيابية تنفيذ مهامه وينمي مهارات المعلمين في مجال تطبيقه ويعالج الصعوبات والتحديات التي تواجه التطبيق المدرسي له والرفع بما يلزم إلى الجهة المعنية بمتابعة المجال في الإدارة التعليمية.
- متابعة أداء المعلمين وجودة تطبيقهم، والإشراف الفني والتربوي على أدائهم.
- تقديم الدعم التربوي اللازم لعلمي المجال الاختياري بما يرفع كفاءة تحقيق أهدافه، وتهيئتهم لتنفيذها.
- متابعة كفاءة تقويم تعلم الطلبة للمادة وعدالتها بينهم وفق ما يتضمنه الدليل التوجيهي للتقويم والقبول.

مدخل المجال الاختياري

مكان تطبيق مواد المجال الاختياري:

- توفير الاحتياجات والمتطلبات التطبيقية والقاعات والتجهيزات الالزمة لتنفيذ المجال الاختياري من الميزانية التشغيلية للمدرسة أو بالتنسيق مع الجهات ذات العلاقة؛ والتأكيد من عدم تكليف الطلبة بأي التزامات مالية.
- الإشراف على تنفيذ المجالات الاختيارية بما يتسمق مع الأنظمة واللوائح.
- الإشراف العام على المعارض المدرسية التي تُستعرض بها إنجازات الطلبة ومشروعات تعلمهم في المجال؛ لضمان التحفيز المستمر ونشر الإنتاج وتنميته وتقديره؛ إضافة إلى ترشيح المشروعات الطلابية النوعية للمشاركة في المعارض المحلية والمركزية والإشراف على ذلك بما يضمن كفاءة تمثيل المدرسة.
- توفير فرص التطوير المهني لعلمي المجال الاختياري وتحفيزهم على الاستفادة من البرامج التطويرية المتاحة، والتنسيق مع الجهات المعنية في الإدارة التعليمية لحجز مقاعد تدريبية للمهارات الأساسية للمجال وفق الاحتياج، ومتابعة أثر التطوير المهني على الأداء.
- تحفيز المعلمين المتميزين في المادة وتهيئة فرصة مواصلة التميز والعطاء، والتواصل مع الجهات الإشرافية المعنية لتحقيق ذلك.

تتطلب بعض الموضوعات التطبيقية للمواد في المجال الاختياري تنفيذ بعض المهام وتنمية بعض المهارات خارج المدرسة أو بالربط مع مؤسسات وطنية معتمدة للممارسة وتحقيق أعلى عائد وظيفي للتطبيقات ذات النفع الاجتماعي والوطني، وبناء على ذلك يمكن التنفيذ في:

- **داخل المدرسة:** في مرافقها المختلفة كالقاعات الدراسية، ومعامل العلوم، ومعامل الحاسوب الآلي، وقاعة مصادر التعلم، والقاعات متعددة الأغراض، والمصلى المدرسي، والصالات الرياضية، والفناء المدرسي، وقاعات الأنشطة المدرسية المتعددة، وأي مكان ملائم في المدرسة؛ وفق طبيعة المجال والمهمة المحددة.
- **خارج المدرسة:** (تحت إشراف إدارة المدرسة) يمكن تطبيق بعض المهارات في مهام منزلية ينميها الطالب بالتطبيق الفردي أو ضمن مجموعات تعاونية، كما يمكن تطبيق بعض المهام المهارية في الواقع التي يمكن من خلالها إثراء المعرفة والمهارة من خلالها أو الجهات الرسمية المعتمدة التي يمكنها المساهمة في إثراء

تعلم الطلبة وتنمية مهاراتهم؛ وفق ما يحدد في المرجع الخاص بالمجال أو ما تحدده الجهة المختصة في وزارة التعليم وفي إدارات التعليم، ويراعى في ذلك الضوابط المعتمدة لهذا النوع من برامج التعلم.

وحيثما كان مكان التنفيذ؛ يجب العناية بسلامة الطلبة خلال ممارستهم نشاطات التعلم داخل المدرسة وخارجها، واتخاذ كافة الاحتياطات اللازمة لضمان أمنهم وسلامتهم التامة؛ مع الإشراف المباشر من المعلم أو المعلمة؛ وأخذ موافقة واضحة من أولياء الأمور عند التنفيذ في المواقع خارج المدرسة والمنزل، وبموافقة إدارة المدرسة؛ ومراعاة ظروف الطلبة عند تكليفهم بمهام خارج المدرسة؛ ومن ثم يجب ألا يكون التنفيذ الخارجي إلزامياً على الطلبة ولا مستمراً أو متواصلاً؛ والتبديل إلى التنفيذ المدرسي أو التنفيذ المنزلي بدلاً من التنفيذ خارجهما عندما لا تتوفر البيئة الملائمة لذلك؛ دون التأثير على تقويم تعلم الطلبة؛ إذ الغرض تحقيق الأهداف وتنمية القيم والمهارات، وهو ما يمكن تحققه في مختلف مواقع التنفيذ إذا تمت إدارته وتنظيمه بطريقة ملائمة وفعالة.

الحمد لله رب العالمين، والصلوة والسلام على أشرف الأنبياء والمرسلين نبينا محمد وعلى آله وصحبه أجمعين، وبعد: يُعدُّ الإنسان من قديم الزمان اجتماعياً بطبعه، فهو يؤثر ويتأثر بالمجتمعات التي ينشأ فيها، وتمتد حاجات تلك المجتمعات إلى تنظيم شؤونها وتنمية مواردها، وبالتالي حاجتها إلى بناء مهارات أفرادها ولا سيما المهارات الإدارية، لذا جاءت أهداف رؤية المملكة العربية السعودية ٢٠٣٠، ومن خلال برنامج تنمية القدرات البشرية إلى أن يكون المواطن منافساً عالمياً، ويسعى التعليم إلى تحقيق ذلك من خلال بناء الطلاب في جميع الجوانب العقلية والاجتماعية وإكسابهم المعارف والمهارات التي تمكّنهم من المشاركة في خدمة المجتمع، وقد سعت وزارة التعليم إلى تحقيق ذلك من خلال رؤيتها عبر هدفها الإستراتيجي الثالث الساعي إلى تطوير نظام التعليم وتلبية متطلبات التنمية واحتياجات سوق العمل، وتحقيقاً لذلك بُني هذا المقرر الذي يهدف إلى إكساب الطلاب مجموعة من المهارات المتنوعة من خلال الممارسة والتطبيق، حيث إنه اشتمل على تسعه فصول؛ بدأت بمدخل إلى المهنرات الإدارية، ثم تناولت أبرز هذه المهارات: مهارة التخطيط، ومهارة التنظيم، ومهارة التوجيه، ومهارة الرقابة، كما تناول المقرر أيضاً مهارة الاتصال ومهارة حل المشكلات واتخاذ القرار ومهارة السكرتارية، واختتم المقرر بالطرق لمهارة إدارة المشروعات الصغيرة.

ختاماً نرجو أن تتحقق الفائدة المرجوة من هذا الكتاب والمتمثلة في إكساب الطالب بعض المهارات الإدارية التي تفيده في حياته اليومية، وتهيئه للاستفادة من الفرص المتاحة في سوق العمل؛ بما يسهم في تنمية الوطن وتحقيق أهدافه وتطبعاته.

والله ولي التوفيق

فهرس المحتويات

الصفحة	
115	الفصل السادس: مهارة الاتصال
116	6-1 الاتصال (المفهوم، الأهمية).
120	6-2 عناصر الاتصال.
125	6-3 الاتصال (الأهداف، الأنواع).
130	6-4 الاتصال (المبادئ، المعوقات).
139	الفصل السابع: مهارة حل المشكلة واتخاذ القرار
140	7-1 المشكلة (المفهوم، والأنواع).
145	7-2 إستراتيجيات حل المشكلات، وأساليبها.
150	7-3 خطوات حل المشكلات.
161	7-4 اتخاذ القرار (المفهوم، الأنواع).
169	الفصل الثامن: مهارة السكرتارية
170	8-1 السكرتارية (المفهوم، الأهمية).
175	8-2 السكرتارية (الصفات، المهام).
180	8-3 الاتصالات الإدارية.
188	8-4 تحرير المكاتب الإدارية.
192	8-5 إعداد المكاتب الإدارية.
201	الفصل التاسع: مهارة إدارة المشروعات الصغيرة
202	9-1 المشروعات الصغيرة (المفهوم، الأهمية).
206	9-2 خطوات تأسيس المشروع الصغير.
212	9-3 إدارة التسويق للمشروع.
218	9-4 إدارة الموارد البشرية للمشروع.
223	9-5 إدارة الموارد المالية للمشروع.
227	9-6 إدارة الإنتاج للمشروع.

الفصل السادس

مهارة الاتصال

المواضيع

1. الاتصال (المفهوم، الأهمية).
2. عناصر الاتصال.
3. الاتصال (الأهداف، الأنواع).
4. الاتصال (المبادئ، المعوقات).



رابط الدرس الرقمي



www.ien.edu.sa

الاتصال (المفهوم، الأهمية)

6-1

الفكرة المحورية

مفهوم الاتصال - أهمية الاتصال

المفاهيم الرئيسية

يتوقع بعد نهاية الموضوع أن يكون الطلبة قادرين على:

الأهداف

1. التعرف على مفهوم الاتصال.
2. شرح أهمية الاتصال.



يُعدُّ الاتصال أول عمل يقوم به الإنسان في حياته، فالمولود الصغير حينما يخرج من بطن أمه إلى عالم آخر وبيئة مختلفة، فإنه يعبر عن تأثره بصرخته البريئة المألوفة، ومنذ ذلك الوقت يظل هذا الإنسان في اتصال دائم بالبيئة التي حوله.

والاتصال ظاهرة اجتماعية تحدث بين الأفراد والمجموعات بغرض تحقيق العلاقات وتبادل الآراء والأفكار، ومadam الإنسان يعيش في وسط اجتماعي فليس له غنى عن الاتصال بالآخرين؛ للتعبير عن حاجاته ورغباته.

وفي هذا الفصل سنتعرف على ماهية الاتصال وعنصره، ووسائله وأنواعه، وطرق ومبادئ الاتصال.

أن يكون الطلبة قادرين على التعرف على مفهوم الاتصال.

◀ الهدف الأول

تعريف الاتصال:

قدم عدد من العلماء تعريفات متعددة للاتصال؛ منها:

- الاتصال هو أي سلوك يؤدي إلى تبادل المعلومات.
- الاتصال هو عملية نقل المعلومات من شخص إلى آخر بهدف إيجاد نوع من التفاهم المتبادل بينهما.



ويتضمن مفهوم الاتصال خصائص أساسية؛ هي:

03

أن يكون للاتصال هدف بوصفة أداة لا يحدث دون تحقيقه.

02

أن يحدث الاتصال بأسلوب معين، أو فعل معين سواء كان لفظياً أم غير لفظي، أو يكون شفهياً أو كتابياً.

01

أن يكون هناك عدة أطراف لعملية الاتصال -أو طرفين على الأقل- تتحدث عملية الاتصال، ويسمى الأول «المرسل» ويسمى الآخر «المستقبل».

النشاط التطبيقي

- ادرك بعض الأمثلة لعمليات الاتصال في الحياة الشخصية وال مجالات المهنية المختلفة:

المثال	عملية الاتصال
الأحاديث مع الأسرة .	عملية اتصال في المنزل.
النقاش داخل الصف .	عملية اتصال في المدرسة.
الخطابات .	عملية اتصال في إحدى الشركات.
خطابات التهاني أو الدعوات .	عملية اتصال بين الدول.

الهدف الثاني ← أن يكون الطلبة قادرين على شرح أهمية الاتصال.

أهمية الاتصال:

يحقق الاتصال مزايا متعددة للأفراد والمنشآت؛ يمكن توضيحها فيما يأتي:

1. يساعد الأفراد على فهم طبيعة الأعمال والمهام التي يقومون بها، وإدراكها.

2. يسهم في تنمية العلاقات الإنسانية داخل المنظمة، وخلق التعاون المشترك بين الأفراد كلٌ في مجال تخصصه.





3. يساعد على معرفة معوقات العمل، هل هي نابعة من التنظيم نفسه؟ أم من الأفراد؟ لأن تحديد مصدرها يساعد على إيجاد الحلول المناسبة لها.

4. تُعد عملية الاتصال همزة الوصل بين المدير ومراكز الأداء؛ فعلى سبيل المثال اتخاذ القرارات -أو رسم سياسة من السياسات- يتطلب وجود نظام اتصالات بين المدير ومراكز المعلومات في المنظمة، وبينه وبين مرؤوسيه؛ لتنفيذ هذه السياسات والأوامر.

5. يساعد على تحديد دور كل فرد في المنشأة، ومكانه في التنظيم، وإجراءات العمل؛ ومن ثم يسهل عليه الاتصال بالأفراد والمجموعات الأخرى.

6. إن الاتصال هو الوسيلة الأساسية لتوحيد الجهد المختلف في التنظيم وتنسيقها، وهو وسيلة لإحداث التغيير في السلوك.

7. تمثل الاتصالات جزءاً كبيراً من أعمال المديرين اليومية، حيث يقضون ما يقارب (75%) من أوقاتهم في الاتصالات الإدارية.

النشاط التطبيقي



- نورة تعمل سكرتيرة لسارة التي تعمل مديرة للإدارة المالية، أبلغت سارة نورة بأن تنسق اجتماعاً لكافة رؤساء الأقسام في الإدارة، جاء موعد الاجتماع ولم يحضر إلا نصف العدد، سألت سارة نورة عن سبب ضعف الحضور في الاجتماع، برأيك ما أسباب ضعف الحضور؟ وكيف تعالج؟

نشاطات مقترحة



- تحتاج بعض المدارس إلى تحسين اتصالاتها مع بعض الأسر والمنظمات المختلفة، اكتب تقريراً عن هذه الحالة، موضحاً أسباب تدني الاتصال وطرق التحسين للاتصالات مع الأسر والمنظمات.



أجب عن الأسئلة الآتية:

- اكتب مفهوماً للاتصال بأسلوبك، مراعياً العناصر الرئيسية التي يتكون منها.

انتقال المعلومات والأفكار والاتجاهات والعواطف من شخص لآخر أو من جماعة إلى أخرى.

- وضع أهمية الاتصال في العمل.

- يسهم في تربية العلاقات الإنسانية.

- يساعد على معرفة معوقات العمل.

- يساعد على تحديد دور كل فرد في المنشأة.

- اختر الإجابة الصحيحة وضعها في مكانها المناسب: (الخطيط، التنظيم، التوجيه، الرقابة).

▪ يتحقق نظام الاتصال في جمع البيانات والمعلومات التي تساعده في التنبؤ **الخطيط**

▪ يتحقق نظام الاتصال في تقسيم العمل وتوزيعه وتحديد الصالحيات والمسؤوليات من خلال **التنظيم**.

▪ يتحقق نظام الاتصال في التأثير على الآخرين وترغيبهم في العمل للوصول إلى الأهداف من خلال **التوجيه**.

▪ يتحقق نظام الاتصال في عملية متابعة العاملين وتقييمهم، ومشاهدة نشاطاتهم وملاحظتها من خلال **الرقابة**.



عناصر الاتصال

6-2

التعرف على عناصر الاتصال.

الفكرة المحورية

عناصر الاتصال - المرسل - الرسالة - الوسيلة - المستقبل - التغذية الراجعة

المفاهيم الرئيسية

الأهداف

- استنتاج عناصر الاتصال.
- توضيح عناصر الاتصال.

الاتصال في المنشآت الإدارية كالشرايين في جسم الإنسان، فكما أن الإنسان لا يستطيع العيش بلا شرايين تحمل له الدم إلى سائر جسده، فإن المنشآت لا تستطيع الاستمرار دون اتصالات تحمل الأوامر والتعليمات والتوجيهات؛ فالوظائف الإدارية من تخطيط، وتنظيم، وتجهيز، ورقابة، وغيرها تأخذ شكل القرارات الإدارية، وهذه القرارات ليس لها قيمة ما لم تصل إلى المنفذين.

وفي هذا الموضوع سنتعرف على عناصر الاتصال.

أن يكون الطلبة قادرين على استنتاج عناصر الاتصال.

الهدف الأول



عناصر الاتصال:

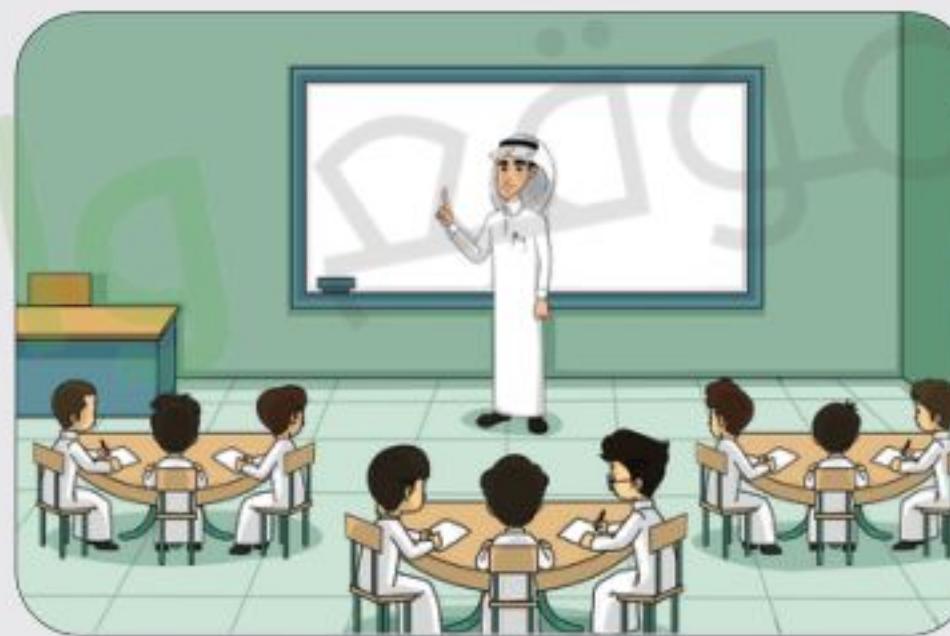
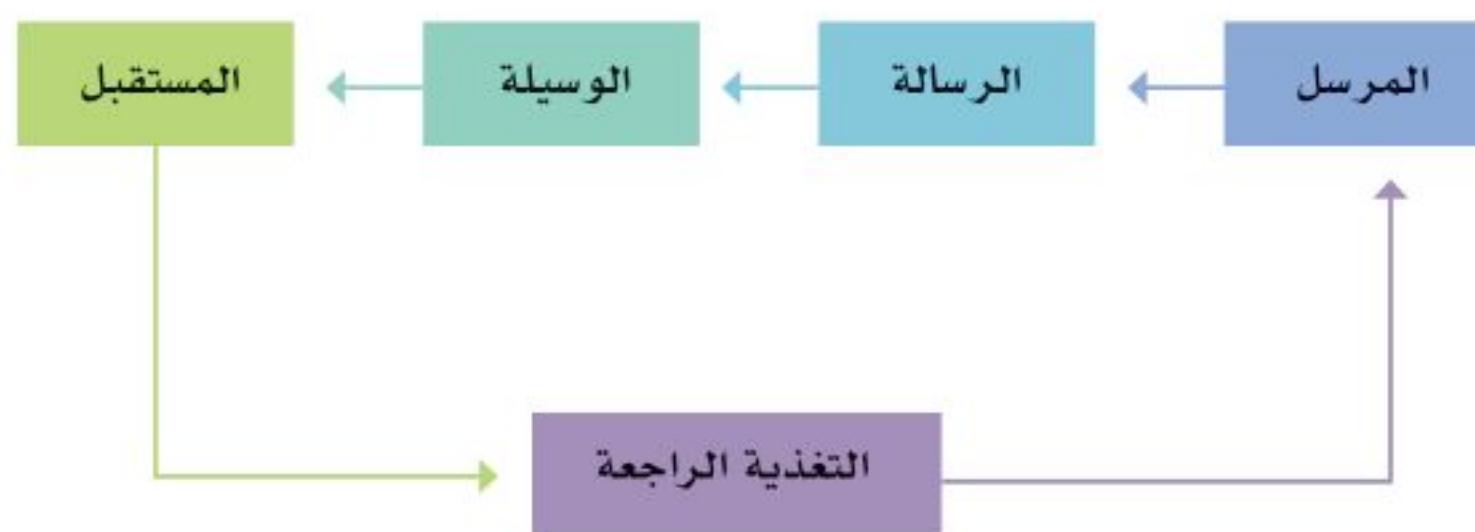
إن الاتصال عملية تبادل الأفكار والمعلومات بين الأفراد والمجموعات من أجل التوصل إلى أهداف معينة، وحتى تتضح عملية الاتصال في أذهاننا؛ فإنه يمكن أن نتصور الحصة الدراسية كنوع من عملية الاتصال، إذ أن المعلم والطلاب في الفصل يمثلون مجموعة واحدة تلتقي لأداء عملية اتصالية يحدث التواصل فيها من خلال الحديث والحوار، فالمعلم يشرح الموضوع المتضمن للمعارات والمعلومات المفيدة، والطلاب يتلقون هذه المعلومات من خلال عدة وسائل، ثم يتتأكد المعلم من وصول المعلومة المستهدفة من خلال الأسئلة والنقاش.

ومن ثم فإن عملية الاتصال تتضمن أطراها عدة تؤثر في العملية الاتصالية، وتتمثل عملية الاتصال بالعناصر الآتية:

1. المرسل.
2. الرسالة.
3. الوسيلة.
4. المستقبل.
5. التغذية الراجعة.



ويمكن التعبير عن هذه العناصر بالشكل الآتي:



• تأمل الصورة أعلاه وحدد عناصر الاتصال.

الإجابة	العنصر

الهدف الثاني:

أن يكون الطلبة قادرين على توضيح عناصر الاتصال.

عناصر الاتصال:

1. المرسل:

هو المصدر أو القائم بالاتصال، ويعد الطرف الأول في العملية الاتصالية، وهو الذي يأخذ زمام المبادرة في عملية الاتصال، وذلك عندما يحتاج إلى نقل فكرة -أو رسالة أو معلومة- إلى غيره من الأطراف، وقد يكون المدير أو الإدارة أو المنشأة نفسها.

2. الرسالة:

هي الفكرة -أو المعلومة- بعد صياغتها في لغة مفهومة للمرسل إليه (المستقبل)، وتتضمن ما يرغب المرسل في إيصاله، ويعبر عن الرسالة بمجموعة من الكلمات أو الجمل والعبارات، أو الرسوم والنقوش أو الحركات غير اللغظية عندما يكون الاتصال شفهياً.

3. الوسيلة:

هي الأداة التي تستخدم لنقل الرسالة من المرسل إلى المستقبل، وقد تكون الوسيلة مرئية أو مسموعة، أو غير ذلك، وهي ما يطلق عليها قناة الاتصال؛ لأنها حلقة الوصل بين المرسل والمستقبل، ومن الأمثلة على الوسائل الهاتف، والبريد، والإنتernet، والخطابات، وغيرها.

4. المستقبل:

وهو من يستقبل الرسالة ويفك رموزها، ثم يدرك محتواها ويعطيها معناها وينفذها، ويكون هذا الإدراك والفهم وفق تجاربه الماضية، وتوقعاته، وقدرته على الإدراك والاستيعاب، ولكي يتحقق هدف الاتصال بفاعلية؛ لا بد أن يتطابق ما يقصده مرسل الرسالة مع فهم المستقبل لها.

5. التغذية الراجعة:

يطلق عليها التغذية المرتدة، أو التغذية العكسية، وهي الاستجابة المتبادلة بين المرسل والمستقبل للرسالة، وهي تعبير عن رد فعل المستقبل للرسالة الاتصالية.

وتُعدُّ التغذية الراجعة من الأمور المهمة في عملية الاتصال؛ لكونها المقياس الحقيقي للحكم على مدى فاعلية عملية الاتصال برمتها، ومدى قدرتها على ترك الأثر المطلوب منها، كما أنه من خلال التغذية يمكن إجراء التعديلات في قناة الاتصال -أو الرسالة- إما بالحذف، أو الإضافة، أو التبسيط، أو بإعطاء مزيد من الشرح والإيضاح.

فعلى سبيل المثال إذا كان الاتصال يهدف إلى زيادة مهارات العاملين في إنجاز الأعمال؛ فإنه يجب أن يرتد إلى المرسل (المدير) ما يفيد تحقيق هذا الهدف أو عدم تحقيقه، وذلك من خلال مقاييس لزيادة الإنتاج، أو الانتظام في العمل، وهذا ما يمكن عده تغذية راجعة يمكن من خلالها تقويم نجاح عملية الاتصال الإداري.



النشاط التطبيقي



- بالتعاون مع زملائك في المجموعة أعد موقعاً يتضمن كافة عناصر عملية الاتصال، ومثل الموقف أمام زملائك.

نشاطات مقترحة



من خلال معرفتك بمنصات التواصل الاجتماعي، اكتب مقالاً يتضمن ما يأتي:

■ أبرز الممارسات الخاطئة في موقع التواصل الاجتماعي.

■ أبرز الممارسات الإيجابية في موقع التواصل الاجتماعي.

■ قدم توصيات لاستثمار هذه الواقع لخدمة الدين والوطن والمجتمع.

ثم ناقش مع معلمك وزملائك أبرز ما توصلتم إليه، ثم انشر هذا المقال في موقع التواصل الخاص بك.



أجب عن الأسئلة الآتية:

■ عرف كلا مما يأتي:

• المرسل: **القائم بالاتصال، والطرف الأول في العملية الاتصالية.**

• وسيلة الاتصال:

هي الأداة التي تستخدم لنقل الرسالة من المرسل إلى المستقبل.

• التغذية الراجعة:

هي الاستجابة المتبادلة بين المرسل والمستقبل للرسالة، وهي تعبير عن رد فعل المستقبل للرسالة الاتصالية.

■ أكمل الرسم البياني الآتي الذي يمثل عناصر عملية الاتصال:





الاتصال (الأهداف، الأنواع)

6-3

الفكرة المحورية

أهداف الاتصال - أنواع الاتصال.

المفاهيم الرئيسية

يتوقع بعد نهاية الموضوع أن يكون الطلبة قادرين على:

1. توضيح أهداف الاتصال.
2. المقارنة بين أنواع الاتصال.

الأهداف

يسعى الاتصال الإداري إلى تبادل المعلومات التي تثير اهتمام المرسل والمستقبل في العملية الاتصالية، ويمكن لهذه المعلومات أن تتخذ شكل تعليمات، أو أوامر، أو تقارير، أو خطابات تتعلق جميعها بالأهداف، والسياسات العامة والتفصيلية في المنشأة. وفي هذا الموضوع سنتعرف على أهداف الاتصال وأنواعه.

الهدف الأول ← أن يكون الطلبة قادرين على توضيح أهداف الاتصال.

أهداف الاتصال:

يمكن إيجاز أهداف الاتصال الإداري فيما يأتي:

1. تعريف المرؤوسين بالأهداف، والسياسات، والبرامج، والخطط العامة والتفصيلية التي وضعت لتحقيق أهداف وسياسات المنشأة.
2. شرح القواعد والإجراءات التنفيذية، وتفسيرها، وتوضيح أهميتها وارتباطها بالأهداف العامة للمنشأة؛ حتى يمكن إقناع المرؤوسين بهذه القواعد والإجراءات.
3. متابعة الإنجاز من خلال تقارير المعلومات الصاعدة من أسفل إلى أعلى التي توضح مستويات الإنجاز ومعدلاته، ومقارنتها بالمستويات والمعدلات المحددة، وبالخطط والبرامج العامة والتفصيلية، وبذلك يُقْوَم الإنجاز والأداء.
4. تبادل المعلومات بين وحدات المستوى التنظيمي الواحد (الاتصال الأفقي) التي تسهم في تحقيق التكامل؛ لإنجاز الأعمال والتنسيق في الأداء الذي يؤدي إلى تحقيق الأهداف بالدقة والسرعة المطلوبتين.
5. استimulation الأفراد، وحثهم، وإثارة دوافعهم للعمل والإنجاز؛ لأن نظام الاتصال يؤكد على ضرورة التفاعل بين الأفراد، وبذلك يشعر الفرد بأهميته وسط المجموعة، حيث يكون مصدراً للمعلومات ومتلقياً لها؛ فيزداد لديه حب العمل والإقبال عليه بجد وإخلاص.
6. تأكيد علاقات العمل بين الوحدات والأفراد في المستويات التنظيمية المختلفة التي تؤدي - أيضاً - إلى تأكيد روح الفريق، وروح المجموعة في إنجاز الأعمال والانتماء للمنشأة.



النشاط التطبيقي

♦ ناقش مع زملائك أهم أهداف عملية الاتصال في:

- المدرسة.
- العمل.

موقع واجباتي

أن يكون الطلبة قادرين على المقارنة بين أنواع الاتصال. ← **الهدف الثاني**

أنواع الاتصال:

03

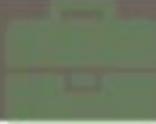
اتصال مكتوب،
شفهي.

02

اتصال تصاعدي،
تنازلي، أفقي.

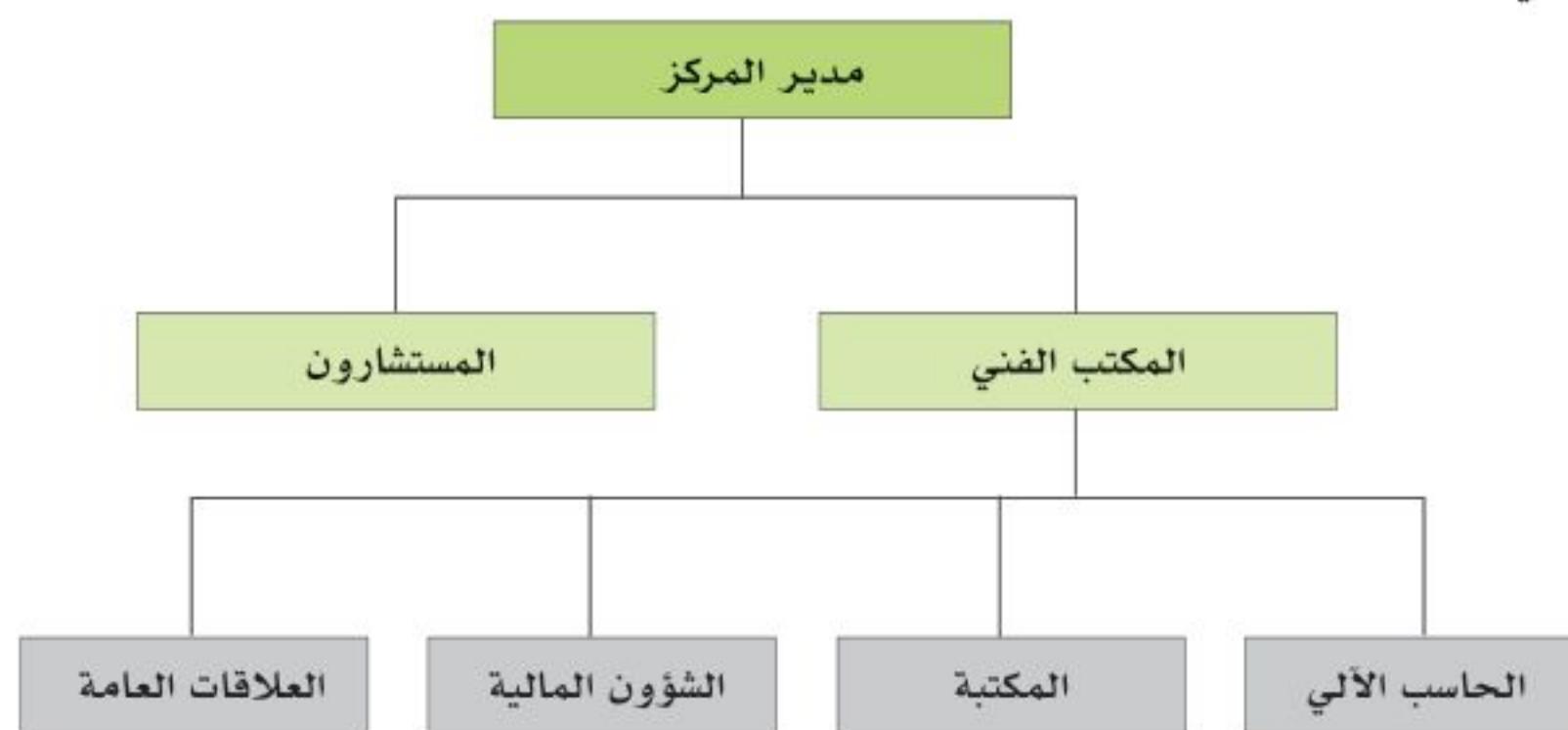
01

اتصال رسمي،
غير رسمي.



1. اتصال رسمي، وغير رسمي:

- الاتصال الرسمي:



هو الاتصال الذي يحدث بين المستويات المختلفة في المنظمة بالطرق الرسمية المتفق عليها، مثل اجتماعات العمل في المؤسسات والشركات، أو تداول التقارير حول المهام في العمل.



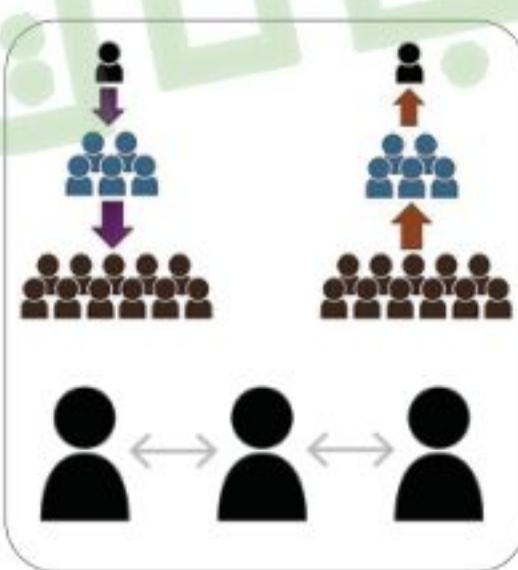
■ الاتصال غير الرسمي:

هو الاتصال الذي يحدث بطريقة غير رسمية بين الموظفين من خلال العلاقات الشخصية بينهم؛ مثل التكريم السنوي للموظفين.

2. اتصال تصاعدي، وتنازلي، وأفقي:

- الاتصال التصاعدي:

تدفق محتوى الاتصال من المرؤوس إلى الرئيس؛ مثل الاتصال من المعلم إلى المدير.



- الاتصال التنازلي:

تدفق محتوى الاتصال من الرئيس إلى المرؤوسيين؛ مثل الاتصال من المدير إلى المعلم.

- الاتصال الأفقي:

تدفق محتوى الاتصال من مستوى إلى مستوى مناظر له؛ مثل الاتصال بين محضر المختبر ورائد النشاط.



3. اتصال مكتوب، وشفهي

- الاتصال المكتوب:

تبادل الرسائل والأراء والمعلومات مكتوبة أو مطبوعة؛ مثل التقرير، والبريد الإلكتروني.



■ الاتصال الشفهي:

تبادل الأفكار والمعلومات بكلمات منطقية؛ مثل: الاستفسار، والمقابلة الشخصية.

النشاط التطبيقي

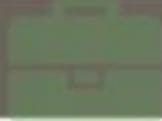
■ اذكر مثلاً على الاتصالات، ثم صنف المثال حسب كل نوع من أنواع الاتصالات:

مكتوب، شفهي	تصاعدي، تنازلي، أفقي	رسمي، غير رسمي	المثال

نماطات مقترحة

من خلال زيارتك لمدير مدرستك، قدم عرضاً تقديمياً لأنواع الاتصال وطرائقها التي تجري ممارستها مع كلٌّ من:

- الأسرة.
- المجتمع.
- مكاتب التعليم.
- أخرى.



التقويم



أجب عن الأسئلة الآتية:

■ اذكر أهم أهداف الاتصال في الأعمال؟

- **تعريف المرؤوسين بالأهداف والسياسات والبرامج شرح القواعد والإجراءات التنفيذية.**

- متابعة الإنجاز من خلال التقارير.

- تأكيد علاقات العمل بين الوحدات والأفراد في المستويات التنظيمية.

■ اذكر أنواع الاتصال حسب المستوى الإداري، موضحاً المقصود بكل نوع.

- **الاتصال الرسمي:** يحدث بين المستويات المختلفة في المنظمة بالطرق الرسمية.

- **الاتصال الغير رسمي:** يحدث من خلال العلاقات الشخصية بينهم.

- **التصاعدي:** من المرؤوس إلى الرئيس.

- **التنازلي:** من الرئيس إلى المرؤوسيين.

- **الأفقي:** في مستوى واحد.

- **المكتوب:** تبادل الرسائل مكتوبة أو مطبوعة.

- **الشفهي:** تبادل الكلمات بالنطق.

■ حدّد النوع المناسب لكل من الاتصالات الآتية:

• اتصال بواسطة قنوات الهيكل التنظيمي في المنشأة:

اتصال غير رسمي.

اتصال رسمي.

• صدور تعليم لجميع العاملين في المنشأة:

اتصال مكتوب.

اتصال شفهي.

• اتصال من مدير إدارة الإنتاج في المنشأة إلى رؤساء الأقسام في إدارته:

اتصال تصاعدي.

اتصال تنازلي.



رابط المدرس الرقمي

www.ien.edu.sa

الاتصال (المبادئ، المعوقات)

6-4

الفكرة المحورية

التعرف على مبادئ الاتصال، ومعوقات الاتصال.

المفاهيم الرئيسية

مبادئ الاتصال - معوقات الاتصال.

الأهداف

1. توضيح مبادئ الاتصال.
2. شرح معوقات الاتصال.

يتوقع بعد نهاية الموضوع أن يكون الطلبة قادرين على:



إن نظام الاتصالات الفعال هو ذلك النظام القادر على توصيل الرسالة الاتصالية إلى المرسل إليه بدرجة فهم مرتفعة تتفق اتفاقاً كبيراً مع ما يعنيه المرسل، حيث تُعد عملية الاتصال ضرورية ومهمة في المنظمات؛ ولكنها لا تحظى بالعناية الكافية والاهتمام عند تقويم نظام الاتصال، و اختيار الوسائل المناسبة؛ لتسهيل عملية الاتصال بين العاملين والإدارة، ونادرًا ما نجد في منظمة ما نظاماً خاصاً بعملية الاتصال دون مشكلات أو عوائق، وفي هذا الموضوع سنتحدث عن أبرز مبادئ الاتصال، وكذلك أبرز المعوقات التي قد تسبب في التأثير على فاعلية الاتصال.

الهدف الأول ← أن يكون الطلبة قادرين على توضيح مبادئ الاتصال.

مبادئ الاتصال:

يمكن القول أن النظام الفعال ذلك الذي يتمتع بالخصائص الآتية:

اختيار الوسيلة المناسبة للاتصال.

الانسيابية.

الوضوح والبيان.

الإعداد الجيد.

متابعة الاتصال.

الاستعداد لتلقي الرسالة.

التوقيت المناسب للاتصال.



1. الإعداد الجيد:

ويقصد به الاستكشاف الجيد للمجال الذي يحدث فيه الاتصال، والتعرف على طبيعة النظام والمشاركين فيه من المستقبليين أو المرسلين، ثم دراسة أفضل الطرق للاتصال بينهم، بحيث تكون الرسالة الاتصالية على أفضل وجه؛ ليتم الاتصال المطلوب بالكيفية التي تقيم علاقات عامة جيدة. والإعداد الجيد يعني -أيضاً- إعداد نظام مناسب مع المنشأة، لا نقلًا تقليدياً للأنظمة الأخرى، أو مجرد تطبيق نظام آخر درج الآخرون على تبنيه دون قياس مدى ملاءمته للجهاز الإداري.

2. الوضوح والبيان:

أن يحدث الاتصال وفق درجة عالية من الوضوح ليتحقق الإقناع والفهم؛ ومن ذلك استخدام لغة اتصال مفهومة وواضحة لأطراف عملية الاتصال، وعدم وجود تصفية للمعلومات عند انتقال الرسالة بين المستويات الإدارية المختلفة.

3. الانسيابية:

أن يحدث الاتصال وفق أقصر الطرق المناسبة: دون الحاجة إلى تعقيد العملية الإجرائية للاتصال، ويطلب ذلك اتباع نظام مبسط لتدفق المعلومات والأوامر والتوجيهات وانسيابها انسياباً يسهل استيعابها. كما يجب أن لا يكون اختلاف المستويات الإدارية وتعددتها عقبة في الاتصالات، وأن تكون شبكة الاتصالات الرسمية محددة وواضحة ومعروفة للجميع، وتتسم بالمرونة بما يساعد في بلوغ الأهداف وتحقيقها.

4. اختيار الوسيلة المناسبة للاتصال:

يتطلب اختيار الوسيلة المناسبة للاتصال استعراض الوسائل المختلفة للاتصال، و اختيار الأنسب من بينها بحيث تصلح لإتمام الاتصال بنجاح. فقد تكون بعض الوسائل غير ملائمة لبعض عمليات الاتصال، وأخرى يكون في استخدامها تكلفة وإطالة للإجراءات ونقل المعلومات، ويكون الإبقاء على استخدامها مجرد تقليد درجة ترجت عليه المنشأة.

5. التوقيت المناسب للاتصال:

ويتحقق ذلك عن طريق سرعة الإنجاز وإناء المهمة في الوقت المخصص لها دون تأخير؛ إذ إن التأخير للمهام والعمليات والقرارات الإدارية ربما يفقداها أهميتها أو فائدتها بالكلية. والنظام الإداري الفعال هو ذلك الذي يضع أولويات وآليات تنفيذية مرنّة ومبكرة لوصول الرسالة في الوقت المناسب؛ سواء كان ذلك المستقبل في المستوى الإداري الأعلى أم المستوى الإداري الأدنى، وهي خاصية معقدة يصعب على كثير من أنظمة الاتصالات الإدارية تحقيقها بكفاءة خاصة تلك الاتصالات التنازلية.

6. الاستعداد لتلقي الرسالة:

يعد استعداد المستقبل لتلقي الرسالة أحد أهم المبادئ المعينة على فعالية الاتصال بين الرئيس والمرؤوس، ومن أبرز مظاهر الاستعداد لتلقي الرسالة الإنصات في الاتصال الشفوي. ولذلك من المهم تعميق مبدأ الإنصات من قبل مستقبل الرسالة لأن عملية الإنصات مرتبطة بالفهم، ومن هنا نفرق بين الإنصات والاستماع؛ فيمكن للفرد أن يستمع للمتكلم استماعاً دون إدراك، وقد يكون الذهن مشغولاً بمسائل أخرى؛ ومن ثم يكون الاتصال غير فعال لعدم تركيز المستقبل على مضمون الرسالة الموجهة له من المرسل.



7. متابعة الاتصال:

قد يكون متابعة الاتصالات من أهم عوامل نجاح الاتصال؛ فربما توفرت جميع الصفات الفعالة السابقة؛ لكن إهمال متابعة المعاملات قد يعني فقد كل الجهود الأساسية التي سبقت. فالاتصال الفعال ينبغي أن يلزمه متابعة مستمرة لضمان تحقيق الأهداف والغايات من عملية الاتصال، وتزداد الأهمية عندما تكون الاتصالات مكونة من أوامر، أو مهام، أو تعليمات يتوقف نجاح العملية الإدارية على إتمامها بدقة.

النشاط التطبيقي



- من خلال مجموعتك نقاش مع زملائك أحد مبادئ عملية الاتصال في البيئة المدرسية؛ على أن تتناول كل مجموعة مبدأ مختلفاً عن المجموعة الأخرى.

أن يكون الطلبة قادرين على شرح معوقات الاتصال.

◀ الهدف الثاني

معوقات الاتصال:

تظهر معوقات نظام الاتصال نتيجة مجموعة من العوامل يمكن إجمالها فيما يأتي:

العوامل التنظيمية.

لغة الاتصال.

العوامل الاجتماعية.

معوقات
الاتصال

موضوع الاتصال.

التشويش.

الوقت.



1. لغة الاتصال:

إن أهم معوقات عملية الاتصال في المنظمة هو عدم وضوح الرسالة المراد تبليغها للمستقبل حتى تجد صداقها وفاعليتها، يرجع ذلك إلى استخدام لغة -أو كلمات- تحمل أكثر من معنى، أو تكون مصدراً للالتباس، أو تكون اللغة غير مفهومة لعدم وضوحاها للمستقبل، أو استخدام ألفاظ -أو كلمات- غير دارجة، أو غير شائعة الاستعمال، والرسالة المطلوب إبلاغها للمستقبل تعتمد على الكلمة أو لغة الاتصال، وهذه قد تكون مسموعة أو مقرؤة أو مكتوبة؛ فعدم وضوحاها يؤدي إلى صعوبة تحقيق الهدف من عملية الاتصال، ويترتب عليها مشكلات عديدة للإدارة والعاملين بالمنظمة، ويرجع السبب الأساسي في ظهور هذه المشكلة إلى عدم العناية في اختيار الألفاظ -والكلمات- المناسبة للمستقبل.

ومما يجب أخذة في الحسبان أن استخدام اللغة لا بد أن يتمشى مع نوعية المستقبل؛ فما يصلح من كلمات في المستويات الإدارية الدنيا قد لا يصلح في مخاطبة المستويات العليا في التنظيم؛ ويرجع ذلك لاختلاف المستوى الثقافي، والشخصي المهني والوظيفي، وغيرها.

2. موضوع الاتصال:

إن عدم الاهتمام الكافي بموضوع الاتصال يؤدي إلى حدوث مشكلات عديدة تعيق عملية الاتصال في المنظمة؛ فتحديد مضمون موضوع الاتصال يحتاج إلى دراسات تحليلية للبيانات والمعلومات لبلورة الفكرة الأساسية لعملية الاتصال؛ حتى تصل وصولاً جيداً للمستقبل.

وحقيقة مهمة أن موضوع الاتصال يعتمد أساساً على مدى توافر البيانات والمعلومات الازمة لبلورة الفكر وتحقيق الغرض من الاتصال؛ فإن أي قصور من ناحية عدم توافر المعلومات الصادقة، أو إخفاء المعلومات الهامة عن المرسل إليه قد يؤدي إلى صعوبة اتخاذ القرارات بطريقة علمية صحيحة، ومن ثم يلجم المسؤولون إلى الاعتماد على النظرة الشخصية والتخمين؛ مما يؤدي في بعض الأحيان إلى عدم جدية هذه القرارات، وفاعليتها؛ فقد يصعب أحياناً على أحد موظفي إدارة المشتريات فهم رسالة موجهة له من أحد المهندسين في إدارة الإنتاج لاحتواها على مصطلحات هندسية.

3. عنصر الوقت:

إن لعنصر الوقت أهمية حيوية في ضمان نجاح الإدارة في تحقيق وظائفها بكفاءة عالية، وعدم مراعاة الوقت من العوامل التي تؤدي إلى عرقلة عملية الاتصال وفشلها؛ فللوقت دور كبير في جعل الاتصال ضعيفاً أو قوياً، فقد يؤدي ضغط الوقت الذي حدث الاتصال إلى عدم فاعليته؛ نظراً لاحتمال قصور الرسالة، أو عدم توفر الوقت للمستقبل لفهم الاتصال، كذلك فإن عنصر الوقت له أهمية في تقديم المعلومات؛ فإن اتخاذ القرارات على أساس صحيح يتطلب توافر المعلومات في الوقت المناسب.

4. العوامل التنظيمية:

كلما زاد حجم المنظمات وتعددت المستويات الإشرافية وتعددت العلاقات؛ أدى ذلك إلى احتمال عدم فاعلية الاتصال بين هذه المستويات الإدارية والأفراد بعضهم.

كما أن عدم فهم عملية الاتصال بطريقة صحيحة قد يرجع إلى أن الإدارة ترى أن الاتصال عبارة عن إصدار الأوامر والتعليمات، واستقبال التقارير من المرؤوسين فقط؛ بمعنى أن تكون الإدارة في برج عاجي بعيدة كل البعد عن موقع التنفيذ، وهي تعتمد في ذلك على الوسائل الرسمية في عمليات الاتصال، فهذا لا يكفي لزيادة فاعلية الاتصال، بل يتربّط عليه مشكلات تسبّب انهيار عملية الاتصال؛ كاحتمال عدم صدق البيانات والمعلومات المرفوعة إليها من المرؤوسين؛ فتكون قرارات الإدارة العليا غير سليمة؛ مما قد يؤدي لتحملها أخطاء جسيمة تمهدًا لانهيارها، وتوقف نشاطها.

5. العوامل الاجتماعية:

إن فاعلية الاتصال في المنظمة تتوقف أساساً على اتجاهات العاملين؛ ففي بعض الأحيان تكون اتجاهاتهم سلبية ومنعدمة الثقة في الإدارة، وهذا مما يزيد مشكلة الاتصال تعقيداً؛ ومن ثم تؤثر في حجم المعلومات المتبادلة بين أطراف الاتصال، ونوعيتها.

وقد يؤدي انتشار الاتجاهات السلبية إلى إخفاء المعلومات عمدًا، أو إعطاء معلومات غير دقيقة، وهذا يتوقف على الدور الذي تقوم به المجموعات غير الرسمية.

ولأن الاتصال ظاهرة اجتماعية فإنه يتأثر بالتغييرات النفسية التي تطرأ على الفرد؛ فإذا شعر الفرد بالارتياح فإنه يفسر الرسالة بطريقة تختلف عما إذا كان يشعر بالضيق، أو الخوف، أو القلق، كذلك يتدخل في هذه الحالة مدى نظرية المستقبل إلى المرسل، وموقفه منه؛ فهي تختلف من فرد لآخر؛ مما يخلق بعض الصعوبات في الاتصال.

6. التشويش:

يقصد بالتشويش أي عامل يتدخل في عملية الاتصال، وينتج عنه تقليل دقة الاتصال، أو تعطيله، أو إعاقةه للرسالة، ويمكن أن يكون التشويش في أي مرحلة من مراحل عملية الاتصال، ومن أمثلة التشويش نقص المعلومة، وعدم كفاية الوقت، وسوء قناة الاتصال، وغيرها.



النشاط التطبيقي



يختار المعلم جملة معينة، ثم تنتقل الرسالة من طالب إلى آخر بصوت منخفض، وبعد مرور الرسالة لجميع الطلاب يذكر آخر طالب الرسالة التي وصلته من الطالب السابق له، لمعرفة تغير الجملة من عدمه، وبالنقاش مع زملائك أجب عن ما يأتي:

- هل الرسالة وصلت كما هي؟
- في حال لم تصل كما هي ما الأسباب التي أدت إلى ذلك؟
- ما علاقة ذلك بمعوقات الاتصال؟

نشاطات مقترحة



بين عمليات الاتصال التي تحتاجها كل مؤسسة من مؤسسات المجتمع الآتية لتحقيق أهدافها، ثم قدم تقريراً لزملائك:

- اهتمام المركز الوطني للقياس والتقويم بمعرفة الطلاب لمواعيد اختبار القدرات العامة.
- رغبة وزارة الصحة في نشر التوعية الصحية بمخاطر التدخين.
- حرص إدارة المدرسة على تعزيز القيم لدى الطلاب.



أجب عن الأسئلة الآتية:

- وضح المقصود بمبادئ الاتصال الآتية:
 - الانسيابية.
 - الاستعداد لتلقي الرسالة.

- الانسيابية:

يحدث وفق أقصر الطرق المناسبة، دون الحاجة إلى تعقيد العملية الإجرائية للاتصال.

- الاستعداد:

الإنصات عند تلقي الاتصال لشفهي، وأن يكون المرسل مستعداً لتلقي ردود الفعل من المتلقي.

- تناول أبرز معوقات الاتصال في منظمات الأعمال.

**لغة الاتصال - موضوع الاتصال - الوقت - العوامل التنظيمية
- العوامل الاجتماعية - التشویش.**

■ اختر الاجابة المناسبة لكل خيار من الخيارات التالية:

- يحدث الاتصال وفق أقصر الطرق المناسبة، دون الحاجة إلى تعقيد العملية الإجرائية للاتصال.
 - ج. التوضيح والبيان
 - ب. التوقيت المناسب
 - أ. الانسيابية**
- يحتاج إلى دراسات تحليلية للبيانات والمعلومات لبلورة الفكرة الأساسية لعملية الاتصال؛ حتى تصل وصولاً جيداً للمستقبل لتحديد
 - أ. الوقت**
 - ب. موضوع الاتصال
 - ج. العوامل التنظيمية
- نقص المعلومة، وعدم كفاية الوقت من الأمثلة على:
 - أ. التشویش**
 - ب. العوامل الاجتماعية
 - ج. لغة الاتصال



المشروعات

المشروع الأول:

وسائل الاتصال الحديثة.

عنوان المشروع

التعرف على طرق إدارة فرق العمل من خلال وسائل الاتصال الحديثة.

هدف المشروع

ابحث عن أحد برامج الاتصال الحديثة التي يمكن الاستفادة منها في إدارة فرق العمل، ثم اشرح
هذا البرنامج تطبيقياً لزملائك.

الفكرة

المشروع الثاني:

البرامج الحوارية.

عنوان المشروع

تنمية مهارات الاتصال.

هدف المشروع

قم بمتابعة ثلاثة برامج حوارية ثم دون أبرز النقاط التي شاهدتها في عملية الاتصال بين
المتحاورين في البرنامج.

الفكرة



المشروع الثالث:

البرامج التدريبية.

عنوان المشروع

تطوير مهارات الاتصال.

هدف المشروع

ابحث في مصادر المعلومات عن البرامج التدريبية المناسبة لتطوير مهارات الاتصال لدى طلاب المرحلة الثانوية، ثم صمم عرضاً تقديمياً عن أفضل الطرق لتطوير مهارات الاتصال لديهم.

الفكرة

موقع واجباتك



الفصل السابع

مهارة حل المشكلة واتخاذ القرار



المواضيع

1. المشكلة (المفهوم، والأنواع).
2. إستراتيجيات حل المشكلات، وأساليبها.
3. خطوات حل المشكلات.
4. اتخاذ القرار (المفهوم، الأنواع).



رابط الدرس الرقمي



www.ien.edu.sa

المشكلة (المفهوم، الأنواع)

7-1

الفكرة المحورية

التعرف على مفهوم المشكلة، وأنواعها.

المفاهيم الرئيسية

المشكلة - أنواع المشكلات.

الأهداف

يتوقع بعد نهاية الموضوع أن يكون الطلبة قادرين على:

1. التعرف على خصائص المشكلة.
2. تحديد أنواع المشكلات.



جميعنا يسعى للأفضل، وللعيش بسعادة في هذه الحياة، ولكن يدفعنا واقعنا لمواجهة بعض العقبات والمشكلات التي تمر بنا، ومواجهة هذه المشكلات والتصدي لها يتطلب مقدرة عالية على التفكير الصحيح، والفرد المسلم يتميز عن غيره أن إيمانه يمده بطاقة عالية لمواجهة المشكلة؛ فأمره كله خير.

■ **فما المقصود بالمشكلة؟**■ **ما خصائص المشكلات؟ وما أنواعها؟**

سنتعرف في هذا الفصل على مفهوم المشكلة، وأنواعها، وخطوات حل المشكلات.

أن يكون الطلبة قادرين على التعرف على خصائص المشكلة.



الهدف الأول



خرج خالد مع مجموعة من زملائه في رحلة خلوية إلى إحدى المناطق الصحراوية بمنطقة الرياض، وبعد ساعتين من مسيرتهم وسط الصحراء تعطلت السيارة التي يستقلونها.

■ **هل يمكن وصف الموقف الذي حدث لهم بأنه مشكلة؟**■ **هل كانوا يتوقعون ما حدث؟**■ **هل يستطيعون إكمال رحلتهم بهذا الوضع؟**■ **كيف يمكن أن يتطور الأمر إذا لم يقوموا بإصلاح السيارة؟**



مفهوم المشكلة:

لابد أن تفرق بين مفهوم المشكلة ك موقف سيء ومكدر وبين مفهوم حل المشكلات الذي يتعدى ذلك المفهوم ليكون عوناً لنا في اختبار الأسلوب الأمثل لما نريد تحقيقه.

- المشكلة هي وضع صعب ومعقد يواجه الإنسان، وليس له حل واضح وسهل. ويمكن أن تكون المشكلة عائقاً أمام ما نريد تحقيقه.
- في علم الإدارة تمثل المشكلة الإدارية عائقاً أو حاجزاً يحول دون تحقيق الأهداف المطلوبة بجودة عالية.
- يمكن النظر للمشكلة الإدارية على أنها فجوة بين مستوى الإنجاز المتوقع والإنجاز الفعلي، أو على أنها انحراف في الأداء.

متغيرة: مجريات الحياة تتضمن عدداً من المصائب، والهموم، والنوازل المتنوعة، وهي تختلف من إنسان آخر، ومن منظمة لأخرى، ومن مجتمع لآخر.

3

متوقعة الحدوث: المشكلات أمر واقع، وكل المجتمعات تواجه مشكلات، فلا يوجد فرد - أو مجموعة، أو منظمة، أو مجتمع - دون مشكلات.

1

وللمشكلة مجموعة من الخصائص التي تميزها؛ ومنها:

نتائج سوء التصرف بين الإنسان وب بيته: فهناك مشكلات من صنع الإنسان، وهو المسئب لها من خلال الاستغلال السيئ لما هبأ الله له على الأرض.

4

تارikhية: إن المشكلات كانت قائمة يعاني منها الإنسان والمجتمع في الماضي، وإن زال يعاني منها في الحاضر، وإن اختلفت صور هذه المشكلات، وأنواعها، وأشكالها، ودرجاتها. فالإنسان سوف يستمر في بذل الجهد، والوقت، والإمكانات لمواجهة المشكلات.

2

قال تعالى: ﴿ وَلَنَبْلُوَنَّكُمْ بِشَيْءٍ مِّنَ الْغَوَّافِ وَالْجُوعِ وَنَقْصٍ مِّنَ الْأَمْوَالِ وَالْأَنْفُسِ وَالثَّمَرَاتِ وَبَيْسِرَ الصَّابِرِينَ ﴾ [آل بقرة: 155]



تُعد المشكلة فرصة ثمينة؛ لماذا؟

لأنها تساعد على:

- إيجاد حل جديد، أو عدة حلول أخرى بديلة لكل مشكلة.
- اكتشاف قدرات فكرية، وطاقات عملية.
- استمرارية البحث عن برامج جديدة، وآليات إبداعية.
- المحافظة على وحدة المجموعة، وتزييد من ثباتها؛ مما يعزز روح الفريق الواحد.

النشاط التطبيقي

- بالتعاون مع زملائك مثل لثلاث من المشكلات التي شاهدتها في مدرستك، ثم حدد خصائص هذه المشكلات.

المشكلة	م	خصائصها
	1	
	2	
	3	

الهدف الثاني  أن يكون الطلبة قادرين على تحديد أنواع المشكلات.

أنواع المشكلات:

تصنف المشكلات إلى عدة أنواع وفق معايير متباعدة؛ منها:

1. المشكلات من حيث مدى تطورها:

مشكلات ثابتة

مشكلات متلاشية

مشكلات متغيرة

2. المشكلات من حيث توقع حدوثها:

مشكلات متوقعة

مشكلات مفاجئة

3. المشكلات من حيث تكرار حدوثها:

مشكلات نادرة

مشكلات متكررة



4. المشكلات من حيث فرديتها أو جماعيتها:

مشكلات جماعية

مشكلات فردية

5. المشكلات من حيث زمن حدوثها:

مشكلات قديمة

مشكلات حديثة

النشاط التطبيقي



- بالتعاون مع زملائك اذكر مثلاً على كل نوع من أنواع المشكلات حسب التصنيفات المختلفة في البيئة من حولك.

نوع المشكلة	م
المثال	
	1
	2
	3
	4
	5

نشاطات مقترحة



تعد مشكلة الأممية من المشكلات التي تعاني منها الكثير من الدول.

- ابحث في مصادر التعلم عن هذه المشكلة، وقدم عرضاً تقديمياً عن جهود المملكة العربية السعودية في مواجهة هذه المشكلة.



أجب عن الأسئلة الآتية:

■ من خصائص المشكلة أنها نتاج سوء التصرف بين الإنسان وب بيئته ووضح ذلك بالأمثلة.

مشكلة الاحتطاب حيث ان الاحتطاب يؤدي إلى انخفاض إنتاجية الأراضي، ويقلص إنتاج الأكسجين، إضافة إلى تعرية التربة من الغطاء النباتي وانخفاض مخزون المياه الجوفية ، كما يؤثر سلبياً على السياحة وخطط التنمية الاجتماعية.

■ اذكر أنواع المشكلات.

- ١- المشكلات من حيث مدى تطورها.
- ٢- المشكلات من حيث توقع حدوثها.
- ٣- المشكلات من حيث تكرار حدوثها.
- ٤- المشكلات من حيث فرديتها أو جماعيتها.
- ٥- المشكلات من حيث زمن حدوثها.

■ حدد لكل مشكلة من المشكلات الآتية نوعاً أو أكثر، وضع علامة (✓) أمامها:

النوع المناسب			المشكلة	M
<input type="checkbox"/> نادرة.	<input type="checkbox"/> نادرة.	<input checked="" type="checkbox"/> متكررة.	ازدحام الطرق.	1
<input type="checkbox"/> ثابتة.	<input type="checkbox"/> جماعية.	<input checked="" type="checkbox"/> فردية.	حصولك على إنذار من المدرسة.	2
<input type="checkbox"/> متلاشية.	<input checked="" type="checkbox"/> متكررة.	<input checked="" type="checkbox"/> جماعية.	تأخر الطلاب في الصباح.	3
<input type="checkbox"/> فردية.	<input checked="" type="checkbox"/> متوقعة.	<input type="checkbox"/> مفاجئة.	الخسارة في سوق الأسهم.	4
<input type="checkbox"/> فردية.	<input checked="" type="checkbox"/> مفاجئة.	<input type="checkbox"/> جماعية.	حدوث عطل في محرك سيارتك الجديدة.	5



إستراتيجيات حل المشكلات، وأساليبها

7-2

الفكرة المحورية

التعرف على إستراتيجيات حل المشكلات، وأساليبها.

المفاهيم الرئيسية

إستراتيجيات حل المشكلة، أساليب حل المشكلات.

الأهداف

يتوقع بعد نهاية الموضوع أن يكون الطلبة قادرين على:

1. التعرف على إستراتيجيات حل المشكلة.
2. تطبيق أساليب حل المشكلات.

عندما يغلق باب يفتح آخر، ولكننا كثيراً ما ننظر طويلاً وبندم شديد إلى الباب المغلق فقط؛ لذا لا بد أن تتفاعل، وتنظر للأمور نظرة مختلفة.

لكل مشكلة طريقة في إدارتها؛ فقد نجد مشكلة تحتاج مواجهتها وإيجاد حل عاجل لها، بينما هناك مشكلات أخرى لا يمكن معالجتها معالجة نهائية، وإنما نضطر للتخفيف من حدتها، وقد نواجه في بعض الأحيان مشكلات لا يمكن حلها مطلقاً، أو حتى التخفيف منها، بل نضطر إلى التكيف معها، والتعامل إيجابياً لقبولها.

لذا من المهم أن تتعزز على الإستراتيجيات والأساليب التي يمكن أن تعالج بها المشكلات.

الهدف الأول أن يكون الطلبة قادرين على التعرف على إستراتيجيات حل المشكلة.

استراتيجيات حل المشكلات:

يمكن اختصار إستراتيجيات حل المشكلات في ثلات إستراتيجيات؛ هي:





1. إستراتيجية التجحيف: حل المشكلة (100%): مثل تسديد الفرد جميع الديون المستحقة عليه.

إلا أن هذه الإستراتيجية لا يمكن استخدامها مع جميع المشكلات، ولا بد لنا من معرفة ما إذا كانت المشكلة التي سنتبع معها هذه الإستراتيجية يمكن حلها تماماً.

2. إستراتيجية التخفيف: تقليل حدة المشكلة دون القضاء عليها تماماً: مثل سداد نصف الديون المستحقة.

ويمكن استخدام هذه الإستراتيجية مع المشكلات العميقة التي يمكن وضع خطط طويلة للقضاء عليها تدريجياً، وتستخدم مثل هذه الإستراتيجيات على مستوى الدول لمعالجة مشكلات يحتاج حلها وقتاً طويلاً ومتدرجاً: مثل مشكلة البطالة.

3. إستراتيجية التكيف: عندما لا يمكن القضاء على المشكلة تماماً، أو التخفيف من آثارها؛ فإن الحل هو التأقلم والتكيف معها؛ كما هو الحال مع بعض الأمراض المعضلة التي تصيب الإنسان.

ولقد ورث الشرع الإسلامي الإنسان المسلم لتقبل ما يمكن أن يواجهه من مشكلات لا يمكن حلها، ويجب عليه في هذه

الحالة التسليم بقضاء الله وقدره، قال تعالى: ﴿مَا أَصَابَ مِنْ مُّصِيبَةٍ إِلَّا يَأْذِنُ اللَّهُ وَمَنْ يُؤْمِنْ بِاللَّهِ يَهْدِ قَلْبَهُ، وَاللَّهُ يُكْلِ شَيْءٍ عَلَيْهِ﴾ [التغابن: 11].

النشاط التطبيقي

- هات أمثلة من حياتك اليومية لكل إستراتيجية من إستراتيجيات حل المشكلات.

المثال	الإستراتيجية
	التجحيف
	التخفيف
	التكيف

الهدف الثاني ← أن يكون الطلبة قادرين على تطبيق أساليب حل المشكلات.

أساليب حل المشكلات:

كما مر بك سابقاً؛ فإن المشكلات التي تواجهنا في حياتنا مشكلات متعددة الأنواع، وتتطلب اختيار إستراتيجيات مختلفة لحلها، كما أن حل هذه المشكلات قد يعتمد على أسلوب بسيط نقوم به بخطوات سريعة تنجح في حل المشكلة، بينما بعضها يتطلب منا إتباع خطوات محددة ومتسلسلة، وقد تحتاج وقتاً أطول للوصول للحل الأمثل لها.



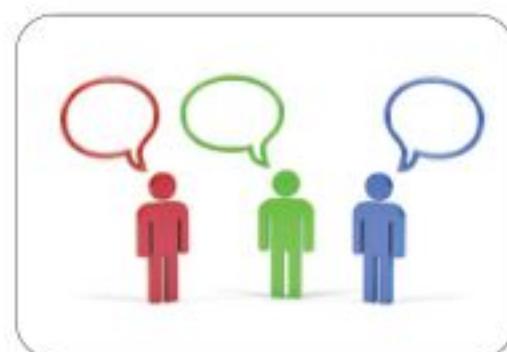
وعادة تُحل المشكلات بأسلوبين اثنين، وقد يختلف شخصان في حل نفس المشكلة؛ لأن يختار كل منهما أسلوباً مختلفاً عن الآخر، ويمكن إرجاع سبب ذلك لعدد من العوامل؛ منها:

الشخص الذي يقوم بحل المشكلة

الثقافة والعادات السائدة

نوع المشكلة وطبيعتها

أولاً: الأسلوب التقليدي لحل المشكلات:



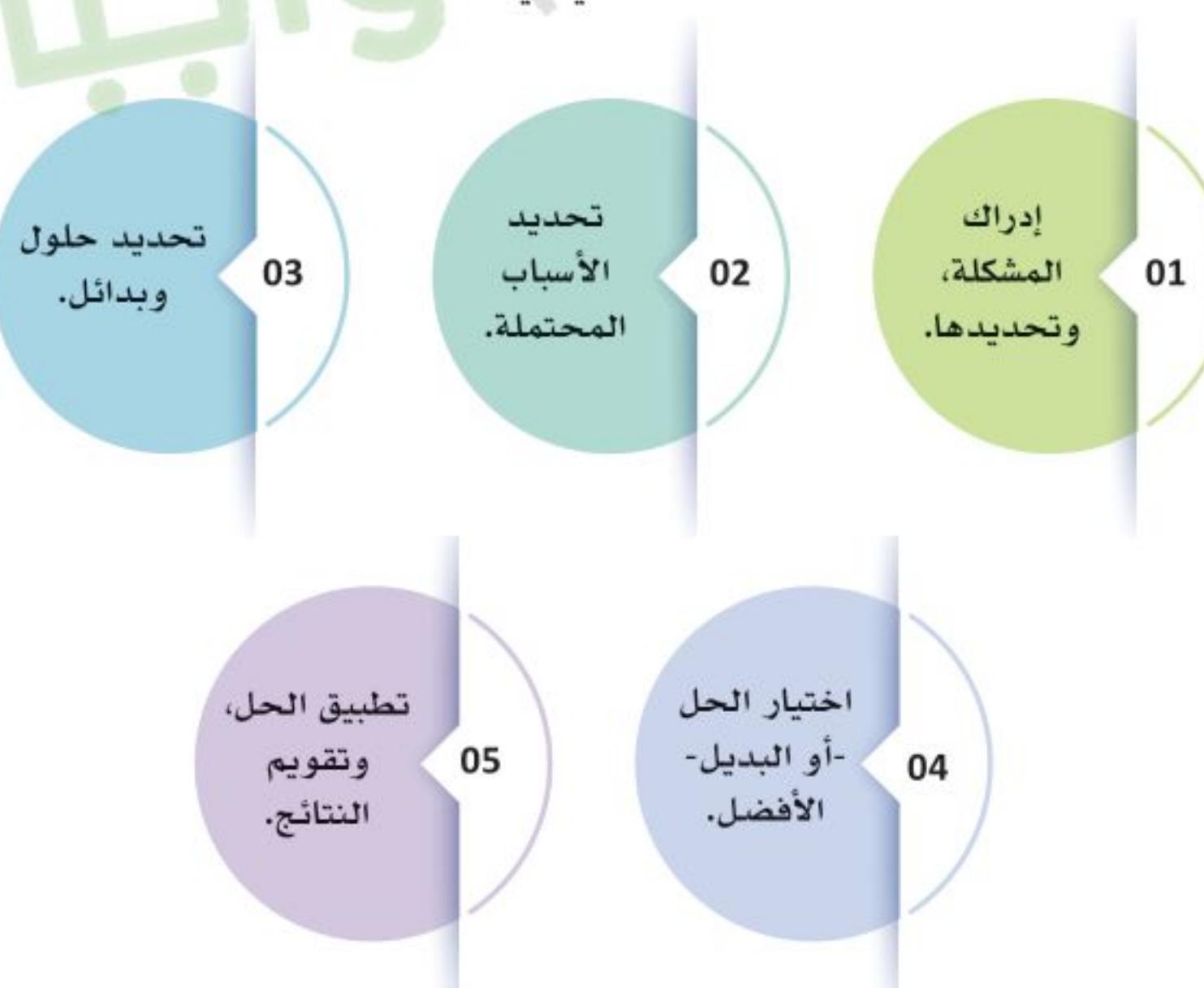
الأسلوب التقليدي لحل المشكلات هو اللجوء لشخص لديه خبرة حياتية أو تأهيل علمي متخصص، وعرض المشكلة عليه بصفته الخبير، وفي هذه الحالة إما أن يكون الإنسان طالباً للاستشارة أو مقدماً لها، وقد ينجح هذا الأسلوب في حال كانت الاستشارة مقدمة من ذوي الخبرة والتجربة، فتحل المشكلة بمجرد عرض المشكلة على الاستشاري المختص، ولكن قد لا ينطبق هذا الأسلوب على جميع أنواع المشكلات؛ ففي بعض المشكلات قد نطبق الحل الذي أشار به البعض فلا تحل المشكلة؛ فنضطر لتجربة حل آخر.

ثانياً: الأسلوب العلمي في حل المشكلات:



الأسلوب العلمي في حل المشكلات يعني الاعتماد على البيانات في مقابل الآراء ووجهات النظر، ويعد أحد نقاط القوة الرئيسية لعملية حل المشكلات، وتقوم هذه الطريقة على عدد من الخطوات التي تمثل عملية اتخاذ القرارات. مع ملاحظة أن هذه المراحل تمثل خطوات متتابعة ومترابطة في التطبيق العملي.

ويمكن تمثيل خطوات حل المشكلات عن طريق الأسلوب العلمي في الخطوات الآتية:



1. إدراك المشكلة وتحديدها: وتمثل هذه المرحلة أهم مراحل اتخاذ القرار، فالتشخيص الخاطئ للمشكلة يؤدي إلى اتخاذ قرار خاطئ.

2. تحديد الأسباب المحتملة: حيث تُحدد أبعاد المشكلة، ومسبباتها التي أدت إلى ظهور المشكلة، وجمع البيانات المناسبة حولها.

3. تحديد حلول وبدائل: ويمكن الوصول لمجموعة من الحلول والبدائل الأولية للمشكلة من خلال التحليل الجيد للبيانات والمعلومات.

4. اختيار الحل - أو البديل - الأفضل: ويستلزم للوصول لهذا الحل أو البديل المرور بعدد من المراحل التي تمكنا من الاختيار الجيد.

5. تطبيق الحل، وتقدير النتائج: فلا قيمة لجميع الخطوات السابقة دون تطبيق ما الحل - أو البديل - المختار، والتأكد من أنه البديل المناسب لحل المشكلة.

و سنعرف في الموضوع القادم على هذه الخطوات بالتفصيل بمشيئة الله.

النشاط التطبيقي

رجعت هند من الجامعة وقد بدت عليها الحيرة والقلق، فسألها والدها عن السبب فأجابت: لقد وزّعت اليوم إستمارة على الطالبات ليقمن بتسجيل التخصص الذي يرغبن الالتحاق به، وأنا الآن في حيرة من أمري، ما التخصص الذي سأختره؟ طلب منها والدها أخذ رأي ابنة عمها التي تدرس في إحدى الكليات، وكذلك الاتصال على بعض زميلاتها في الجامعة لأخذ مشورتهن، فعلت هند ما اقترحوه عليها والدها؛ حيث استشارت ابنة عمها وبعض زميلاتها.

من خلال الحالة السابقة أجب عن الأسئلة الآتية:

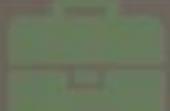
• ما المشكلة التي جعلت هند تشعر بالحيرة والقلق؟

• على أي أسلوب اعتمدت هند في حل هذه المشكلة؟

• هل تؤيد الأسلوب الذي استخدمته هند لمعالجة هذه المشكلة؟ ولماذا؟

في حالة اعتماد هند على الأسلوب العلمي لحل المشكلات.

ضع تصوّراً مختصراً لما يمكن أن تتبعه من خطوات لحل هذه المشكلة.



نشاطات مقترحة



من خلال زيارتك لأحد المسؤولين في إحدى الشركات أو الجهات الحكومية اطرح هذه التساؤلات عليه، ثم قدم تقريراً بذلك، واعرضه على زملائك في الفصل.

- ما أكبر مشكلة واجهتها الشركة أو الجهة؟
- كيف جمعت المعلومات حول المشكلة؟
- ما الأسباب التي أدت إلى حدوث المشكلة؟
- لماذا يبحث -عادة- عن أسباب المشكلة؟
- ما الحلول التي أسهمت في حل المشكلة؟ أو خففت من حدتها؟

موقع واجباتك





أجب عن الأسئلة الآتية:

■ ما إستراتيجية التجفيف؟

حل المشكلة (١٠٠ %) ؛ مثل تسديد الفرد جميع الديون المستحقة عليه.

■ ما خطوات حل المشكلة؟ موضحا كل خطوة من هذه الخطوات.

- ١- **إدراك المشكلة وتحديدها** : وتمثل هذه المرحلة أهم مرحلة اتخاذ القرار، فالتشخيص الخاطئ للمشكلة يؤدي إلى اتخاذ قرار خاطئ.
- ٢- **تحديد الأساليب المتاحة** : حيث تحدد أبعاد المشكلة، ومبرباتها التي أدت إلى ظهور المشكلة، وجمع البيانات المناسبة حولها.
- ٣- **تحديد حلول وبدائل** : ويمكن الوصول لمجموعة من الحلول والبدائل الأولية للمشكلة من خلال التحليل الجيد للبيانات والمعلومات.
- ٤- **اختيار الحل - أو البديل الأفضل** : ويستلزم للوصول لهذا الحل أو البديل المرور بعدد من المراحل التي تمكنا من الاختيار الجيد.
- ٥- **تطبيق الحل ، وتقويم النتائج** : فلا قيمة لجميع الخطوات السابقة دون تطبيق ما الحل أو البديل المختار، والتتأكد من أنه البديل المناسب لحل المشكلة.

■ ضع علامة (✓) أمام الجملة الصحيحة وعلامة (✗) أمام الجملة غير الصحيحة مما يأتي:

- **الأسلوب التقليدي** في حل المشكلات يعني الاعتماد على البيانات في مقابل الآراء ووجهات النظر.

(✗)

الأسلوب العلمي .

- إستراتيجية التكيف تعني تقليل حدة المشكلة دون القضاء عليها تماماً.

(✗)

استراتيجية التجفيف .

- الخطوة الثانية من خطوات حل المشكلة هي تحديد الحلول والبدائل.

(✗)

الخطوة الثالثة .



رابط المدرس الرقمي



www.ien.edu.sa

خطوات حل المشكلات

7-3

الفكرة المحورية

التعرف على خطوات حل المشكلات.

المفاهيم الرئيسية

الأفضل - تنفيذ الحل وتقديره

إدراك المشكلة - تحديد الأسباب المحتملة للمشكلة - تحديد الحلول والبدائل - اختيار البديل

الأهداف

1. التعرف على كيفية إدراك المشكلة.

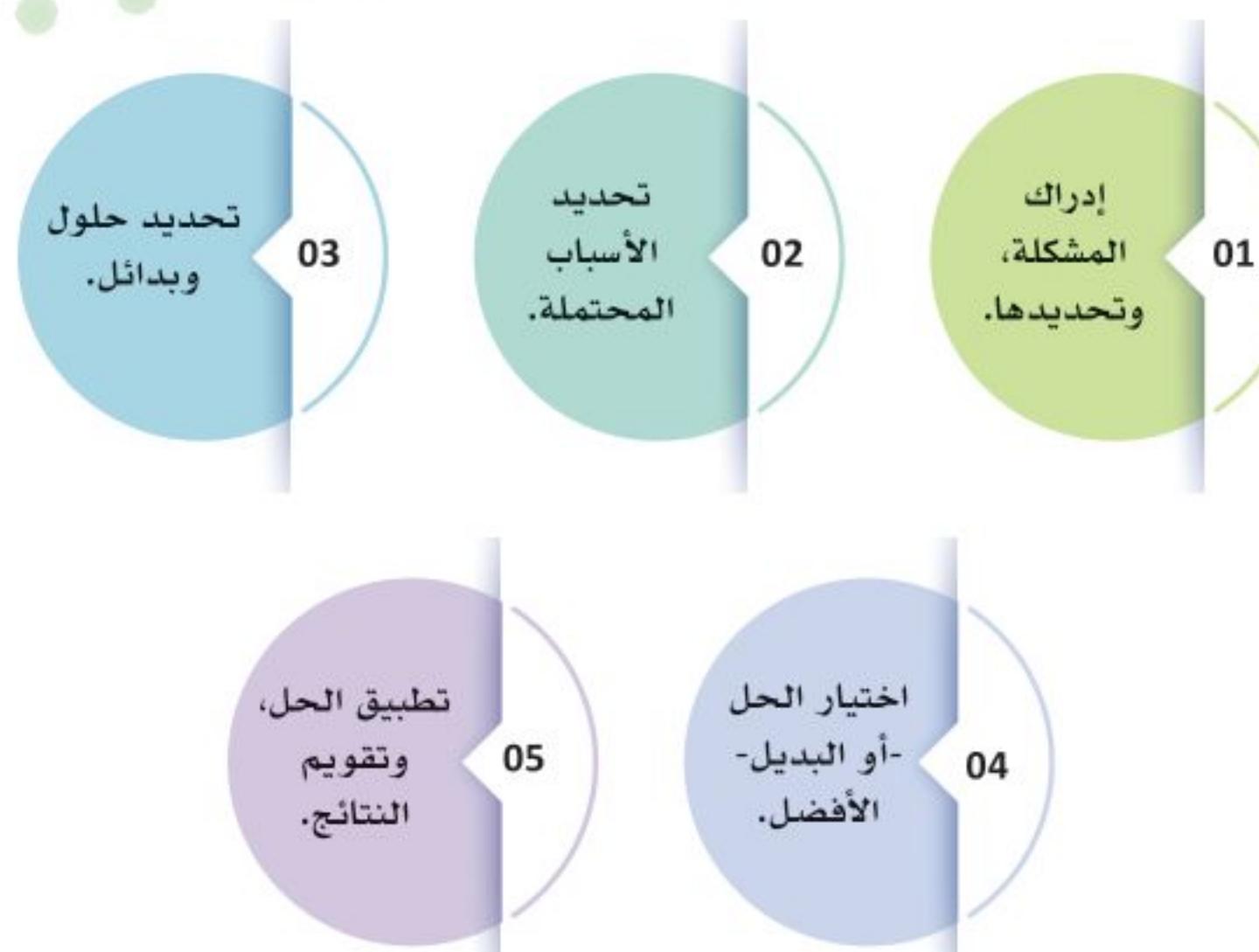
2. استنتاج أسباب المشكلة.

3. تحديد البدائل والحلول.

4. تطبيق خطوات اختيار الحل الأفضل.

5. تطبيق خطوات تنفيذ وتقدير الحل.

تطرقنا في الموضوع السابق لأساليب حل المشكلات، وذكرنا أن الأسلوب العلمي في حل المشكلات يعني الاعتماد على البيانات في مقابل الآراء ووجهات النظر، ويُعد إحدى نقاط القوة الرئيسية لعملية حل المشكلات، تقوم هذه الطريقة على عدد من الخطوات التي تمثل عملية اتخاذ القرارات. وسنتناول في هذا الموضوع كل خطوة من هذه الخطوات على حدة، وذلك مع ضرورة الانتباه إلى أن هذه الخطوات هي خطوات متتابعة ومترابطة في التطبيق العملي.





الهدف الأول ← أن يكون الطلبة قادرين على التعرف على كيفية إدراك المشكلة.

الخطوة الأولى: إدراك المشكلة والشعور بها:

يختلف الأشخاص في الشعور بالمشكلة، حيث يشعر بها بعضهم، وآخرون لا يدركون أن هناك مشكلة، ولا يشعرون بها إلا بعد أن تتفاقم ويصعب حلها.

وال المشكلات قد تبرز فجأة في بعض الأحيان، وفي أحيان أخرى تظهر المشكلة تدريجياً دون أن نلحظها، أو نشعر بها. والشعور بالمشكلة يُعد الخطوة الأولى من خطوات حل المشكلة، وهي خطوة مهمة جدًا.

كيف يمكنك الشعور بالمشكلة؟

يمكننا الشعور بوجود مشكلة عادة من خلال الحالات الآتية:

إذا حددت المشكلة تحديداً
جيـداً ... فإنـا نـكـون أمـام
مشـكـلة نـصـف مـحـلـولـة.

1. ملاحظة أن هناك أمراً ما يزعجنا أو يقلقنا.
2. بدأنا نحيد عن المسار الذي كنا قد قررنا أن نسير عليه.
3. تعرضنا لموقف يتطلب منا الاختيار ما بين أكثر من خيار.

بعد أن نشعر بوجود المشكلة يكون لدينا قدر من المعلومات عن تلك المشكلة، ولكن ما زال الأمر مبهمًا وغير واضح تماماً؛ فعندما تحاول حل المشكلة يفترض بك التأني والتأمل قبل الإقدام على أي تصرف.

فما الذي نحتاجه؟

علينا أن نحدد أبعاد المشكلة ونبينها، ونறـعـ عـلـيـها جـيـداً؛ لأنـا في حـالـة عدم تحـدـيـدـ المـشـكـلـة تحـدـيـدـاً جـيـداً وصـحـيـحاً قد نـسـلـكـ طـرـيـقاً خـاطـئـاً فيـ الـحـلـ، وعـنـدـ وـصـوـلـنـا لـآخـرـ الطـرـيـقـ نـجـدـ أـنـفـسـنـا فيـ الـمـكـانـ الـخـطـأـ، وـنـجـدـ المـشـكـلـةـ الـتـيـ نـرـيـدـ أـنـ نـعـالـجـهـ وـنـقـضـيـ عـلـيـهـ مـازـالتـ مـوـجـودـةـ.

والـذـيـ نـقـصـدـهـ هـنـاـ هـوـ أـنـ نـفـرـقـ بـيـنـ الـمـشـكـلـةـ الـأـسـاسـيـةـ، وـبـيـنـ أـعـرـاضـ تـلـكـ الـمـشـكـلـةـ.

معايير تحديد المشكلة:

لكي نتمكن من معرفة المشكلة الأساسية فلا بد لنا من تحديد المشكلة بدقة من خلال عدد من الأسئلة التي توضح لنا حدود هذه المشكلة، وتدلـناـ عـلـىـ الطـرـيـقـ الصـحـيـحـ الـذـيـ سـنـسـلـكـ، وـتـمـهـدـهـ لـنـاـ لـلـوـصـولـ إـلـىـ حلـ لـلـمـشـكـلـةـ.

لكي نتعرف على المشكلة يتوجب علينا الإجابة عن التساؤلات؛ مثل:

ماـذـاـ؟ ، مـتـىـ؟ ، أـيـنـ؟ ، لـمـاـذـاـ؟ ، مـنـ؟

النشاط التطبيقي



اقرأ مع زملائك الحالة الدراسية الآتية: "سيارة خالد"



التقى خالد زميله أحمد في إحدى ورش صيانة السيارات، ودار بينهما حديث عن مشكلة سيارة خالد التي أصلحت بعد معاناة طويلة، قال خالد: لقد بدأت المشكلة عندما لاحظت أن السيارة بدأت لا تعمل جيداً عند تشغيلها من أول مرة، وبعد مدة ازداد الأمر سوءاً، حيث أصبحت لا تعمل تماماً، واستشرت أحد الأصدقاء ونصحني بتغيير بطارية السيارة على أساس أن عمرها الافتراضي قد انتهى، وفعلاً اشتريت بطارية جديدة، وأصبحت السيارة تعمل بشكل جيد، وتخيلت أن المشكلة قد انتهت، ولكن بعد مدة قصيرة بدأت ألاحظ أن السيارة قد عادت إلى سابق عهدها وظهرت عليها نفس الأعراض، وبعد ذلك لم تعد السيارة تعمل، فاستدعيت المهندس المختص وأخبرته بما حصل للسيارة، وأخبرني بضرورة فحص عدة أجزاء من السيارة؛ لكي يحدد أساس المشكلة، وبعد يومين ذهبت للورشة وأخبرني المهندس بأن المشكلة الأساسية كانت في محرك شحن البطارية (الدينمو)، وليس في البطارية نفسها، وأكد لي أن البطارياتين الأولى والثانية ليس فيهما أي مشكلة، ولكن المشكلة تكمن في أن محرك الشحن لا يشحن البطارية بالشكل المطلوب.

- ما الذي جعل خالد يضيع كثيراً من الجهد والوقت والمالي حتى توصل لحل المشكلة؟
- ما الذي تستفيده من هذه الحالة؟
- من خلال ما تعلمته في هذا الموضوع أجب عن الأسئلة التي تساعدك في تحديد المشكلة: ماذا؟ متى؟
أين؟ لماذا؟ من؟.



الهدف الثاني ← أن يكون الطلبة قادرين على استنتاج أسباب المشكلة.

ثانياً: تحديد الأسباب المحتملة للمشكلة:

أهمية التعرف على أسباب المشكلة:

بعد أن تتعرف على المشكلة، وتحدد أبعادها تأتي الخطوة التالية، وهي أن نعرف ما الأسباب التي أدت لوجود هذه المشكلة؟ يتطلب الوصول لحل المشكلة معرفة أسبابها الحقيقية؛ وذلك توفيرًا للجهد والوقت للذين -عادة- ما يستهلكان في التركيز على الأسباب غير الحقيقة للمشكلات، ويمكن من خلال هذه الخطوة -أيضاً- جمع المعلومات الازمة حول المشكلة.

لتتعرف على أسباب المشكلة وضع العديد من الباحثين نماذج مختلفة من الأسئلة التي تساعد في التعرف على الأسباب التي أدت لحصول المشكلة، وهذه النماذج تختلف في عدد الأسئلة المطروحة حول المشكلة، ونوعية الأسئلة المطروحة التي قد تستفيد منها في بعض المشكلات، وفي بعضها الآخر قد لا تحتاج إليها، ولا نستطيع أحياناً إيجاد إجاباتها.

النشاط التطبيقي



- مستعيناً بالأسئلة والإجابات في الجدول التالي تعاون مع زملائك بتحديد الأسباب المتوقعة لمشكلة حوادث السيارات.

السؤال	الإجابة	السبب المتوقع للمشكلة
هل يتقييد السائقون بالسرعة النظامية؟	لا يتقييد السائقون بالسرعة النظامية.	
هل يقود السيارات أصحاب رخصة قيادة لا يحملون رخصة قيادة؟	نعم هناك أصحاب لا يحملون رخصة قيادة يقومون بقيادة السيارات.	
هل يتقييد السائقون بوسائل السلامة (الأطارات، الكواكب، المساحات)؟	كثير من السائقين لا يتقييدون بوسائل السلامة في السيارات.	

الهدف الثالث ←

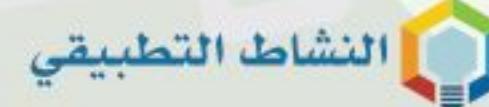
أن يكون الطلبة قادرين على تحديد البدائل والحلول.

ثالثاً: تحديد الحلول والبدائل:

يمكننا توليد مجموعة من الحلول والبدائل للمشكلات التي تواجهنا من خلال أسلوب العصف الذهني الذي يمكن استخدامه جماعياً أو فردياً، ويتمثل هذا الأسلوب في إطلاق العنان لتفكيرنا لتوليد أكبر عدد ممكن من الحلول والبدائل للمشكلة، ومن ثم إعادة تقييم هذه البدائل لاختيار الحل أو البديل المناسب.

ومن أهم قواعد أسلوب العصف الذهني في التفكير:

1. عدم التقييم المبكر للأفكار.
2. تشجيع الأفكار الجامحة.
3. الانطلاق من أفكار الآخرين.
4. طرح أكبر عدد من الأفكار.



- بالرجوع لأسباب ازدياد حوادث السيارات التي تم استنتاجها في النشاط السابق، بالمشاركة مع زملائك أوجد عدداً من الحلول للأسباب، مستعيناً بأسلوب العصف الذهني.



الهدف الرابع ←

أن يكون الطلبة قادرين على تطبيق خطوات اختيار الحل الأفضل.

رابعاً: اختيار البديل الأفضل:

يُعد اختيار البديل الأفضل من بين البديلات التي تم الوصول إليها من أهم خطوات حل المشكلات، فاختيار البديل الخاطئ لن يصل بنا لحل المشكلة، وسيكلفنا الكثير من الوقت والجهد، وستتعرف على كيفية القيام باختيار البديل الأفضل من خلال عدد من الطرق المخصصة لتضييق البديل للوصول لأفضلها.

خطوات اختيار البديل الأفضل:

تمر عملية اختيار البديل الأفضل بثلاث مراحل؛ هي:

1. تحليل مزايا كل بديل وعيوبه.

2. تضييق البديل المتاحة.

3. تقويم البديل، والاختيار من بينها.

1. تحليل مزايا كل بديل وعيوبه:

لعل أبسط طريقة لتطبيق هذه المرحلة عمل قائمتين لكل بديل، تذكر مزايا هذا البديل في جهة، وتوضع العيوب في الجهة المقابلة كما في الشكل الآتي:

البديل (1)

العيوب	المزايا

ويجب الانتباه إلى أن الحكم على البديل لا يكون بالترجح بين عدد المزايا وعدد العيوب، ولكن لابد أن نضع في حسباننا أهمية الميزة أو العيب في التأثير على المشكلة، والتكلفة التي سنتحملها في حال اختيار هذا البديل، كما قد يكون عامل الوقت من المزايا المهمة في عملية اختيار البديل؛ فمثلاً قد تضطر أحياناً لشراء تذكرة طيران بسعر مرتفع في موعد يناسب ظروف رحلتك مقارنة بأسعار أقل قد تتتوفر في مواعيد أخرى.

2. تضييق البديل المتاحة:

وفي هذه المرحلة سنستبعد عدداً من البديل من خلال استخدام المقارنة التي قمنا بها في المرحلة السابقة وأظهرت لنا مزايا كل بديل وعيوبه، فيبقى على أفضل الحلول والبدائل المتاحة، وفي العادة نختار أفضل بديلين.

3. تقويم البديل والاختيار من بينها:

تعد هذه المرحلة من أخطر المراحل في طريق حل المشكلة؛ حيث إنها هي المرحلة التي تتوقف عليها الاستفادة من الجهد التي بذلت في الخطوات السابقة لحل المشكلة.

وفي هذه المرحلة نبدأ بعمل المقارنات بين البديل المتبقية بدقة متناهية؛ نظراً لكون هذه البديل المتبقية هي أفضل ما اختيار بعد مرحلة تضييق البديل المتاحة، وعادة ما تكون متقاربة في مزاياها وعيوبها تقاربًا كبيرًا، ونستند في ذلك إلى معايير أُنشئت من خلال الهدف الذي حدد لحل المشكلة، ويمكن أن تنقسم المعايير إلى الأنواع الآتية:

03

02

01

معايير شخصية ترتبط
بشخصية متخذ القرار؛ مثل
كونه متفائلاً، متشارماً، حذرًا.

معايير كيفية؛ حيث يرتبط
نجاح أي قرار بتحقيق
اشتراطات معينة، أو ظروف
محددة.

معايير كمية؛ مثل الربح،
التكلفة، الوقت.

عادة ما تتدخل المعايير المحددة لاختيار البديل، ويكون القرار المتتخذ مرتبطة بخلط من المعايير المختلفة.



النشاط التطبيقي



يملك سعود مؤسسة للمقاولات العامة، وهي مؤسسة تعمل في مجال تنفيذ المشاريع الحكومية العامة الصغيرة نسبياً، وكان عدد العمال الذين يعملون في المؤسسة تقريرياً (80) عاملاً من مختلف التخصصات والمهن، وكان ينفذ من خلال هذا العدد مشروع أو مشروعين في الوقت نفسه على أكثر تقدير، وفي إحدى السنوات كانت المؤسسة تُنفذ مشروعين للحكومة، وتعرضت المؤسسة لعجز مفاجئ في عدد العمال نتيجة للأسباب الآتية:

طلب بعض العمال إجازة لمدة شهرين بسبب ظروف خاصة بهم.

إنهاء عقود بعض العمال؛ لعدم التزامهم بالعمل.

هروب بعض العمال من المؤسسة.

ونظراً للتزام المؤسسة بالعقودين وما يحويه كل عقد من شروط جزائية في حالة عدم التنفيذ في الوقت المحدد، وضع سعود عدة بدائل لحل مشكلة نقص العمال في المؤسسة؛ وهذه البدائل هي:

- 4. الاستعانة بالعمالة غير النظامية.
- 5. تحمل غرامات التأخير حتى نهاية المشروعين.
- 6. عمل عقود مع مؤسسات أخرى للمشاركة في التنفيذ، والتنازل عن حصة معينة من الأرباح.

البدائل

1. استقدام عمال جدد لتغطية النقص
(قد تأخذ الإجراءات بعض الوقت).

2. محاولة ثني العمال الذين أخذوا إجازات عن السفر، وتأجيل الإجازات إلى ما بعد الانتهاء من المشروعين.

3. زيادة ساعات العمل للعمال،
وإعطاؤهم أجراًإضافياً مغرياً.

قم مع زملائك في المجموعة بدراسة الحالة، واختيار البديل الأفضل من خلال المرور بمراحل اختيار البديل.

ملحوظة: يمكن اختيار أكثر من بديل لحل المشكلة.

الهدف الخامس ← أن يكون الطلبة قادرين على تطبيق خطوات تنفيذ وتقييم الحل.

خامساً: تنفيذ وتقييم الحل

يعتقد الكثير أن خطوات حل المشكلات تنتهي عند خطوة اختيار الحل أو البديل الأفضل، ويغفل عن الخطوة الأخيرة والمهمة التي من خلالها يمكن التحقق من مدى نجاحنا فعلاً في تحقيق الهدف من جميع ما مر بنا من خطوات سابقة.

الحل بين التنفيذ والإهمال:

إن البديل الذي اختربناه بعد بذل الوقت والجهد، وسخرنا له جميع الإمكانيات لكي يظهر إلى النور يعد لا قيمة له إذا لم ننفذه؛ لكي نقضي على المشكلة التي نحن بصدده حلها.

خطوات تنفيذ الحل (البديل الأمثل):

لمعرفة درجة فعالية البديل الذي اختربناه؛ نضعه في حيز التنفيذ، وهناك عدد من الخطوات التي تُتَّخَذ لتنفيذ هذا البديل؛ وهي:

04

تحديد من
سيراقب تنفيذ
هذه المراحل.

03

تحديد من سينفذ
كل مرحلة.

02

تحديد توقيت
محدد لكل مرحلة.

01

تحديد مراحل
لتنفيذ البديل.

تقييم تنفيذ البديل الأمثل

من المهم جداً تقييم البديل الذي اختربناه لحل المشكلة، وذلك لنتأكد من مدى نجاحنا في اختيار البديل المناسب الذي سيقضي على المشكلة.

هل قضى الحل على المشكلة؟

يبقى السؤال المهم الذي يجعلنا نتأكد من أننا نجحنا في الوصول لهدفنا وهو الوصول لحل لهذه المشكلة نهائياً.
إذاً كنا قد نجحنا في حل المشكلة، تكون جميع خطوات حل المشكلة التي مرت بنا نفذت تنفيذاً صحيحاً.



النشاط التطبيقي

- بالرجوع للنشاط السابق، تخيل أننا نفذنا الحل الذي كنا نعتقد أنه البديل الأفضل، ولم ننجح في حل المشكلة القائمة من خلال هذا البديل؛ ما الذي تقتربه مواجهة مثل هذه الحالات بعد أن قطعنا وقتاً وجهداً كبيرين لمحاولة حل المشكلة؟

نشاطات مقترحة



- بالنقاش مع زملائك، حدد إحدى المشكلات في البيئة المحيطة بك، ثم طبق خطوات حل المشكلة عليها.



أجب عن الأسئلة الآتية:

■ ما خطوات اختيار البديل الأفضل؟

- ١- تحليل مزايا كل بديل وعيوبه.
- ٢- تضييق البدائل المتاحة.
- ٣- تقويم البدائل، والاختيار من بينها.

■ هل المشكلة تنتهي بمجرد اختيار الحل الأفضل؟ وضح ذلك.

لا ، لأن المشكلة لا تنتهي بشكل دائم فمن الممكن أن تتجدد في أي وقت.

■ رتب خطوات حل المشكلة:

ترتيب الخطوة	الخطوة
٤	اختيار الحل -أو البديل- الأفضل.
٣	تحديد حلول وبدائل.
٢	تحديد الأسباب المحتملة.
٥	تطبيق الحل وتقييم النتائج.
١	إدراك المشكلة وتحديدها.



اتخاذ القرار (المفهوم، الأنواع)

7-4

الفكرة المحورية

المفاهيم الرئيسية

الأهداف

يتوقع بعد نهاية الموضوع أن يكون الطلبة قادرين على:

1. التعرف على مفهوم صنع واتخاذ القرار
2. تحديد أنواع القرارات.

يواجه الإنسان العديد من المواقف التي تتطلب منه أن يتخذ عدة قرارات؛ حيث يعد القرار جزءاً مهماً من حياة الإنسان المستقبلية، فمثلاً عند الرغبة بتحديد التخصص الجامعي، أو اختيار وظيفة للإنطلاق بها يجب عليك أن تدرس وتبحث لاختيار القرار المناسب، وهذا في مختلف جوانب الحياة التي نعيشها، وهذا يتطلب منا البحث عن مجموعة من البديل المتاحة، ومن ثم دراستها، والاختيار من بينها، وقد يتعلق القرار -أيضاً- في المنظمات والأعمال التي تواجهها العديد من الخيارات والمشكلات التي تتطلب اتخاذ قرار مناسب يتوافق مع أهداف المنظمة وسياساتها، وفي هذا الموضوع سنتعرف على مفهوم القرار، وعلاقته بالمشكلة، وما الفرق بين صنع القرار واتخاذ القرار؟ وما أنواع القرارات؟

الهدف الأول ← أن يكون الطلبة قادرين على التعرف على مفهوم صنع واتخاذ القرار.

تعريف القرار:

يقصد بالقرار بوصفه مصطلحاً إدارياً: الاختيار بين عدة بدائل مطروحة بقصد تحقيق هدف، أو عدة أهداف محددة.

وبذلك يتضح أن العناصر التي تتكون منها القرارات تشمل:

3

وجود هدف، أو عدة أهداف.

وجود بدائلين على الأقل.

2

عملية الاختيار بين الصواب والخطأ، أو الخطأ والخطأ الأقل منه، أو الصواب والأكثر صواباً منه.

1

العلاقة بين المشكلة والقرار:

ترتبط المشكلة ارتباطاً كبيراً بالقرار؛ فالقرار يمر في عملية منفصلتين: هما:

- **صنع القرار:** تعد عملية صنع القرار هي الخطوات الأولى من حل المشكلات، وهي: (إدراك المشكلة وتعريفها، وتحليلها وعمل المقارنات، وإيجاد البديل والحلول).
- **اتخاذ القرار:** وهي عملية متممة لعملية صنع القرار، وتتمثل في الخطوات المتبقية من خطوات حل المشكلات، وهي: (اختيار البديل الأفضل، تنفيذ البديل، تقييم تنفيذ البديل).

الفرق بين صنع القرار واتخاذ القرار:

قد يتم صنع العديد من القرارات، ولكن ليس من المؤكد أن يتم اتخاذ القرار بشأن جميع القرارات التي تم صنعها.

نقوم جمِيعاً باتخاذ العديد من القرارات في حياتنا اليومية، ولكن معظم هذه القرارات قد لا تمر بعملية صنع القرار، وذلك إما بسبب أن القرار من القرارات الروتينية التي أصبحنا نتخذها بطريقة تلقائية، أو نكون اتخذناه بطريقة متسرعة دون دراسة، والقرار ينقسم لعمليتين منفصلتين عن بعضهما.

فصنع القرار هو قيامنا بالتعرف على المشكلة وتشخيصها تشخيصاً جيداً عن طريق جمع المعلومات والبيانات المتعلقة بالمشكلة، ومن ثم محاولة توليد العديد من البديل التي قد يكون أحدها هو حل للمشكلة.

أما اتخاذ القرار فهي العملية التي يقوم خلالها الشخص المخول باتخاذ القرار بالمقارنة بين البديل التي استخلصت في مرحلة صنع القرار، ثم يختار هو البديل الأفضل من هذه البديل.

كما أن عملية اتخاذ القرار لا تنتهي عند هذا الحد؛ بل لابد من تقييم هذا البديل الذي اختير للتأكد من أنه القرار الصحيح، والذي يؤدي إلى تحقيق الأهداف.

مثال:



عادة قبل انعقاد قمة دول مجلس التعاون الخليجي تُعقد العديد من المؤتمرات والاجتماعات التحضيرية للقمة، يتم من خلالها مناقشة العديد من الدراسات والبحوث التي تعالج كثيراً من المشكلات والمقترنات، ومن خلال هذه الدراسات والبحوث المقدمة، وما يدور في تلك الاجتماعات من مناقشة لها؛ تُصنَع العديد من القرارات التي تقدم بعد ذلك لـتُتخذ القرارات بشأنها خلال القمة.

من يصنع القرار؟ ومن يتخذ القرار؟

من خلال المثال السابق يمكننا أن نلاحظ أن هناك أشخاصاً مهمتهم الأساسية صنع القرارات، وتجهيزها من خلال خطوات متعددة؛ مثل جمع المعلومات لتحديد المشكلة والتعرف عليها، وكذلك تحليل هذه المعلومات من خلال تشخيص المشكلة التي يتناولها القرار، والقيام بتوليد الحلول والبدائل الممكنة، ومهمة صنع القرارات الإدارية يقوم بها المستشارون، كما يقوم بها المرؤوسون في كل مستوى من المستويات الإدارية المختلفة.



أما الذين يتخذون القرارات فهم المديرون أو المشرفون في كل مستوى من المستويات الإدارية المختلفة، فهم الذين يختارون البديل المناسب (أو الأفضل) من ضمن البدائل التي أعدت خلال عملية صنع القرار، كذلك يتابع متخدو القرار عملية تنفيذ وتقييم القرار المتخذ، والتأكد من تحقيقه للأهداف المرجوة منه.

النشاط التطبيقي



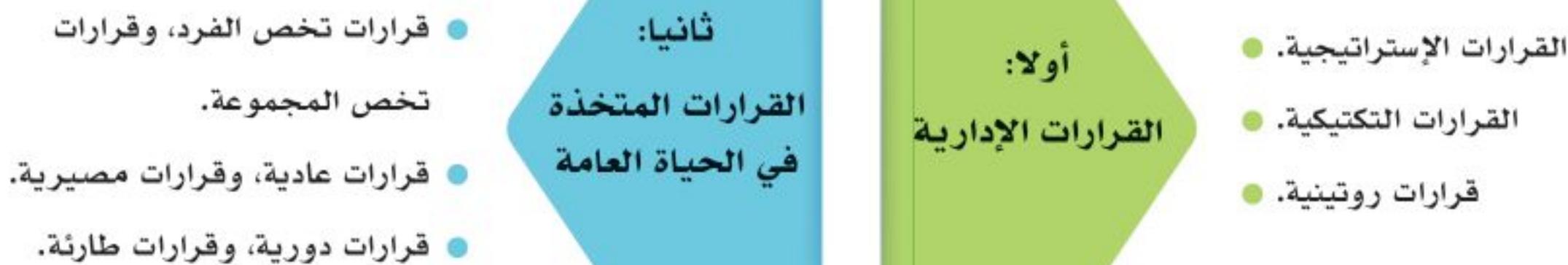
- بعد أن تعرفت على الفرق بين صانع القرار ومتخذ القرار؛ ضع المسؤول المناسب أمام كل قرار في الجدول الآتي:

(أعضاء مجلس إدارة المصنع، مشرفو القسم، رئيس قسم الصيانة، مدير الصيانة، مدير الإدارات، موظفو الإدارة المالية بالمصنع)

متخذ القرار	صانع القرار	القرار
		تجهيز جداول ورديات صيانة محركات الطاقة بالمصنع.
		ترقية عدد من موظفي المصنع.
		إقرار الميزانية السنوية للمصنع.

◀ الهدف الثاني أن يكون الطلبة قادرين على تحديد أنواع القرارات.

يمكن تقسيم القرارات إلى نوعين رئисين؛ هما:



أولاً: القرارات الإدارية:

وتنقسم القرارات التي تُتخذ في المنظمات العامة والخاصة إلى ثلاثة أنواع؛ هي:

1. القرارات الإستراتيجية: هي القرارات الحساسة والمهمة والتي حينما تنفذها ستؤثر في المنظمة عموماً، أو جذرياً، وعادة يُتخذ هذا النوع من القرارات من قبل الإدارة العليا بالمنظمة.
2. القرارات التكتيكية: هي قرارات خاصة بإدارة معينة من إدارات المنظمة؛ مثل إدارة الإنتاج، أو إدارة التسويق، أو إدارة المبيعات. ويتولى اتخاذ هذه القرارات المسؤولون بالإدارة الوسطى في المنظمة؛ مثل مدير إدارة الإنتاج، ومدير إدارة التسويق.
3. قرارات روتينية: وهذه القرارات تُتخذ بصورة يومية ومستمرة وبكثرة، وعادة ما تكون مقيدة بقوانين ولوائح ثابتة؛ مثل القرارات المتخذة حيال تأخر الموظفين، وغيابهم، والعلاوات والمكافآت وطريقة صرفها، ويُتخذ هذه القرارات جميع المسؤولين بجميع المستويات الإدارية بما فيها الإدارة التنفيذية.

ثانياً: القرارات المتخذة في الحياة العامة:

تنقسم القرارات التي تُتخذ على مستوى الحياة العامة إلى ثلاثة أنواع؛ هي:

1. قرارات تخص الفرد، وقرارات تخص المجموعة:
 - القرارات التي تخص فرداً بعينه، وتؤثر في حياته وليس لها تأثير مباشر في حياة الآخرين؛ مثل قرار دخول إحدى الكليات بعد الثانوية، أو شراء جهاز جوال، فهذه قرارات قد لا تؤثر في الآخرين، ولا يهتم بها إلا صاحبها.
 - القرارات التي تخص المجموعة هي قرارات تتعلق بمصير مجموعة؛ من أسرة، أو مرؤوسيين في عمل، أو مواطنين في دولة، وتُتخذ من قبل فرد واحد، أو من قبل مجموعة من الأفراد.
2. قرارات عادية، وقرارات مصيرية:
 - القرار العادي هو القرار الذي نتخرجه ولا يكون له تأثير خطير أو مهم جدًّا؛ مثل أن تقرر السفر في بداية الإجازة أو في منتصفها، أو أن تشتري جوالاً لونه أسود أو أزرق.
 - القرار المصيري قد يخص الفرد أو يخص مجموعة من الأشخاص؛ مثل أن يقرر شخص أن ينتقل للعمل في مدينة أخرى غير المدينة التي يعيش فيها الآن، أو أن يقرر أحد الموظفين التقاعد من عمله الوظيفي ويعمل في العمل التجاري، أو العمل الحر.

3. قرارات دورية، وقرارات طارئة:

- القرارات الدورية هي القرارات التي يكون متخد القرار فيها لديه فكرة عن الوقت الذي ستأتي فيه المشكلة التي تحتاج اتخاذ قرار، مثل تحديد المكان الذي ستشترى ملابس العيد منه، فهذا قرار دوري يُتخذ كل عام، ومتخد القرار لديه فكرة سابقة عن الوقت الذي يجب اتخاذ القرار فيه.
- القرارات الطارئة هي قرارات ليس لمتخد القرار فكرة عن وقت اتخاذ القرار فيها، فالمشكلة المتعلقة بهذا القرار تأتي مفاجئة دون سابق إنذار؛ مثل تعطل السيارة فجأة وسط الطريق.



النشاط التطبيقي



- بالتعاون مع زملائك في المجموعة اذكر مثلاً على كل نوع من أنواع القرارات.

المثال	نوع القرار	م
	تكتيكي	1
	روتيني	2
	مصيري	3
	عادي	4
	إستراتيجي	5
	دوري	6
	فردي	7
	طارئ	8

نشاطات مقترحة



- زر مدير المدرسة أو أحد المسؤولين في أي منظمة أخرى، ومن خلال الزيارة تعرف على مختلف أنواع القرارات التي تُتخذ، والظروف المحيطة بالمواقف المختلفة لكل نوع، ثم أعد تقريراً يتضمن أمثلة على كل نوع من هذه القرارات، ثم ناقش ذلك مع المجموعات الأخرى.



أجب عن الأسئلة الآتية:

■ ما مفهوم القرار بوصفه مصطلحاً إدارياً؟

هو الاختيار بين عدة بدائل مطروحة بقصد تحقيق هدف أو عدة أهداف محددة.

■ اذكر الفرق بين صنع واتخاذ القرار.

اتخاذ القرار	صنع القرار
هي العملية التي يقوم بها الشخص المخول باتخاذ القرار بالمقارنة بين البدائل التي استخلصت في مرحلة صنع القرار، ثم يختار هو البديل الأفضل من هذه البدائل.	التعرف على المشكلة وتشخيصها تشخيصاً جيداً عن طريق جمع المعلومات والبيانات المتعلقة بالمشكلة ومن ثم محاولة توليد العديد من البدائل التي قد يكون أحدهما هو حل المشكلة.

■ حدد نوع القرار المناسب لكل حالة من الحالات الآتية:

نوع القرار	الحالة	م
قرار تكتيكي	اتخاذ إدارة التسويق قراراً بالتركيز على الإعلان في الصحف اليومية.	1
قرار تكتيكي	ترقية عدد من موظفي إدارة المشتريات بالمنظمة.	2
قرار استراتيجي	اتخاذ المنظمة قراراً بتوسيع نشاطها لأسوق دولية.	3

المشروعات

المشروع الأول:

أنواع المشكلات.

عنوان المشروع

تعزيز مهارات البحث المعرفي.

هدف المشروع

قدم عرضاً تقديمياً لفهوم كل نوع من أنواع المشكلات.

الفكرة

المشروع الثاني:

خطوات حل المشكلة.

عنوان المشروع

تطبيق الأسلوب العلمي لحل المشكلة.

هدف المشروع

استعراض بعض المشكلات في حياتك الشخصية أو المدرسية، ثم طبق عليها خطوات حل المشكلة باستخدام الأسلوب العلمي.

الفكرة



المشروع الثالث:

استراتيجيات حل المشكلات.

عنوان المشروع

تطبيق استراتيجيات حل المشكلات.

هدف المشروع

ناقش مع زملائك الطلاب المشكلات التالية، وما هي الاستراتيجية المناسبة لحل المشكلة ولماذا؟ ثم

قدم تقريراً بذلك:

- التأخر عن طابور الصباح.
- الإسراف والتبذير في المناسبات الاجتماعية.
- عدم الاهتمام بالمحافظة على الممتلكات العامة.
- الاستخدام السيئ للتقنية الحديثة.

الفكرة

موقع واجباتك



الفصل الثامن

مهارة السكرتارية

المواضيع

1. السكرتارية (المفهوم، الأهمية).
2. السكرتارية (الصفات، المهام).
3. الاتصالات الإدارية.
4. تحرير المكاتبات الإدارية.
5. إعداد المكاتبات الإدارية.





السكرتارية (المفهوم، الأهمية)

8-1

الفكرة المحورية

السكرتارية - أهمية السكرتارية - أنواع السكرتارية.

المفاهيم الرئيسية

يتوقع بعد نهاية الموضوع أن يكون الطلبة قادرين على:

الأهداف

1. التعرف على مفهوم السكرتارية.
2. توضيح أهمية السكرتارية.
3. تعداد أنواع السكرتارية.



تعد أعمال السكرتارية من المهن الفنية والإدارية، وتعد الجهاز المنظم لمكاتبات الإدارة الصادرة منها والواردة إليها، وهي بمثابة المساعد الأيمن للمدير والمسؤولين في إنجاز وأداء أعمالهم، كما أنها تمد كافة الإدارات والأقسام بالخدمات والمعلومات في المجالات الفنية والمكتبية؛ حتى يتمكنوا من إنجاز أعمالهم بيسر في أقل وقت وأدنى تكلفة، بالإضافة إلى القيام ببعض الأعمال الروتينية بهدف تخفيف الأعباء عنها، وستتعرف في هذا الموضوع على مفهوم السكرتارية، وأهميتها، وأنواعها، وما صفات السكرتير الناجح؟

الهدف الأول ← أن يكون الطلبة قادرين على التعرف على مفهوم السكرتارية.

مفهوم السكرتارية:

وردت كلمة سكرتارية في كثير من المراجع العربية تعريفاً للكلمة الإنجليزية (Secretarial) ومعناها "أمانة الأسرار" أو "حفظ الأسرار"، ومن ثم فالكلمة العربية الفصحى لكلمة سكرتير (Secretary) "أمين أسرار"، والاستخدام الدارج لهذا التقسيم التنظيمي داخل المنظمات هي (السكرتارية)، وتعرف على أنها:

مجموعة الأعمال المساعدة لإدارات المنظمة في مجال الأعمال المكتبية، ومعالجة الاتصالات، واستقبال الزائرين، وتنظيم الاجتماعات.



وتتطلب هذه الوظيفة الإلمام بالعلم والفن معاً، وكونها علم لأنها تحتاج من السكرتير الإلمام التام بالإجراءات والأسس التي ترتكز عليها هذه الوظيفة؛ خصوصاً التنظيم والقواعد المعمول بها في جهة العمل، أما وصفها بالفن لوجوب تحلي السكرتير بالذكاء وسرعة البديهة واللباقة في التعامل مع الآخرين، وتحليه بالأخلاق وحسن التصرف في المواضيع المهمة والعاجلة.

من تعريفات السكرتير التي تبين مهام من يقوم بهذه الوظيفة:

- الموظف الذي يتولى القيام بمهام الأعمال المكتبية والإدارية المساعدة للرئيس؛ مثل حفظ الملفات والمعلومات، وأرشيفتها، وترتيب المواعيد والاجتماعات، واستقبال الزوار والمرجعين، ومعالجة الاتصالات وأعمال المكاتب.
- مساعد إداري يتمتع بصفات شخصية مميزة، وإتقان مهارات إدارية متخصصة تُظهر قدرته على تحمل المسؤولية دون إشراف مباشر، ولديه القدرة على حسن التصرف والمبادرة لاتخاذ قرارات في حدود الصلاحيات الممنوحة له.

النشاط التطبيقي

- من خلال مفهوم السكرتير في اللغة العربية أمنينا للأسرار، وتعريفات مفهوم السكرتير والسكرتارية ومهامها، بالتعاون مع زملائك بين مدى ارتباط سرية الأعمال بالأدوار التي يقوم بها السكرتير وتجعله محل ثقة مديره في العمل.

الهدف الثاني ← أن يكون الطلبة قادرين على توضيح أهمية السكرتارية.

أهمية السكرتارية:

شهدت أعمال السكرتارية مع ازدهار عصر تكنولوجيا المعلومات تطوراً كبيراً سواء من حيث التعامل مع الملفات، أو من حيث النشاطات المتعلقة بالاتصال والتواصل التي واكبت تغيرات العمل الإداري الحديث ومتطلباته، وأصبحت ركيزة أساسية في هيكل التنظيم الإداري يصعب الاستغناء عنها، وقد ازدادت أهمية السكرتارية لما للعمل المكتبي من دور مهم في أعمال المنظمات بمختلف نشاطاتها.

تتمثل هذه الأهمية في الآتي:

2

إمداد الرؤساء بالمعلومات والبيانات التي تساعدهم على اتخاذ القرارات الصحيحة في الوقت المناسب.

1

رفع الأعباء عن الرؤساء بأداء الأعمال المكتبية.

4

العمل على انتساب العمل المكتبي وتدفقه.

3

تأمين كافة الاتصالات للجهات المعنية داخل المؤسسة وخارجها.

النشاط التطبيقي

- بالنقاش مع زملائك، ما أهمية الأدوار والأعمال التي يقوم بها السكرتير في مدرستك؟

الهدف الثالث ← أن يكون الطلبة قادرين على تعداد أنواع السكرتارية.

أنواع السكرتارية:

يمكن تقسيم أنواع السكرتارية وفق الجهة التي تُقدم لها هذه الوظيفة إلى أربعة أنواع؛ هي:

4

السكرتارية التنفيذية.

3

السكرتارية المتخصصة.

2

السكرتارية الخاصة.

1

السكرتارية العامة.



أولاً: السكرتارية العامة:

هي الإدارة التي تختص بتقديم الخدمات باستمرار؛ مثل تنظيم الاتصالات الكتابية، وحفظها واسترجاعها، ومعالجة المكالمات الهاتفية، والتصوير والنسخ.

ثانياً: السكرتارية الخاصة:

تمثل في العاملين الذين يقدمون الخدمات المكتبية لرئيس معين؛ مثل تلخيص المقالات، وتنظيم المقابلات، واستقبال الزائرين، والإعداد للاجتماعات.

ثالثاً: السكرتارية المتخصصة:

تمثل في الوحدات الإدارية التي تقدم الخدمات التي يطلبها المديرون في المجالات المتخصصة التي تحتاج إلى تحليل ودراسات معينة؛ كالنواحي الهندسية، والطبية، والقانونية.

رابعاً: السكرتارية التنفيذية:

هي ذلك الجهاز من العاملين لتنظيم العمل الإداري في مكاتب المديرين والرؤساء، ومساعدتهم في إنجاز وأداء أعمالهم، وهي من الوظائف المهمة والأساسية في الهيكل الإداري للمنظمات.

النشاط التطبيقي

- من خلال البحث في مصادر المعلومات عن الهياكل التنظيمية لأحد المنظمات، ما الوحدة الإدارية التي تقوم بمهام السكرتارية المتخصصة.

نشاطات مقترحة



- قم بزيارة سكريتيراً في إحدى المنظمات، وحدد نوع السكرتارية، والمهام التي يقوم بها، ثم قدم ما توصلت إليه في عرضاً تقديميًّا وأعرضه على زملائك.

التقويم



أجب عن الأسئلة الآتية:

- هل السكرتارية مهمة؟ وضح ذلك.

١- رفع الأعباء عن الرؤساء باداء الاعمال المكتبية.

٢- إمداد الرؤساء بالمعلومات والبيانات التي تساعدهم في اتخاذ القرار الصحيح.

٣- تأمين كافية الاتصالات للجهات المعنية داخل وخارج المؤسسة.

٤- العمل على انسياب العمل المكتبي وتدفقه.

- اذكر أنواع السكرتارية.

١- السكرتارية العامة.

٢- السكرتارية الخاصة.

٣- السكرتارية المتخصصة.

٤- السكرتارية التنفيذية.

- ضع علامة (✓) أمام الجملة الصحيحة وعلامة (✗) أمام الجملة غير الصحيحة مما يأتي:

- (✗) السكرتارية المتخصصة تمثل في العاملين الذين يقدمون الخدمات المكتبية لرئيس معين.
- (✓) من المهارات العملية للسكرتير هي التحصيل العلمي في مجال السكرتارية.
- (✓) تسهل السكرتارية العمل على الرؤساء، وتساعدهم على أداء أعمالهم والقيام بمهام العمل المختلفة.



السكرتارية (الصفات، المهام)

8-2

الفكرة المحورية

صفات السكرتير - مهام السكرتير.

المفاهيم الرئيسية

يتوقع بعد نهاية الموضوع أن يكون الطلبة قادرين على:

1. شرح صفات السكرتير الناجح.
2. التعرف على مهام السكرتير.

الأهداف

عند دخولك لإحدى الشركات لإجراء المقابلة الشخصية استقبلك سكرتير الشركة ورحب بك باسمك والابتسامة على وجهه، وعرّفك بنفسه، وأبلغك بموعدك مع المدير من خلال مفكرة كانت بيده، واتصل مباشرة بالمدير وأخذ السيرة الذاتية من أحد الأدراج، وقدمك للمدير حسب المحدد للمقابلة.

▪ ما انطباعك عن هذا السكرتير؟

▪ ما السمات الخلقية التي تحلّ بها السكرتير؟

▪ ما أثر إتقان السكرتير لعمله على المنظمة؟

في هذا الموضوع سنتعرف على أهم صفات السكرتير الناجح، ومهامه .

الهدف الأول ← أن يكون الطلبة قادرين على شرح صفات السكرتير الناجح.

صفات السكرتير الناجح:

للسكرتير الناجح العديد من الصفات والمهارات التي تكسبه ثقة رئيسه ومن حوله، ويمكن تقسيمها إلى:

03

مهارات
عملية.

02

مهارات
علمية.

01

صفات
شخصية.

1. الصفات الشخصية:

هي عبارة عن مجموعة من الخصائص الفردية بعضها وراثياً، والبعض الآخر يكون مكتسباً، ومن الصفات الشخصية عامة:

- الصدق، والأمانة، وحفظ الأسرار.

- الولاء والإخلاص.

- الانضباط، والالتزام بمواعيد العمل الرسمية.

- التعاون، واللباقة، وحسن التصرف.

- الانتباه، وسرعة البديهة، والقدرة على التركيز.

- الترتيب، والتنظيم، والمبادرة والابتكار.

- ضبط النفس، وعدم الانفعال.

- حسن الخلق، والابتسامة، وحسن الإنصات.

2. المهارات العلمية:

هي شهادات وخبرات يتحصل عليها السكرتير، يستطيع من خلالها الإمام بالأسس العلمية بمهام تتعلق بالتخطيط والتنظيم لعمل السكرتارية؛ مثل:

- التحصيل العلمي في مجال السكرتارية.

- الثقافة العامة والإمام باللوائح والأنظمة.

- الالتحاق بدورات وبرامج تزيد من قدرة السكرتير على أداء عمله بإتقان.

3. المهارات العملية:

هي مهارات تتعلق بالوظيفة تُكسب السكرتير مهارات إنجاز العمل بأفضل صورة ممكنة، وكذلك الاستفادة من خبرات الآخرين والاطلاع على كل ما هو جديد بما يساعد على التميز والإبداع؛ ومن هذه المهارات:

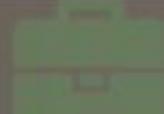
- مهارة استخدام الأجهزة الحديثة في مجال الأعمال المكتبية.

- حفظ الأوراق في الملفات، واسترجاعها، ومعرفة طرائق الفهرسة والتصنيف.

- تلخيص المقالات، وكتابة التقارير، والتعامل مع الإدارة الإلكترونية بفاعلية.

- المهارة في جمع المعلومات والبيانات، وتصنيفها، وتحليلها.

- مهارات الاتصال والتواصل مع الآخرين.



النشاط التطبيقي

يقدم أحد مراكز التدريب الدورات الآتية في مجال السكرتارية، وإدارة العمل المكتبي:

الدوره	م	الدوره	م
تقليص الأعمال الورقية في المكاتب.	6	مهارات التعامل مع المستفيدين.	1
تنظيم الاجتماعات، وإدارتها.	7	إدارة الوقت في السكرتارية.	2
الكتابة الإدارية المتميزة.	8	مهارات السكرتارية.	3
التصنيف والأرشفة الإلكترونية.	9	الإدارة الإلكترونية للسكرتارية.	4
مصطلحات إنجليزية في العمل المكتبي.	10	تنمية مهارات السكريتير في التواصل.	5

- ما أهم خمس دورات (من وجهة نظرك) يمكن أن تلتحق بها في حال كنت سكريتيراً تنشد التميز في أداء وظيفتك؟

الهدف الثاني ← أن يكون الطلبة قادرين على التعرف على مهام السكريتير.

مهام السكريتير:

السكريتير عنصر مهم في أي إدارة من إدارات المنظمة لا يمكن الاستغناء عنه، ولا يمكن أن يتصور أن يتمكن المدير من أداء مهام عمله بكفاءة في حالة عدم وجود سكريتير يساعدته؛ ومن أهم المهام التي يقوم بها السكريتير:

2. معالجة المكالمات الهاتفية.

1. تحديد المواعيد واستقبال الزوار.

4. تحرير المكاتبات والخطابات.

3. معالجة البريد الصادر والوارد.

النشاط التطبيقي



- من خلال المهام الوظيفية للسكرتير السابقة، هات مثلاً لكل مهمة من مهام السكرتير الآتية:

الأمثلة	المهام
	تحديد المواعيد واستقبال الزوار.
	معالجة المكالمات الهاتفية.
	معالجة البريد الصادر والوارد.
	تحرير المكاتبات والخطابات.

نشاطات مقترحة



- اذكر ثلاثة من صفات ومهارات السكرتير التي تمتلكها، واذكر ثلاثة أخرى تحتاج لتطوير ذاتك فيها، وضع خطوات عملية لتنميتها.



التقويم



أجب عن الأسئلة الآتية:

- وضع أهم المهارات التي يحتاجها السكرتير لينجح في عمله.

١- المهنارات العلمية:

- التحصيل العلمي.
- الثقافة العامة والإلمام باللوائح والأنظمة.
- الالتحاق بالدورات والبرامج.

٢- المهنارات العملية:

- مهارة استخدام الأجهزة.
- مهارة جمع المعلومات والبيانات.
- مهارة الاتصال.

٣- المهنارات الشخصية:

- الولاء - الانضباط - التعاون.

- اذكر مهام السكرتير.

- ١- تحديد المواعيد واستقبال الزوار.
- ٢- معالجة المكالمات الهاتفية.
- ٣- معالجة البريد الصادر والوارد.
- ٤- تحرير المكاتبات والخطابات.

- اربط المهارات - أو المهام - في العمود (أ) بما يناسبها من العمود (ب):

(ب)	الإجابة	(أ)	م
مهارات عملية.	٣	ضبط النفس وعدم الانفعال.	1
مهام السكرتير.	٤	الإلمام باللوائح والأنظمة.	2
مهارات شخصية.	١	تلخيص المقالات وكتابة التقارير.	3
مهارات علمية.	٢	معالجة المكالمات الهاتفية.	4



رابط المدرس الرقمي



www.ien.edu.sa

الاتصالات الإدارية

8-3

الفكرة المحورية

تنظيم المواعيد واستقبال الزوار - معالجة المكالمات الهاتفية - معالجة البريد الصادر والوارد.

المفاهيم الرئيسية

يتوقع بعد نهاية الموضوع أن يكون الطلبة قادرين على:

الأهداف

1. توضيح أهمية تنظيم المواعيد.
2. التعرف على طرائق استقبال الزوار.
3. تطبيق تعليمات معالجة المكالمات الهاتفية.
4. توضيح أهمية معالجة البريد الصادر والوارد.

الاتصالات الإدارية هي عملية لتنظيم وقت المدير وأعماله في المنظمة، وذلك لأداء النشاطات والأعمال اليومية المتمثلة في استقبال الزائرين، الاجتماعات، المقابلات بصفة عامة والسفريات، وغيرها من مهام.

الهدف الأول ← أن يكون الطلبة قادرين على توضيح أهمية تنظيم المواعيد.

أهمية تنظيم المواعيد:

يتولى السكرتير مهمة تحديد المواعيد للمراجعين والزوار الذين يرغبون في مقابلة المدير، كما يحل المشكلات الطارئة دون الحاجة لمقابلة المدير، كما يهتم السكرتير بتنظيم وقت المدير، وإعداد سجل خاص بمواعيد المدير، وعرضه عليه في بداية اليوم وذلك توفيرًا لوقت المدير وجهده.

تعد مهمة تنظيم المواعيد من المهام الحساسة للسكرتير التي تتطلب مهارات متعددة، حيث إن معظم الزوار والمراجعين عادة ما يكون هدفهم مقابلة مدير المنظمة - أو الإدارة - لاعتقادهم بأنه هو الوحيدة قادر على تحقيق مطالبهم أو الحاجة التي بسببها قاموا بمراجعة المنظمة.

ومن أهم الجوانب التي تظهر أهمية تنظيم مواعيد المدير ما يأتي:

- ضمان التخطيط والتنظيم لأعمال مكتب المدير.
- مساعدة المدير في التعامل مع المواقف المتعلقة بالزائرين.
- إعطاء انطباع جيد عن المنظمة لدى الزائرين والمرجعين.
- استغلال الوقت المتاح للمدير لممارسة مهامه استغلالاً أمثل.

كما تتفاوت المواعيد من حيث أهدافها وأهميتها وطبيعتها، ولكنها -بالتأكيد- ليست على درجة واحدة من الأهمية. وفيما يأتي أنواع المواعيد.



ولضمان التنظيم الجيد للمواعيد لابد من جدولتها؛ أي وضعها في جداول بحيث يسهل ترتيبها زمنياً وموضوعياً، فلا تتداول أو تتضارب، وعادة ينسق السكريتير مع المدير لجدولة المواعيد، ومناقشتها حسب أولوياتها وأهميتها، وغالباً يكون ذلك بداية الدوام أو في نهايته؛ لترتيب مواعيد اليوم التالي.

وأياً كان شكل سجل المواعيد إلا أنه ينبغي أن يتضمن معلومات ضرورية؛ هي:

- تاريخ الموعد، ووقته بالساعة والدقيقة.
- اسم صاحب الموعد، وصفته، وهاتفه.
- الغرض من الموعد.

وتقوم عملية تنظيم المواعيد على عدة مراحل؛ هي:

1. قبل الموعد.
2. أثناء الموعد.
3. بعد الموعد.



1. قبل الموعد:

مرحلة في اليوم السابق للموعد في حال المواجه باللغة الأهمية، أو في نفس اليوم للمواجه المتوسطة والعادلة، وتظهر مهارة السكرتير في هذه الخطوة في إعطاء المدير علم بالموعد حتى يستعد له، والاتصال بصاحب الموعد وتذكيره بالموعد، والتحضير للموعد وما يتطلبه من تجهيز بيانات أو معلومات أو مستندات، أو التنسيق للضيافة، وربما دعوة بعض الأشخاص للحضور قبل الموعد لاستقبال الضيف أو المشاركة في اللقاء.

2. أثناء الموعد:

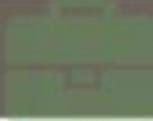
مرحلة تتطلب مهارة السكرتير في حسن استقبال صاحب الموعد والترحيب به، ومرافقته لمكتب المدير أو إعطاء المدير علم ليخرج لاستقبال الضيف، أو الطلب من الضيف الاستراحة في مكتبه، أو في مكان مخصص لاستراحة الضيوف حتى يتاح الوقت لدخوله على المدير.

3. بعد الموعد:

مرحلة تظهر عندما تتطلب بعض المواجهات تكرارها، أو القيام بإجراءات معينة، وهنا تتدخل مهارة السكرتير في معرفة ذلك، وتحديد الموعد المقبل بالتنسيق مع المدير والضيف، وفهم الإجراءات المطلوب تجهيزها قبل مغادرة الضيف، وكتابة ملحوظاته حول ما تم خلال اللقاء، وما يتربّ عليه في المستقبل.



- كُلّفت سكرتيراً في أحدى المنظمات، وطلب منك المدير تنظيم المواجه الخاصة به، ما الذي ستقوم به في كل مرحلة من مراحل تنظيم المواجه.



الهدف الثاني ← أن يكون الطلبة قادرين على التعرف على طرائق استقبال الزوار.

طرق التعامل مع الزوار:

1. التعامل مع الزوار من غير أصحاب المواجه:

كثيراً ما يواجه السكرتير مجموعة من الزائرين ممن ليس لديهم موعد محدد سلفاً؛ مما يستدعي استعمال مهارات تواصل مناسبة، مع اللباقة وحسن التصرف.

2. الاعتذار لأصحاب المواجه:

قد يحدث أن يُفاجأ المدير بارتباط طارئ يحول دون استقبال بعض من لديهم موعد محدد سلفاً، وهنا يتطلب الأمر مهارة السكرتير في الاعتذار من صاحب المواجه، ولكن قبل الاعتذار ينبغي أن ينظر في إمكانية تحويل الموعد إلى من ينوب عن المدير؛ فإذا كان جدول نائب المدير يتاح استقبال الزائر، اتصل السكرتير بصاحب المواجه وإبلاغه باعتذار المدير عن إتمام المواجه، وشرح الظروف التي حالت دون ذلك، ويمكن أن يعرض على الزائر أو الضيف تحويل الموعد إلى نائب المدير، أو اقتراح موعد آخر للزيارة.

خطوات تنظيم الزيارات:

1. الإعداد للمقابلة: يعد السكرتير نفسه للمقابلة بتجهيز البيانات والمعلومات المطلوبة، وبتذكير المدير بالزيارة بحسب نشاطات المدير اليومية.

2. استقبال الزائر: يستقبل الزائر قبل دخوله إلى المدير بترحاب يعكس مدى الاهتمام به وبزيارة إلى المنظمة والادارة؛ لكي يخلق انطباعاً حسناً لدى الزائرين، وتكوين علاقات طيبة معهم، وتحسين سمعة المنظمة.

3. تقديم الزائر: يصطحب السكرتير الزائر إلى غرفة المدير، ويقدمه إلى المدير.

4. تسجيل الزيارة: يسجل وقائع الزيارة بعد الانتهاء منها، وذلك بتدوين ملخص للمعلومات التي توصل إليها في المقابلة للرجوع إليها وقت الحاجة، ويكون ذلك وفق نموذج معد خصيصاً لوقائع الزيارات.

النشاط التطبيقي



- قم بتبعة النموذج أدناه لسجل الاتصالات والزوار، بصفتك سكرتيرًا لإحدى المنظمات.

ملاحظات	اتصال/زيارة	الموضوع	عنوانه ورقم هاتفه	اسم الزائر/ المتصل/البريد الإلكتروني	الساعة	اليوم وال تاريخ	م

الهدف الثالث ← أن يكون الطلبة قادرين على تطبيق تعليمات معالجة المكالمات الهاتفية.

تؤثر كفاءة السكرتير في التعامل مع المكالمات الواردة والصادرة على جودة الخدمات التي يؤديها؛ فالسكرتير الجيد هو الذي يحسن استقبال المكالمات الهاتفية ونقلها؛ حيث إنه يمثل المدير والمنظمة التي ينتمي إليها، وتعد الاتصالات الهاتفية من أكثر أنواع الاتصال التي تعتمد عليها المنظمات بمختلف أشكالها وأحجامها، وذلك لسهولة استخدام الهاتف وقدرته على إنجاز العمل بتكلفة أقل في الجهد والماء، والهاتف يمكن أن يعطي الانطباع الأول تجاه الفرد والمنظمة.

ويتميز الاتصال الهاتفي بما يتيحه للمتصل من فرصة التواصل التفاعلي لتوضيح وجهات النظر ومناقشتها، وذلك لا يتحقق في الاتصال الكتابي.

تعليمات إجراء المكالمات الهاتفية:

لأهمية إدارة الوقت للسكرتير الناجح عند معالجته للمكالمات الهاتفية؛ ولكي تكون المكالمة الهاتفية فعالة وجيدة ينبغي مراعاة التعليمات الآتية:

- تحديد الهدف من المكالمة، وتجهيز المعلومات المطلوبة للمكالمة.
- إذا كانت المكالمة ستتحول للمدير، يقوم السكرتير بإبلاغ مديره قبل الاتصال للتأكد من استعداده للمكالمة.
- الحرص على أن تكون بين يدي السكرتير مفكرة لتدوين الاستفسارات والتوضيحات التي يمكن أن تحتاج لتدوين خلال إجراء المكالمة.
- توفير عدد من الأدلة الهاتفية وخاصة الداخلية للمنظمة، لتكون قريبة منه يمكنه الاستعانة بها بسرعة وسهولة عند إحالة المتصل لرقم آخر، أو الحاجة لتزويده برقم هاتف في المنظمة.
- في حال الرد يلقي السكرتير التحية، والتعريف بنفسه وبمنظمته.
- عرض مضمون الاتصال ومحتواه بهدوء ووضوح؛ حتى يفهم الطرف الآخر الغرض من الاتصال.



تعليمات الرد على المكالمات الهاتفية:

ليتمكن السكرتير من إدارة المكالمات الهاتفية الواردة بمثالية وفعالية، هناك عدد من التعليمات التي يجب مراعاتها؛ منها:

- الإجابة المباشرة على المكالمة عند سماع جرس الهاتف، والتعريف بنفسه وبمنظمته، والحرص على معرفة المتحدث في الجانب الآخر.
- مراعاة الاختصار في التحية، والمجاملة وعدم المبالغة فيها.
- الإصغاء للمتحدث، وعدم الانشغال عن المتصل بأعمال أخرى.
- الحرص على الوقت المخصص للمكالمة.
- عدم ترك المتصل على الانتظار لمدة طويلة.
- عدم إعطاء المتصل معلومات سرية عن المنظمة.

النشاط التطبيقي

- بالتعاون مع أحد زملائك طبق قواعد الرد على المكالمات الهاتفية.



الهدف الرابع

يتسلّم السكرتير البريد الوارد وتنظيمه صحيحاً يضمن اتخاذ القرار المناسب حيال كل مكاتبة ترد إلى المنظمة، كما يتولى السكرتير تنظيم البريد الصادر، والتأكد بأن هذه المكاتبات تعطي انطباعاً جيداً عن المنظمة للجهات الخارجية.

أهمية البريد للمنظمة:

تُعدُّ حركة المكاتبات في المنظمة داخلياً وخارجياً العمود الفقري في الأنشطة المكتبية، لذلك تلقى أعمال البريد أهمية من قبل الإدارة؛ لما لها من أثر فعال على كفاءة الأداء، وتحقيق أهداف المنظمة.

وترجع هذه الأهمية إلى الأمور الآتية:

1. يُعدُّ قسم البريد نقطة الاتصال المهمة التي تربط المنظمة بالمنظمات الأخرى وجمهور المتعاملين معها؛ ولذلك فخدمة البريد الجيد تعمل على تنمية العلاقات الطيبة في المجتمع.
2. تعمل الخدمات البريدية الناجحة على مساندة الأنشطة المكتبية الأخرى؛ مثل إعداد المكاتب، وسرعة عمليات الحفظ، وإنها المعاملات داخل المنظمة، وخارجها.
3. في المنظمات التي تمارس نشاطها بواسطة البريد تُعدُّ المكاتب وحركتها مهمة لها، ويكون البريد في هذه الحالة هو المعيار الحقيقي الذي يبيّن مدى نجاح المنظمة في أداء عملها جيداً.

النشاط التطبيقي

تحدث مدير الإنتاج في الشركة إلى سكرتيره - الذي كان منهما في مكتبه وأمامه مجموعة من الخطابات التي كان يضعها في مظاريف - فقال له:

هل جهزت الخطابات التي سنرسلها إلى شركة صيانة الآلات يا أحمد؟

أجاب السكرتير: انتهت الآن، وسأنزلها لقسم البريد حتى يرسلوها.

المدير: وهل وصلت العروض من الشركات التي تقدمت في مناقصة تجديد الآلات في المصنع؟

السكرتير: لقد اتصلت على قسم البريد الوارد في الشركة، وأخبروني بأن موظف البريد في القسم قد ذهب في الصباح لجلب البريد من مكتب البريد.

من خلال الحوار السابق نجد أن السكرتير كان يجهز بعض الخطابات لإرسالها.

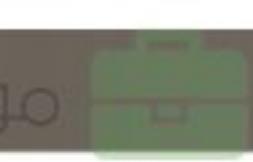
- هل سيرسل السكرتير تلك الخطابات لمكتب البريد بنفسه؟

- من أين سيتسلم مظاريف عروض الشركات المتقدمة لمناقصة تجديد الآلات؟

- ماذا كان يقصد السكرتير بقسم البريد؟

- ما المهام التي يقوم بها قسم البريد في المنظمة؟

• بالبحث في مصادر المعلومات، ما أهم الخطوات التي ينبغي مراعاتها عند تسلم البريد؟



نشاطات مقترحة



- من خلال زيارتك لـأحدى منظمات الأعمال، اطلع على الاتصالات الإدارية التي يقوم بها السكرتير والنماذج المخصصة لذلك، ثم اكتب تقريراً بذلك، وأرفق بعضًا من النماذج المستخدمة في تلك الاتصالات.





أجب عن الأسئلة الآتية:

■ اذكر خطوات التعامل مع المواعيد.

١- الإعداد للمقابلة.

٢- استقبال الزائر.

٣- تقديم الزائر.

٤- تسجيل الزيارة.

■ هل البريد مهم في المنظمة؟ وضح ذلك.

١- يعد قسم البريد نقطة الاتصال المهمة التي تربط المنظمة بالمنظمات الأخرى.

٢- تعمل الخدمات البريدية الناجحة على مساندة الأنشطة المكتبية الأخرى.

٣- في المنظمات التي تمارس نشاطها بواسطة البريد تعد المكاتب وحركتها مهمة لها وهو المعيار الحقيقي الذي يبين مدى نجاح المنظمة.

■ ضع علامة (✓) أمام الجملة الصحيحة وضع علامة (✗) أمام الجملة غير الصحيحة مما يأتي:

- (✗) إذا كانت المكالمة ستحول للمدير، يحول السكرتير المكالمة مباشرة.
- (✓) من المهارات في التعامل مع المواعيد الاعتذار لأصحاب المواعيد إذا طرأ للمدير أمر طارئ.
- (✗) استقبال الزائر هو أن يصطحب السكرتير الزائر إلى غرفة المدير وتقديمه إلى المدير.



رابط المدرس الرقمي



www.ien.edu.sa

تحرير المكاتب الإدارية

8-4

الفكرة المحورية

المكاتب الإدارية - الرسائل الخارجية - المذكرة الداخلية.

المفاهيم الرئيسية

يتوقع بعد نهاية الموضوع أن يكون الطلبة قادرين على:

الأهداف

1. تطبيق مهارات كتابة المكاتب الإدارية.
2. تعداد أنواع المكاتب الإدارية.

تأخذ المكاتب الجزء الأكبر من الاتصالات الرسمية للمنظمة، وهي أهم الوسائل التي يعتمد عليها نظام الاتصال في المنظمة، ولكونها أحد الأنشطة الرئيسية في العمل المكتبي؛ س يتم من خلال هذا الموضوعتناول أهم أنواع المكاتب التي يتعامل معها السكرتير.

الهدف الأول ← أن يكون الطلبة قادرين على تطبيق مهارات كتابة المكاتب الإدارية.

يقصد بالمكاتب الإدارية: كافة المكاتب والرسائل المختلفة التي تتناول موضوعات ذات اهتمام متبادل بين إدارات وأقسام المنظمة، أو بين أفراد المنظمة، أو بين المنظمة والهيئات أو المنظمات الخارجية.

مهارات كتابة المكاتب الإدارية:

لابد من العناية بكتابة المكاتب، وامتلاك المهارات الالزمة لكتابتها؛ ومن أبرزها:

03

.....

المراجعة والتصحیح: بمعنى اكمال الرسالة بمراجعةها، والتتأكد من خلوها من الأخطاء، وتحقيقها للفرض المطلوب منها.

02

.....

الجوانب الشكلية: تلك الجوانب المتعلقة بشكل الرسالة التي تسهل قرائتها وفهمها؛ كنوع الخط المستخدم، ونوع الورق، وتنسيق الصفحة والهواشم، وعلامات الترقيم، وغيرها ذلك مما ينبغي العناية به؛ لما له من أثر لدى القارئ عن الرسالة والمرسل.

01

.....

حسن الخطاب: اختيار الكلمات اللطيفة، والعبارات الجميلة المهذبة بعيداً عن عبارات التهديد والقوة التي لا مسوغ لها، وتجنب المصادمة وإلقاء اللوم أو العتاب.



النشاط التطبيقي

- زُر سكرييراً في إحدى المنظمات، وتعرف على أبرز المهارات لكتابة المكاتب الإدارية.

الهدف الثاني

أن يكون الطلبة قادرين على تعداد أنواع المكاتب الإدارية.

أنواع المكاتب:

إن طبيعة العمل وتبادل الأفكار والمعلومات يتطلب تنوع المكاتب حسب الهدف منها، وكل إدارة تتافق مع العاملين بها على تنسيقات المكاتب وشكلها ، وهذا يعني أنه ليس هناك شكل عام -أو محدد- للمراسلات؛ ومن هذه الأنواع:

النماذج.

التعاميم.

المذكرة
الداخلية.

الرسائل
الخارجية.

شهادة خبرة عمل

هذه الشهادة مقدمة بواسطة مؤسسة للتأكد على أن السيد.....
الضم للعمل بروفيسية ضمن فريق العمل لدى الشركة في فترة زمنية تجاوزت سنوات وهو
من لائقة الموظفين الذين قد مرروا على الشركة حيث كان متفرغاً في أداء أهم مهام الوظيفة التي
تضم وكان يلتزم كل التقدير والاحترام والمسؤولية من قبل فريق الإدارة والশفرين عليه في
العمل.

تم تحرير هذه الشهادة بناء على طلب من الموظف وذلك بتاريخ وتغلي الشركة كامل
مسؤوليتها عن الضميمة إلى أي عمل آخر.

توقيع العدیر

1. الرسائل الخارجية:

وهي مكاتب بين المنظمة والمنظمات الأخرى، وبين المنظمة والأفراد من خارج المنظمة، وهذه المكاتب تحظى باهتمام المنظمة من حيث العناية بشكلها ومضمونها؛ لأنها تعطي انطباعاً عن المنظمة.



2. المذكرات الداخلية:

وتسخدم في تبادل المعلومات داخل المنظمة بين إداراتها وأقسامها، وتتميز بالاختصار وذكر الموضوع مباشرة، وقلة تعبيرات المجاملة.



3. التعاميم:

وهي التعليمات والأوامر التي تُنقل بين إدارات وأقسام المنظمة، وقد تكون للإبلاغ عن إجراءات مستحدثة، أو تنظيمات جديدة، أو تأكيدًا لمعلومات سابقة وتوجيهات قديمة، أو تفسيرات لتعاميم سابقة.



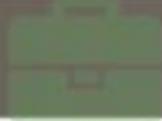
4. النماذج:

هي وثيقة نمطية تستخد بصفتها قالباً دائمًا وموحدًا لرصد بيانات خاصة بموضع محدد أو نقلها ، وتُعد النماذج للحالات المتكررة بنفس الطريقة ؛ كطلب بيانات أولية، أو الإجابة عن أسئلة محددة، أو غير ذلك.

النشاط التطبيقي

- بالتعاون مع زملائك حدد النوع المناسب من المكاتبات لكل مهمة فيما يلي:

نوعها	المكاتبات	م
	إبلاغ الموظفين بتعديل أوقات الدوام خلال شهر رمضان.	1
	إستماراة طلب إصدار رخصة قيادة.	2
	خطاب من مدير التعليم لمدير الشؤون الصحية.	3
	استفسار من مدير إدارة لرئيس قسم في نفس الإدارة.	4



نشاطات مقترحة



- اجمع نسخ لبعض أنواع المكاتبات التي وردت في هذا الموضوع لمؤسسات حكومية أو خاصة، ثم استعرضها وناقشها مع زملائك.

التقويم



أجب عن الأسئلة الآتية:

- ما مفهوم المكاتبات الإدارية؟
كاففة المكاتبات والرسائل المختلفة التي تتناول موضوعات ذات اهتمام متداول بين إدارات وأقسام المنظمة أو بين أفراد المنظمة أو بين المنظمة والهيئات أو المنظمات الخارجية.
- ما المقصود بالرسائل الخارجية؟
هي مكاتبات بين المنظمة والمنظمات الأخرى، وبين المنظمة والأفراد من خارج المنظمة وهذه المكاتبات تحظى باهتمام المنظمة من حيث العناية بشكلها ومضمونها لأنها تعطي انطباعاً عنها.
- ضع علامة (✓) أمام الجملة الصحيحة وعلامة (✗) أمام الجملة غير الصحيحة مما يأتي:
 - من المهارات في كتابة المكاتبات المراجعة والتصحیح إكمال الرسالة بمراجعتها، والتتأكد من خلوها من الأخطاء، وتحقيقها للغرض المطلوب منها.
 - يقصد بحسن الخطاب اختيار الكلمات اللطيفة والعبارات الجميلة المذهبة بعيداً عن عبارات التهديد والقوة التي لا مسوغ لها، وتجنب المصادمة وإلقاء اللوم أو العتاب.
 - **التعاميم** تستخدم في تبادل المعلومات داخل المنظمة بين إداراتها وأقسامها، وتتميز بالاختصار، وذكر الموضوع مباشرة، وقلة عبارات المجاملة.



إعداد المكاتب الإدارية

8-5

الفكرة المحورية

الخطابات - التقارير.

المفاهيم الرئيسية

الأهداف

يتوقع بعد نهاية الموضوع أن يكون الطلبة قادرين على:

1. تطبيق خطوات إعداد الخطابات.
2. تطبيق خطوات إعداد التقارير.
3. التعرف على المهارات الحديثة في إعداد المكاتب.

تعد الخطابات والتقارير من أنواع المكاتب الإدارية التي لها أهمية خاصة للمنظمة، ولها مهارات خاصة تتطلب جمع المعلومات، وتلخيصها، وعرضها عرضاً مناسباً.

لذا أفرد هذا الموضوع للتعرف على مهارات إعداد الخطابات والتقارير، وأهم الموضوعات المتعلقة بها.

الهدف الأول ← أن يكون الطلبة قادرين على تطبيق خطوات إعداد الخطابات.

يُعد السكرتير المكاتب ذات الطابع الرسمي والمهمة، ويحررها، ويتحلى بها معرفة تامة بسياسات المنظمة وإجراءاتها. والخطاب الإداري الرسمي هو عرض معلوماتي بمواصفات معينة يتسم بالرسالة أو الخطاب.

مكونات الخطاب الإداري الرسمي:

تتكون الخطابات الرسمية من عدد من العناصر الأساسية التي لابد من وجودها في الخطاب عند كتابته من قبل السكرتير؛ منها:

1. **البسمة:** وهي جزء مهم في الخطابات الإدارية في المجتمع المسلم، فهي المدخل المناسب لبداية أي عمل، فهي مناسبة لكافة المكاتب.



2. **الجهة المصدرة للخطاب:** هي الجهة التي حررت الخطاب، وتتضح من خلال الجزء العلوي من النماذج المطبوعة والجاهزة لدى الجهة (وهي ما يعرف بالترويسة) الذي يتضح فيه اسم الجهة سواء كانت وزارة أم مؤسسة خاصة، وكذلك الشعار الخاص بها.
3. **الموضوع:** هو عدد محدود من الكلمات (نصف سطر تقريباً) تصف باختصار فحوى الخطاب؛ بحيث يستطيع قارئها معرفة المضمون العام للرسالة، ويقع تحت الترويسة مباشرة.
4. **الجهة المرسل إليها الخطاب:** ينبغي أن يستخدم اللقب الوظيفي لممثل تلك الجهة وليس الاسم الشخصي لصاحب المنصب الوظيفي، وتحتفي المصطلحات المستخدمة لمخاطبة الجهات بحسبها؛ فمثلاً إذا كانت الشخصية المخاطبة بمرتبة وزير يستخدم مصطلح "معالي، أو صاحب المعالي"، أما إذا كانت الشخصية بمرتبة مدير إدارة فيستخدم مصطلح "سعادة، أو مدير"، أما إذا كانت المخاطبة موجهة لشخص بعينه، فيستخدم مصطلح "المكرم"، وهكذا.
5. **تحية الافتتاح:** من أفضل التحايا قول: "السلام عليكم ورحمة الله وبركاته"، وهي التحية المستخدمة.
6. **متن الخطاب:** وهو العرض التفصيلي لمحتوى الخطاب ومكوناته الموضوعية، ومتن الخطاب يختلف من خطاب لأخر من حيث طوله، و的目的، وطريقة عرض معلوماته وفقاً لظروف كل خطاب.
7. **تحية الختام:** هي جملة تنم عن التقدير والاحترام للجهة التي سيرسل لها الخطاب، وهذه التحية تختلف من جهة لأخرى؛ فبعض الجهات تستخدم جملة "وتقبلوا خالص التقدير والاحترام"، وبعض الآخر يستخدم جملة "وتفضلو بقبول وافر التقدير والاحترام"، وينبغي أن تكون تحية الختام معتدلة لا مبالغة فيها؛ بل تكون في حدود ما سبق ذكره.
8. **اللقب الوظيفي لمسؤول المنظمة (المدير) مرسلة الخطاب:** مثل "مدير عام" أو "المشرف العام"، أو "رئيس قسم"، وهكذا.
9. **توقيع مسؤول الجهة مرسلة الخطاب:** لأن التوقيع مهم، ويضفي قدراً من الرسمية على المادة المكتوبة، فتصبح أكثر إلزامية في التعامل معها.
10. **الاسم الشخصي؛ لمسؤول الجهة مرسلة الخطاب.**
11. **رقم الخطاب:** هو رقم تسلسلي يعطى للمعاملات والمكاتب الإدارية التي ترسل إلى الجهات المختلفة داخلياً، أو خارجياً.
12. **تاريخ الرسالة أو الخطاب:** هو تاريخ فعلي للمكاتب الإدارية فيما بين الجهات المختلفة.
13. **المرفقات:** هي كل ما يمكن أن يرفق مع الخطاب المرسل إلى جهة معينة، وهذه المرفقات قد تكون أوراقاً إضافية، أو ملفاً أو مواد أخرى.
14. **عنوان الجهة المرسلة للخطاب:** يشمل المدينة التي توجد بها منظمة إنشاء الرسالة أو الخطاب، وكذلك الصندوق البريدي لها، وأرقام الهواتف، وأرقام الفاكس، والبريد الإلكتروني، وموقع الجهة في الإنترنت، ويكون عادة في تذييل الصفحة.

النشاط التطبيقي



- بافتراض أنك سكرتير لـأحدى الشركات، اكتب خطاباً رسمياً لـأحدى الجهات الحكومية، مستعيناً بمكونات الخطاب الرسمي.

الهدف الثاني ← أن يكون الطلبة قادرين على تطبيق خطوات إعداد التقارير.

هناك تعريفات عديدة للتقرير؛ نذكر بعضها منها على النحو الآتي:

- التقرير عرض مكتوب لمجموعة من الحقائق الخاصة بموضوع معين أو مشكلة معينة، ويتضمن تحليلاً، واقتراحات، وتوصيات تتماشى مع نتائج التحليل.
- التقرير هو عرض معلوماتي (مكتوب أو شفوي) حول موضوع ما (ظاهرة أو مشكلة) بطريقة مبسطة يهدف إلى إيجاد تفسير مناسب؛ يؤدي إلى تقديم أفكار وتوصيات مناسبة تجاه تلك الظواهر أو المشكلات.

مكونات التقرير:

نهاية التقرير وتتضمن:

- التوصيات والاقتراحات.
- مراجع.
- ملحق.

جسم التقرير ويحوي:

- عرض للمعلومات والبيانات.
- تحليل للمعلومات والبيانات.

مقدمة التقرير وتشمل:

- موضوع التقرير.
- هدف التقرير.
- الجهة كاتبة التقرير.
- ملخص التقرير.



خطوات إعداد التقارير وكتابتها:

- التحضير لكتابة التقرير.
- إعداد التقرير، أو وضع خطة التقرير.
- البدء في كتابة التقرير.
- مراجعة التقرير.

وتفاصيلها على النحو الآتي:

- حدد أهداف التقرير.
- حدد قارئ التقرير.
- حدد المعلومات.

التحضير لكتابة التقرير.

1

- اختر المعلومات الضرورية.
- نسق بين المعلومات التي اخترتها وحدد طريقة عرضها.
- رتب المعلومات في سياقها وتبويبها المنطقي.
- حدد الهيكل العام للعناصر والعناوين الرئيسية.

إعداد خطة التقرير.

2

- المقدمة، الموضوع، الخاتمة.
- تكوين الجمل والعبارات.
- اللهجة والأسلوب.
- ترابط الفقرات وتكاملها.

البدء في كتابة التقرير.

3

- القراءة الأولى.
- عناصر التقرير وشكله الذي يُعرض به.
- المراجعة النهائية.

مراجعة التقرير.

4



- بعد أن تعرفت على خطوات إعداد التقارير، أعد تقريراً توضح فيها أبرز الأعمال التطوعية التي قمت بها خلال دراستك في المرحلة الثانوية، ثم استعرضه أمام معلمك وزملائك في الفصل.

الهدف الثالث ← أن يكون الطلبة قادرين على التعرف على المهارات الحديثة في إعداد المكاتب.

هناك مجموعة من المهارات الحديثة التي تتطلبها مختلف أنواع الوظائف ومنها السكرتارية؛ نذكر منها الآتي:

1. **مهارات تشغيل الأنظمة الحاسوبية (Operating Systems)**: نظام التشغيل هو البرنامج الذي يدعم الوظائف الأساسية للكمبيوتر.

2. **مهارات البرمجيات المكتبية (Office Software)**: تضم مجموعة Office عدداً من البرمجيات المختلفة التي تستخدم في الوظائف المكتبية؛ مثل Microsoft Word و Excel و Outlook.

3. **معالجة النصوص**: مثل Microsoft Word, Word Perfect, Mac Write.

هي من أكثر البرمجيات المستخدمة لإنشاء المستندات والخطابات في العمل المكتبي الشركات والمؤسسات.

4. **مهارات العروض التقديمية (Presentation skills)**: يعدّ إتقان العمل على برامج العروض التقديمية من أكثر المهارات أهمية في مختلف المجالات الوظيفية، فهي الطريقة الأكثر شيوعاً لعرض وترتيب الأفكار، ومن أشهر برمجيات العروض التقديمية PowerPoint، وهو أكثر البرامج استخداماً، بالإضافة إلى العديد من التطبيقات والبرامج الموجودة على شبكة الإنترنت.

5. **مهارات التعامل مع جداول البيانات (Spreadsheets)**: جداول البيانات هي تطبيقات تستخدم لتنظيم البيانات والمعلومات الأخرى في الجداول، وحساب الأرقام بسرعة. كما يمكن -أيضاً- استخدامها في عملية تحليل البيانات المتقدمة؛ ومن أهمها برنامج Microsoft Excel.



6. مهارات التعامل مع برمجيات التواصل (Communication Tools): تستخدم العديد من المؤسسات البرمجيات المختلفة في عملية التواصل بين موظفي المؤسسة فيما بينهم، أو بينهم وبين العملاء الخارجيين، وتختلف هذه البرامج، وتتعدد؛ فمنهم من يكتفي بالتواصل عبر البريد الإلكتروني، في حين يفضل البعض استخدام برامج مثل (Google meet, zoom, Team) وغيرها من البرامج المتعددة التي تحتاج من السكرتير متابعتها، وإتقان ما يخدم عمله، ويسهله.

7. معالجة البريد وترتيب المواعيد: تستخدم في إدارة البريد الإلكتروني، وإدارة المواعيد وتنظيمها؛ ومن هذه التطبيقات (Google Calendar, Microsoft outlook).

النشاط التطبيقي

- من خلال ما تعلنته عن المهارات الحاسوبية في العمل المكتبي، أعد تقريراً لأحد الأنشطة المدرسية باستخدام أحد البرامج الإلكترونية.

نشاطات مقترحة

- من خلال البحث في مصادر المعلومات عن تقارير لجهات مختلفة، ومن خلال ما تعلنته؛ قم بنقد تلك التقارير، ثم دون ملحوظاتك على تلك التقارير، وأعرضها على زملائك.



أجب عن الأسئلة الآتية:

■ اذكر خمسة من مكونات الخطابات الرسمية.

- ١- البسمة.
- ٢- الجهة المصدرة للموضوع.
- ٣- الموضوع.
- ٤- الجهة المرسل إليها الخطاب.
- ٥- تحية الافتتاح.

■ عدد خطوات كتابة التقرير.

- ١- التحضير الكتابة التقرير.
- ٢- إعداد خطة التقرير.
- ٣- البدء في كتابة التقرير.
- ٤- مراجعة التقرير.

■ ضع علامة (√) أمام الجملة الصحيحة وعلامة (X) أمام الجملة غير الصحيحة لما يأتي:

• من الأمثلة على تحية الافتتاح: "وتقبلوا خالص التقدير والاحترام"، و" تفضلوا بقبول وافر

- (X) التقدير والاحترام".
- (X) من مكونات التقرير الجسم، ومن مكوناته هدف التقرير.
- (X) من تعريفات التقرير: عرض شفوي لمجموعة من الحقائق الخاصة بموضوع معين، أو مشكلة معينة.

المشروعات

المشروع الأول:

كن سكرتيراً.

عنوان المشروع

ممارسة أعمال السكرتير.

هدف المشروع

اطلب من مدير المدرسة بأن تقوم بمهام السكرتير في مدرستك، ثم اطلب التوجيهات وفرص التطوير التي تحتاجها.

الفكرة

المشروع الثاني:

مهارات السكرتير.

عنوان المشروع

الاطلاع على نماذج عملية.

هدف المشروع

قم بزيارة ثلاثة منظمات وقيم مهارات السكرتير (الشخصية- العلمية- العملية) ثم قدم تقريراً ملخصاً.

الفكرة

المشروع الثالث:

المكاتبات الإدارية.

عنوان المشروع

تطبيق المكاتبات الإدارية.

هدف المشروع

اكتب نموذج لكل نوع من أنواع المكاتبات الإدارية (الرسائل الخارجية - المذكرة الداخلية - التعاميم - النماذج) ثم اعرضها أمام زملائك.

الفكرة



الفصل التاسع

مهارة إدارة المشروعات الصغيرة

المواضيع

1. المشروعات الصغيرة (المفهوم، الأهمية).
2. خطوات تأسيس المشروع الصغير.
3. إدارة التسويق للمشروع.
4. إدارة الموارد البشرية للمشروع.
5. إدارة الموارد المالية للمشروع.
6. إدارة الإنتاج للمشروع.





المشروعات الصغيرة (المفهوم، الأهمية)

9-1

الفكرة المحورية

المشروعات الصغيرة.

المفاهيم الرئيسية

الأهداف

يتوقع بعد نهاية الموضوع أن يكون الطلبة قادرين على:

1. التعرف على مفهوم المشروعات الصغيرة.
2. توضيح أهمية المشروعات الصغيرة.

تمثل المشروعات الصغيرة أحد القطاعات الاقتصادية التي تستحوذ على اهتمام كبير من قبل الدولة؛ كونها تشكل العصب الرئيس للاقتصاد؛ وذلك لقدرتها على توفير فرص عمل، واستثمار الطاقات البشرية، وتشغيلها، ولما لها من دور بارز في دعم الأفكار والابتكار، وفي تحقيق أهداف التنمية الاقتصادية، و التنمية الاجتماعية في الدولة، وفي هذه الفصل سنتعرف على مفهوم إدارة المشاريع الصغيرة، وأهميتها.

الهدف الأول ← أن يكون الطلبة قادرين على التعرف على مفهوم المشروعات الصغيرة.

المشروعات الصغيرة:



هي تلك المشروعات الفردية التي يديرها مالك واحد ويتكفل بكامل المسؤلية فيها، وتمارس نشاطاً اقتصادياً سواءً كان إنتاجياً أم خدمياً برأس مال وعمالة محدودة.

يختلف مفهوم المشروع الصغير من دولة لأخرى؛ وذلك بحسب إمكاناتها وقدراتها وظروفها الاقتصادية والاجتماعية؛ ودرجة النمو فيها؛ ومرحلة التطور الذي بلغته؛ فقد يُعد المشروع الصغير في دولة معينة مشروعًا متوسطًا - أو كبيرًا - في دولة أخرى.

تُركز المملكة العربية السعودية على المشروعات الصغيرة تركيزاً واضحًا؛ لما لها من دور مهم تؤديه لأفراد المجتمع، فهي تدعمهم في جوانب متعددة.



فالمشروعات الصغيرة صُنفت من قبل المختصين بحسب حجم نشاطها إلى مشروعات:

مُتناهية الصغر:

هي التي ليس لها مقر عمل ثابت في أغلب الأحوال، ويقوم بها فرد واحد هو صاحب المشروع وبرأس مال قليل، غالباً ما يكون لها أوراق رسمية، أو حد أدنى من التعاملات الرسمية.

صغيرة جداً:

يتوفر لها مقر عمل ثابت، وأوراق رسمية، ورأس مال منخفض، وعمالة محدودة جداً.

صغيرة:

وهي التي لها مقر ثابت، واعتماد رسمي، ورأس مال شخصي، وعمالة محددة، بمنطقة محلية معينة.

النشاط التطبيقي

من خلال البحث في مصادر المعلومات قم بما يأتي:

- أُوجِدَتُ مُشروعاتٍ في أنشطةٍ مُختلفة.

- صُنِفَتْ هذِهِ المُشروعات حسب حجم النشاط بها، موضحاً سبب اختيار التصنيف.



الهدف الثاني ←

تُعد المشروعات الصغيرة رافداً لغيرها من المشروعات، ولها دور لا محدود في توسيع قاعدة الإنتاج المحلي، كما تسهم في تلبية بعض من احتياجات المشروعات الأخرى؛ سواء بالمواد الأولية أم التانية، بالإضافة إلى قدرتها على الاستفادة من المواد غير المستمرة في الصناعات الكبيرة، وبالتالي سد جانب من جوانب احتياجات السوق المحلي.

المشروعات الصغيرة تؤدي دوراً مهماً للمجتمع وأفراده، فهي تدعمهم في جوانب عده؛ من أبرزها:

أهمية المشروعات الصغيرة على مستوى الأفراد:



1. تدريب العاملين وتأهيلهم لإدارة أعمال المشروعات الصغيرة.
2. تحسين مستوى دخل الأفراد.
3. تقليل الاعتماد على الوظائف الحكومية.



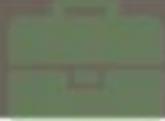
أهمية المشروعات الصغيرة للمجتمع:

1. منافسة المشروعات الكبيرة، والحد من قدرتها على التحكم في الأسعار.
2. تعد مصدراً رئيساً لتوفير فرص العمل الدائمة، بالإضافة إلى فرص العمل الموسمية.
3. أنها نواة أساسية لتطوير الأفكار الإبداعية للمشروعات الكبيرة.
4. تطوير المناطق الأقل حظاً في النمو والتنمية، وتنميتها.
5. مقدرتها على إنتاج سلع جديدة، وخدمات بديلة عن المنتجات المستوردة.
6. مساحتها في التخفيف من المشكلات الاقتصادية؛ كالبطالة والفقر.

النشاط التطبيقي



▪ تعد المشروعات الصغيرة ركيزة أساسية في الاقتصادات النامية والمتقدمة، وأحد وسائل النمو الاقتصادي وتوفير فرص العمل، زُر موقع "رؤية السعودية 2030" على الرابط المجاور، وقدم ملخصاً عن دور المشروعات الصغيرة في تحقيق أهداف رؤية المملكة العربية السعودية، وزيادة الناتج المحلي الإجمالي.



نشاطات مقتربة



- بالتعاون مع زملائك زُر موقع الهيئة العامة للمنشآت الصغيرة والمتوسطة "منشآت"، ثم اكتب تقريراً عن الدور الذي تقوم به الهيئة.

التقويم



أجب عن الأسئلة الآتية:

- اذكر مفهوم المشروعات الصغيرة.
- هي تلك المشروعات الفردية التي يديرها مالك واحد ويتكفل بكمال المسؤولية فيها، وتمارس نشاطاً اقتصادياً سواء كان إنتاجياً أم خدمياً برأس مال وعمالة محدودة.
- وضع أهمية المشروعات الصغيرة على مستوى المجتمع.
- ١- منافسة المشروعات الكبيرة والحد من قدرتها على التحكم في الأسعار.
٢- تعد مصدراً رئيساً لتوفير فرص العمل الدائمة.
٣- أنها نواة أساسية لتطوير الأفكار الإبداعية للمشروعات الكبيرة.
٤- تطوير المناطق الأقل حظاً في النمو والتنمية، وتنميتها.
- ضع علامة (✓) أمام الجملة الصحيحة وعلامة (✗) أمام الجملة غير الصحيحة مما يأتي:
 - (✓) من أهمية المشروعات الصغيرة تقليل الاعتماد على الوظائف الحكومية.
 - (✗) تبرز أهمية المشروعات الصغيرة للمجتمع في مقدرتها على إنتاج سلع جديدة، وخدمات بديلة عن المنتجات المصدرة.
 - (✗) لا يوجد تنافس بين المشروعات الصغيرة والمشروعات الكبيرة.



رابط الدرس الرقمي



www.ien.edu.sa

خطوات تأسيس المشروع الصغير

9-2

الفكرة المحورية

خطوات تأسيس المشروع الصغير.

المفاهيم الرئيسية

يتوقع بعد نهاية الموضوع أن يكون الطلبة قادرين على:

الأهداف

1. استنتاج خطوات تأسيس المشروع الصغير.
2. تطبيق خطوات تأسيس المشروع الصغير.

يتجه الكثير من الأفراد نحو تأسيس مشروع خاص يحقق لهم الاستقلالية المالية، بدلاً من الحصول على وظيفة؛ لذا فإن مرحلة التأسيس لأي مشروع استثماري سواء كان كبير الحجم أم صغير الحجم لابد أن تمر بعدة خطوات؛ وفي هذا الموضوع سنتعرف عليها.

الهدف الأول ← أن يكون الطلبة قادرين على استنتاج خطوات تأسيس المشروع الصغير.

خطوات تأسيس المشروع الصغير:

المشروع هو مجموعة من الخطوات المتتابعة والمترتبة التي تتحقق الهدف من هذا المشروع، وتبدأ هذه الخطوات من وجود فكرة ما، وتنتهي بالتقدير، مروراً بمجموعة من المراحل التي تتمثل في التخطيط، والتنظيم، والتنفيذ.

وتتمثل خطوات التأسيس لأي مشروع استثماري سواء كان كبير الحجم أم صغير الحجم فيما يأتي:

05

المتابعة والتقييم

04

تنفيذ المشروع.

03

إعداد خطة عمل
لتنفيذ المشروع.

02

دراسة الجدوى.

01

البحث عن الفرص
الاستثمارية،
والتوصيل لفكرة
محددة.



النشاط التطبيقي



بالتعاون مع مجموعة من زملائك، قم بما يأتي:

- ما المشروع الذي ترغب في إنشائه؟

- لماذا اخترت هذا المشروع؟

- كيف تتأكد من نجاح المشروع؟

- ما الفرص التطويرية لهذا المشروع؟

- بعد إجابتك على هذه الأسئلة ماذا تستنتج؟

الهدف الثاني ←

أن يكون الطلبة قادرين على تطبيق خطوات تأسيس المشروع الصغير.

خطوات تأسيس المشروع الصغير:

الخطوة الأولى: البحث عن الفرص الاستثمارية والتوصل لفكرة محددة:



عند بداية البحث عن فكرة للمشروع يحتاج الأمر إلى البحث عن الأفكار والفرص الاستثمارية المتاحة، والتي يفضل أن تكون مناسبة لميول صاحب المشروع وقدراته ومهاراته؛ ليبدأ إنشاء المشروع بطريقة صحيحة؛ ومن أبرز المصادر التي تسهم في توليد الأفكار هي:

- الخبرة الشخصية.
- الهواية.
- البحث.

الخطوة الثانية: دراسة الجدوى:



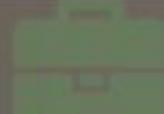
تعرف دراسات الجدوى الاقتصادية بأنها أسلوب علمي لتقدير احتمالات نجاح مشروع معين أو فكرة استثمارية، أو فشلها قبل التنفيذ الفعلي، وذلك في ضوء قدرة المنشأة وإمكانياتها. وفي المنشآت الصغيرة يجب أن يجري المالك هذه الدراسة قبل المخاطرة بالدخول في فرصة استثمارية قد لا يحمد عقباها، وعادة تجري بعض الجهات الخاصة دراسات الجدوى الاقتصادية، ويجب اختيار جهة تعتمد على النواحي العلمية والميدانية، وتكون ذات خبرة وسمعة طيبة في هذا المجال، وتتكون دراسة الجدوى من:

- مقدمة عن المشروع.
- الدراسة الفنية.
- دراسة السوق.
- الدراسة المالية.

الخطوة الثالثة: إعداد خطة عمل لتنفيذ المشروع:



إن خطة العمل هي مستند مكتوب (ويحوي جداولًا ورسومًا بيانية) توضح بالتفصيل المشروع المقترن، كما تبين الرغبات المتوقعة، والنتائج المحتملة من هذا المشروع. ويمكننا أن نقول أنها خريطة توضح الطريق لصاحب المشروع، وعادة ما يحتاج صاحب المشروع إلى إعداد مثل هذه الخطط لتقديمها لمصدر التمويل الذي سيمدء بالمال اللازم لإنشاء المشروع (قد يكون بنكاً تجاريًّا، أو أحد صناديق التنمية الحكومية، أو أي جهة داعمة لمثل



هذه المشروعات الصغيرة).

فيجب عليه تصميم نموذج العمل الذي يمثل خطة عمل تحدد الأسلوب الذي يتبعه المشروع لتحقيق الدخل بالإضافة قيمة مقترحة يستفاد منها.

ويكون مخطط العمل من تسع مكونات؛ هي:

مخطط نموذج العمل				
الشراكات الرئيسية	الأنشطة الرئيسية	القيم المقترحة	العلاقات مع العملاء	شرائح العملاء
	الموارد الرئيسية		القنوات	
هيكل التكاليف	مصادر الإيرادات			

الخطوة الرابعة: تنفيذ المشروع:



هي المرحلة التي يبدأ فيها عمل المشروع، ويباشر فريق العمل تنفيذ الإجراءات والمهام المتفق عليها في خطة العمل؛ بهدف متابعة سير العمل وفق ما هو مخطط له، وإدخال التعديلات والتحسينات الازمة على الإجراءات والمهام إن حدثت تغيرات في بيئة العمل.

ويُسّر تنفيذ المشروع وفق أربع مراحل:

1. متابعة خطة المشروع: حيث يتتابع صاحب المشروع دقة تنفيذ المشروع، وأنه يتوجه نحو تحقيق الأهداف المرجوة منه وفق التنسيق المطلوب بين المهام والأنشطة المرتبطة ببعضها.
2. متابعة الموارد المالية: وفيها يتتأكد من دقة تنفيذ ميزانية المشروع، وإنها تصرف على المستلزمات المخصصة، مع معالجة المصاريف غير المخطط لها.
3. متابعة فريق العمل: حيث يتتابع دقة تنفيذ أنظمة العمل، ويتحقق من إنجاز فريق العمل وفعاليته، ومدى التزامهم بتنفيذ خطة عمل المشروع.
4. تطبيق إدارة المخاطر: ويتمثل دور إدارة المخاطر في تحديد عوامل الخطر، ومسبياتها، وأثارها، ووضع الحلول لها، ومعالجتها.





الخطوة الخامسة: المتابعة والتقييم



المتابعة هي عملية منظمة ومستمرة لجمع معلومات وبيانات المشروع وتحليلها؛ لقياس مدى سير أنشطة المشروع مع الخطة الموضوعة؛ بغرض تحديد الوضع الحالي للمشروع، واتخاذ القرارات المناسبة لتنفيذها بالكفاءة المطلوبة. ولأنشطة المشروع العديد من المؤشرات التي تساعد على معرفة مدى تحققه، وقياس مستوى التنفيذ، وتنقسم المؤشرات لنوعين أساسيين؛ هما:

- **مؤشرات الأداء:** هي متابعة المدخلات والعمليات التي تمت خلال تنفيذ أنشطة المشروع.
- **مؤشرات النتائج:** هي المتابعة التي تقيس الأثر الناتج عن أنشطة المشروع.

أما **التقييم** هو عملية علمية منظمة تتضمن جمع أدلة، وإجراء مقارنات؛ لقياس الأنشطة في مقابل المعايير والمؤشرات؛ بهدف إصدار حكم عن قيمة المشروع وفعاليته.

النشاط التطبيقي

- يرغب أحد أفراد أسرتك بإنشاء مشروع صغير، من خلال ما تعلنته عن خطوات تأسيس المشروع الصغير؛ وضح ما ستقوم به لمساعدته في تأسيس مشروعه.

الإجراء	الخطوة
	البحث عن الفرص الاستثمارية والتوصيل لفكرة محددة.
	دراسة الجدوى.
	إعداد خطة عمل لتنفيذ المشروع.
	تنفيذ المشروع.
	المتابعة والتقييم.



نشاطات المقترحة



من خلال زيارتك لأحد المنشآت الصغيرة في منطقتك قم بما يأتي:

- ناقش مالك المنشأة حول الخطوات المتبعة في تأسيس هذه المنشأة.
- قارن ما توصلت إليه مع ما تعلمه في هذا الموضوع.
- قدم تقريراً أمام زملائك عن هذه التجربة.

التقويم



أجب عن الأسئلة الآتية:

- اذكر الخطوة الثالثة من خطوات تأسيس المشروع، مع توضيح المقصود بهذه الخطوة.

إعداد خطة عمل لتنفيذ المشروع:

خطة العمل هي مستند مكتوب يحوي جداول ورسوم بيانية توضح بالتفصيل المشروع المقترن ، وتبين الرغبات المتوقعة والنتائج المحتملة من هذا المشروع، وعادة ما يحتاج صاحب المشروع إلى إعداد مثل هذه الخطط لتقديمها لمصدر التمويل.

- المتابعة والتقييم هي الخطوة الأخيرة من خطوات تأسيس المشروع الصغير، اشرح أهمية هذه الخطوة لنجاح المشروع الصغير، مبيناً أهم المؤشرات المستخدمة في هذه الخطوة.

يتضح دور المتابعة والتقييم في قياس مدى سير وتقدير أنشطة المشروع مع **الخطة الموضوعة**، لتحديد الوضع الحالي للمشروع واتخاذ القرارات المناسبة وتنفيذها بكفاءة.

- المؤشرات : مؤشر الأداء - مؤشر النتائج.

- اختار الإجابة الصحيحة فيما يأتي:

• الخطوة الأولى من خطوات تأسيس المشروع هي:

- | | | |
|--------------------------------|-------------|---------------------|
| ب. البحث عن الفرص الاستثمارية. | ج. التقييم. | أ. إعداد خطة العمل. |
|--------------------------------|-------------|---------------------|

• متابعة المدخلات والعمليات التي تمت خلال تنفيذ أنشطة المشروع تعد من مؤشرات:

- | | | |
|--------------|-------------|------------|
| ج. المدخلات. | ب. النتائج. | أ. الأداء. |
|--------------|-------------|------------|

• يتأكد من دقة تنفيذ ميزانية المشروع، وإنها تصرف على المستلزمات المخصصة، مع معالجة المصروفات

غير المخطط لها، تكون في مرحلة متابعة:

- | | | |
|-------------|---------------------|-------------|
| ج. التنفيذ. | ب. الموارد المالية. | أ. المخاطر. |
|-------------|---------------------|-------------|



إدارة التسويق للمشروع

9-3

الفكرة المحورية

مفهوم التسويق - عناصر المزيج التسويقي - التسويق الإلكتروني.

المفاهيم الرئيسية

يتوقع بعد نهاية الموضوع أن يكون الطلبة قادرين على:

الأهداف

1. التعرف على مفهوم التسويق.
2. تعداد عناصر المزيج التسويقي.
3. توضيح مفهوم التسويق الإلكتروني.

يعد النشاط التسويقي نشاطاً مهماً لتقديم المنظمة للسلع أو الخدمات التي أُنجزت.
 وستعرض خلال هذا الموضوع أهم الموضوعات المتعلقة بإدارة التسويق.



◀ الهدف الأول: أن يكون الطلبة قادرين على التعرف على مفهوم التسويق.

مفهوم التسويق:

للتسويق عدد من المفاهيم؛ من أبرزها:

- عملية منظمة تهدف إلى تخطيط السلع والخدمات والأفكار، وتدعيمها، وتسويتها، وتوزيعها، والتبنّى بالسوق ودراسته؛ لتسهيل تبادلها وتدفقها وانسيابها من المنتج إلى المستهلك؛ لإشباع رغباته واحتياجاته.
- الوسيلة التي يستخدمها المنتج لتقديم عناصر التسويق من منتجات وتسويقه وتوزيعه؛ لإشباع احتياجات ورغبات المستهلكين، وتحقيق أهدافهم المختلفة.



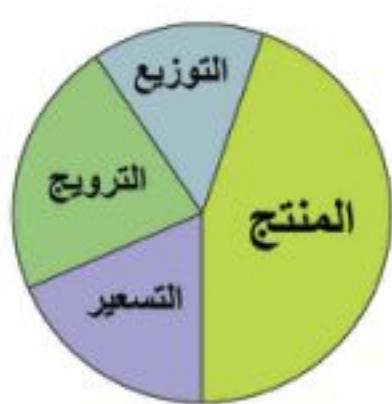
ويمكن تحديد أهداف التسويق من خلال ما يأتي:

- 1 تحديد العملاء المستهدفين وفئاتهم.
- 2 دراسة سلوكيات العملاء المستهدفين وصفاتهم.
- 3 التعرف على احتياجات العملاء المستهدفين ورغباتهم.
- 4 التسعير المدروس للسلع أو الخدمات التي تقدمها المنظمة.
- 5 تحديد أساليب البيع المناسبة.
- 6 قياس مستوى رضا العميل، واستقطاب عملاء جدد.

النشاط التطبيقي

- أعد حملة تسويقية لأحد المنتجات، موضحاً أهدافك من هذه الحملة.

الهدف الثاني ← أن يكون الطلبة قادرين على تعداد عناصر المزيج التسويقي.



عناصر التسويق:

أولاً: المنتج:

يُعد المنتج أول عناصر التسويق ويمكن تعريفه بأنه:

كل ما يمكن بيعه، أي شيء يقدم للسوق بغرض الاقتناء أو الاستخدام.

وبناءً على ذلك فإن المنتجات تنقسم إلى نوعين؛ هما:

- السلع: هي المنتجات الملموسة التي لها خصائص مادية محددة.

- الخدمات: هي المنتجات غير الملموسة التي تتحقق منفعة مباشرة للمستهلك.

ثانياً: التسعير:

يعد التسعير من أصعب القرارات التسويقية التي تتخذها المنظمة؛ نظراً لارتباطه الوثيق بمكونات المنتج وجودته، ويمكن تعريفه بأنه:

السعر النقدي الذي يعبر عن قيمة المنتج من وجهة نظر المنتجين أو المستهلكين.

وهناك طرائق متعددة للتسعير التي لا تختلف عن بعضها إلا في ظل المنافسة السائدة، وظروف العرض والطلب، ويحرص بعض البائعين على عرض منتجاتهم بأسعار ترويجية لمدة معينة بهدف زيادة المبيعات؛ وذلك بسبب قرب انتهاء صلاحية المنتج، أو بهدف التخلص من المخزون؛ بسبب وصول منتجات جديدة.

ثالثاً: الترويج:

يعد الترويج العنصر الثالث في المزيج التسويقي ويقصد به:

مجموعة الأنشطة التي يقوم بها البائع لإيصال معلومات عن منتجاته إلى فئات معينة من المستهدفين؛ لإقناعهم بشرائها، أو الجهد الذي يقوم بها البائع لتسهيل بيع السلعة أو الخدمة، أو في قبول فكرة معينة.

ويتضمن الترويج خمسة عناصر؛ هي:

	وهو الإعلان التجاري من خلال وسائل الإعلام، أو إعلانات الطرق، أو من خلال شبكة الإنترنت.	1. الإعلان.
	أي الاتصال الشخصي بين مندوب المبيعات والعميل المرتقب.	2. البيع الشخصي.
	وهي وسيلة مجانية لتقديم السلع والخدمات للجمهور بواسطة جهات تابعة للمنظمة كإدارة العلاقات العامة.	3. الدعاية والنشر.
	تنشيط المبيعات بوسائل متعددة ومختلفة مثل: منح الهدايا المجانية والعينات التجريبية والتخفيضات.	4. تنشيط المبيعات.
	استخدام وسائل تتجاوز سلبيات قنوات التوزيع التقليدية، وتسهم في توليد الأفكار ومنتجات جديدة.	5. التسويق المباشر.



رابعاً: التوزيع:

يُقصد بالتوزيع عملية توفير المنتج للعميل في المكان الملائم، والوقت الملائم، مع مراعاة الحفاظ على سلامة المنتج وجودته حتى وقت تسليمه.

وتنقسم وسائل التوزيع إلى قسمين؛ هما:

- **توزيع مباشر:** من خلال فتح محل تجاري، التوصيل المباشر للعملاء، التوصيل عبر البريد وشركات النقل، فتح متجر إلكتروني على الشبكة العنكبوتية.
- **توزيع غير مباشر:** من خلال توزيع المنتج على محلات الجملة أو محلات التجزئة، أو عرض المنتج من خلال المعارض المتخصصة.

النشاط التطبيقي



• بفرض أن مشروعك الصغير يختص بمنتجات الملابس الرياضية، وفي ظل وجود منافسين آخرين لهم خبرتهم في هذا المجال ويحظون بشقة كبيرة من العملاء؛ كيف يمكن لمشروعك الصغير أن يحقق ميزة تنافسية في ذلك السوق؟

الهدف الثالث ← أن يكون الطلبة قادرين على توضيح مفهوم التسويق الإلكتروني.

مفهوم التسويق الإلكتروني:

يمكن تعريف التسويق الإلكتروني على أنه:

- التسويق لسلعة محددة أو خدمة معينة باستخدام الشبكة العنكبوتية.
 - جميع الأساليب والممارسات ذات الصلة بعالم التسويق عبر وسائل الاتصال الرقمية.
- ومفهوم التسويق الإلكتروني لا يختلف عن المفاهيم التقليدية للتسويق إلا فيما يتعلق بوسيلة الاتصال بالعملاء؛ حيث يعتمد التسويق الإلكتروني على الشبكة العنكبوتية وغيرها من وسائل الاتصال الرقمي، بوصفها وسيلة اتصال سريعة وسهلة وقليلة التكلفة؛ وذلك لتنفيذ الأعمال التي تشكل الأنواع الرئيسية لعملية التسويق بشكله التقليدي.



ويتميز التسويق الإلكتروني بما يأتي:

1. يقدم خدمة واسعة للعملاء المتعاملين مع الشبكة العنكبوتية.

2. غير مرتبط بحدود جغرافية، ولا بوقت معين، ولا مساحة مكانية.

3. قابلية للتغير السريع والمتواافق مع تطورات تقنية الاتصالات والمعلومات.

4. تكافؤ الفرص والمنافسة بين الشركات في الإنتاج والتوزيع.

5. تنفيذ الصفقات إلكترونياً دون حاجة لاستخدام الورق.

وهناك مجموعة من أشكال التسويق التي تُعطي مساحة من الاختيار في استخدام الأسلوب الأمثل للتسويق؛ ومن هذه الأشكال:

1. التسويق عبر موقع خاص للمنظمة على الويب.

2. التسويق عبر مواقع التواصل الاجتماعي، وهو أكثر تفاعلاً وانتشاراً.

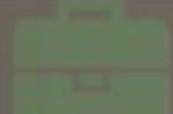
3. التسويق عبر البريد الإلكتروني في صورة نشرات أو عروض ترويجية.

النشاط التطبيقي

- ابحث في موقع التواصل الاجتماعي عن بعض الحسابات التي تسوق السلع والخدمات، ثم قدم تقريراً عن بعض هذه الحسابات وأساليب التسويقية التي تستخدموها.

نشاطات مقترحة

- قم مع زملائك في المجموعة بتنفيذ حملة ترويجية مدة أسبوع بمدرستك عن المجال الاختياري (الإداري) مطبقين فيها عناصر التسويق الأربع؛ لترغبوا فيه طلاب المسار العام بالمدرسة؛ للالتحاق بال المجال الإداري، مع توثيقه بتقرير بعد الانتهاء من المهمة، وعرضه على معلم المقرر.



أجب عن الأسئلة الآتية:

- اذكر مفهوم التسويق.
- الوسيلة التي يستخدمها المنتج لتقديم عناصر التسويق من منتجات وتسويير وتوزيع لإشباع احتياجات ورغبات المستهلكين وتحقيق أهدافهم المختلفة.
- اذكر عناصر المزيج التسويقي، موضحاً مفهوم كل عنصر.
- ١- **المنتج** : كل ما يمكن بيعه، ويقدم للسوق بغرض الاقتناء أو الاستخدام.
- ٢- **السعر** : السعر النقدي الذي يعبر عن قيمة المنتج من وجهة نظر المنتجين أو المستهلكين.
- ٣- **الترويج** : مجموعة من الأنشطة التي يقوم بها البائع لإيصال معلومات عن منتجاته إلى فئات معينة من المستهدفين لإقناعهم بشراء.
- ٤- **التوزيع** : عملية توفير المنتج للعميل في المكان الملائم والوقت الملائم مع مراعاة الحفاظ على سلامة المنتج وجودته حتى وقت تسليمه.

■ اختار الإجابة الصحيحة فيما يأتي:

• من مميزات التسويق الإلكتروني أنه:

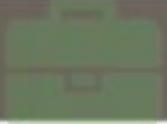
- | | | |
|---|--|--|
| ج. غير مرتبط بحدود جغرافية،
جغرافية، ولا وقت معين. | ب. غير مرتبط بحدود جغرافية،
ومرتبط بوقت معين. | أ. مرتبط بحدود جغرافية،
وبوقت معين. |
|---|--|--|

• مجموعة الأنشطة التي يقوم بها البائع لإيصال معلومات عن منتجاته إلى فئات معينة من المستهدفين لإقناعهم بشرائها هو عنصر:

- | | | |
|-------------|-------------|-------------|
| ج. التسويق. | ب. التوزيع. | أ. الترويج. |
|-------------|-------------|-------------|

• الاتصال بين مندوب المبيعات والعميل المرتقب بغرض تعريفه وإقناعه بالشراء هو:

- | | | |
|-------------|------------------|--------------------|
| ج. الإعلان. | ب. البيع الشخصي. | أ. تنشيط المبيعات. |
|-------------|------------------|--------------------|



التقويم



■ يتضمن الجدول التالي قائمة منتجات، صنفها من حيث كونها سلعة أو خدمة.

خدمة	سلعة	المنتج	م
✓		التشخيص الطبي	1
	✓	الكتب والمجلات	2
✓		التعاملات البنكية	3
	✓	الأجهزة الذكية	4
	✓	المواد الاستهلاكية	5
✓		التعليم الخاص	6





إدارة الموارد البشرية للمشروع

9-4

الفكرة المحورية

إدارة الموارد البشرية.

المفاهيم الرئيسية

الأهداف

يتوقع بعد نهاية الموضوع أن يكون الطلبة قادرين على:

1. التعرف على مفهوم إدارة الموارد البشرية.
2. توضيح أهمية إدارة الموارد البشرية.
3. شرح دور إدارة الموارد البشرية في المشروع.



إدارة الموارد البشرية من أهم أسس النجاح في المشروعات الصغيرة؛ حيث تؤدي دوراً مهماً في بقاء المشروعات الصغيرة وتطورها، ونموها؛ إذ لا يكفي توفير فكرة إبداعية ورأس مال للاستثمار، بل يبقى دور الموارد البشرية وكفاءتها العامل الحاسم في نجاح المشروع. وسنتعرف من خلال هذا الموضوع على إدارة الموارد البشرية، والدور الفاعل لها.

الهدف الأول ← أن يكون الطلبة قادرين على التعرف على مفهوم إدارة الموارد البشرية.

مفهوم إدارة الموارد البشرية:

تعد إدارة الموارد البشرية من الوظائف المساعدة في المنظمة، وتلعب دوراً كبيراً في تحقيق أهداف المنظمة من خلال مجموعة من الوظائف الداخلية.

ويتركز دور هذه الوظيفة على إدارة العنصر البشري الذي يعد أثمن مورد لدى الإدارة، والأكثر تأثيراً في الإنتاجية.

إدارة الموارد البشرية:

هي وظيفة تعنى باختيار الموظفين الأكفاء للعمل في المشروع، كما تهتم بالحفظ على الموظفين الموجودين من خلال وضع البرامج والأنظمة التي تنظم العلاقة بين المدير -أو صاحب المشروع- والموظفين، وتستهدف الحصول على أفضل أداء.



النشاط التطبيقي



- ابحث في مدرستك عمن يقوم بدور إدارة الموارد البشرية، وناقشه عن أبرز المهام التي يقوم بها، وقدم تقريراً بذلك.

الهدف الثاني ← أن يكون الطلبة قادرين على توضيح أهمية إدارة الموارد البشرية.

إدارة الموارد البشرية تنال أهمية كبرى؛ نظراً لتأثيراتها الإيجابية على المشروعات المختلفة والمتعلقة بالأفراد العاملين، فتبرز أهميتها للمدير -أو صاحب المشروع - في النقاط الآتية:

الكشف عن الصعوبات
وتوفير الإجراءات
المناسبة لإنتاجية
أفضل.

المساعدة في تشخيص
الفاعلية والكفاءة التنظيمية
كمؤشرات قياس: الأداء،
والتأخير، وحوادث العمل،
ومعدلات الشكاوى وغيرها.

تقديم الإرشاد المهني
لإدارة وتنفيذ العمل
والتحلّل على جميع
ال المشكلات.

03

02

01

إعداد برامج التأهيل
والتدريب وجميع الأنظمة
الأخرى مثل: الأجر
والرواتب والحوافز
وغيرها.

التنسيق بين جميع أنشطة
الأفراد وبين الوحدات
المختلفة المنظمة لها
في المشروع.

05

04

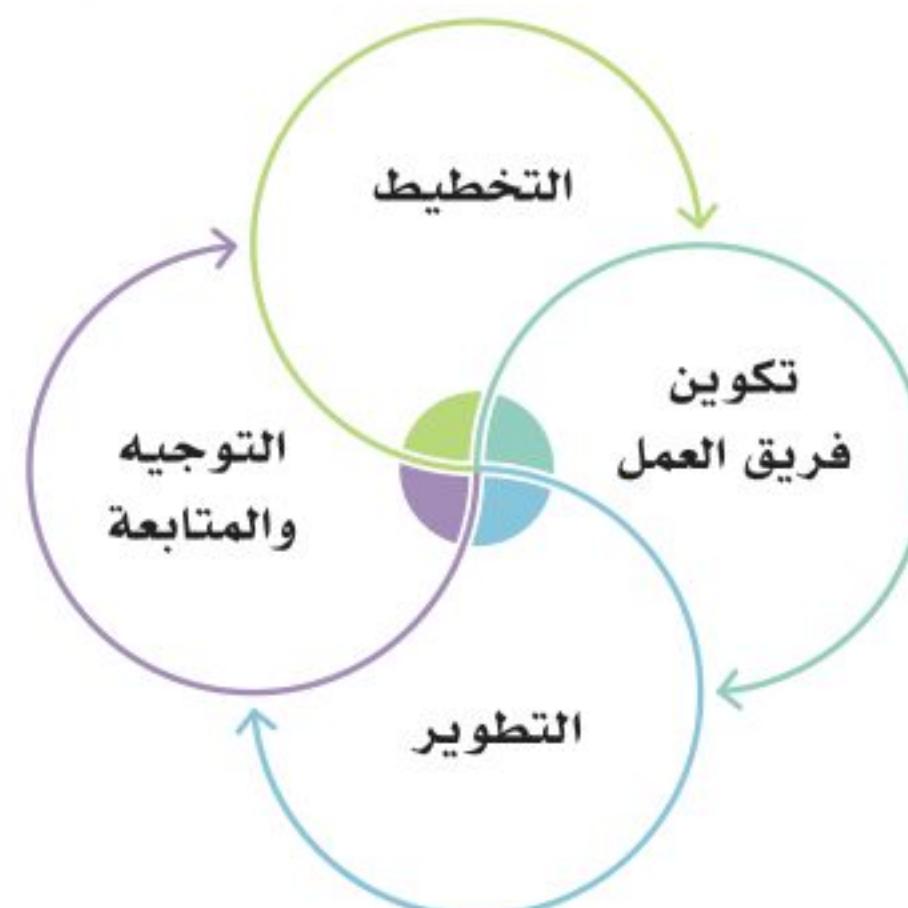


- عينت مسؤولاً في إدارة الموارد البشرية في أحدى المنظمات، تقدم إليك خالد وهو أحد الموظفين الذين يعملون في قسم الإنتاج وأخبرك أن لديه مشكلة تواجهه مع مديره، وتعلق بإسناد مهام إليه تُعد أكبر من قدراته وإمكانياته، قم بمساعدة خالد للوصول إلى حلول مناسبة لمشكلته.

الهدف الثالث ← أن يكون الطلبة قادرين على شرح دور إدارة الموارد البشرية في المشروع.

تلعب إدارة الموارد البشرية دوراً محورياً في نجاح أي مشروع صغير ومدى استدامته في ظل المنافسة الشديدة، حيث أنها ترتكز بشكل خاص على العلاقة بين (المدير / صاحب المشروع) والموظف وتطورها إلى ما يشبه الشراكة وليس التبعية؛ وذلك لأنّثراها على الكفاءة الإنتاجية للمشروع.

وتتضمن دور إدارة الموارد البشرية في المشروع الصغير عدة مهام أساسية التي من أهمها:



**1. إعداد خطة الموارد البشرية:**

تهتم عملية تخطيط الموارد البشرية بتحديد جميع الوظائف بالمشروع مع توصيف المهام والمسؤوليات المختطط لها.

2. تكوين فريق عمل المشروع:

الاختيار الفعلي للعناصر البشرية وفق متطلبات العمل والمهارات اللازمـة لشاغلي تلك الوظائف، سواء كان بالتعيين الكامل أم الجزئي بحسب حاجة العمل.

3. تطوير أداء فريق العمل:

تخطيط وتنفيذ عمليات التدريب وتنمية أداء فريق العمل وتطويره، وتوفير فرص النمو الوظيفي لهم مع حثهم علىبذل المزيد من التقدم.

4. متابعة فريق المشروع:

من الأدوار المهمـة لإدارة الموارد البشرية في المشروع الصغير توجيه أعمال الموظفين ومتابعتها، ومطابقتها بما هو مخطط له.

النشاط التطبيقي

- من خلال تعلمـه في هذا الموضوع؛ طبق المهام الأساسية للموارد البشرية على فريقـك التطوعـي.

ما ستقوم به	المهام الأساسية
	إعداد خطة الموارد البشرية
	تكوين فريق عمل المشروع
	تطوير أداء فريق العمل
	متابعة فريق المشروع

نشاطات مقتربة



- زر إحدى المنظمات، وتعرف على أبرز الأدوار والمهام التي تقوم بها إدارة الموارد البشرية، مقارناً ذلك مع ما تعلمته في هذا الموضوع، وقدم تقريراً عن ذلك في الإذاعة المدرسية.

التقويم



أجب عن الأسئلة الآتية:

- ما أهمية إدارة الموارد البشرية.
- ١ - تقديم الإرشاد المهني لإدارة وتنفيذ العمل والتغلب على جميع المشكلات.
- ٢ - الكشف عن الصعوبات وتوفير الإجراءات المناسبة لانتاجية أفضل.
- ٣ - إعداد برامج التأهيل والتدريب وجميع الأنظمة الأخرى.
- تحدث عن أحد أدوار إدارة الموارد البشرية في المنظمة.

إعداد خطة الموارد البشرية :

تهتم عملية تخطيط الموارد البشرية بتحديد جميع الوظائف بالمشروع مع توصيف المهام والمسؤوليات المخطط لها.

- اختر الإجابة الصحيحة فيما يأتي:
 - تلعب الموارد البشرية دوراً كبيراً في تحقيق أهداف المنظمة من خلال مجموعة من الوظائف:
 - ج. الداخلية والخارجية.
 - ب. الداخلية.
 - أ. الداخلية.
 - من أهداف إدارة الموارد البشرية:
 - أ. صنع المنتجات.
 - ب. توفير الموارد المالية.
 - ج. الاستقطاب والتعيين.
 - تخطيط عمليات التدريب وتنفيذها، وتنمية أداء فريق العمل وتطويره من ركائز إدارة الموارد البشرية
 - ب. تكوين فريق عمل المشروع.
 - ج. متابعة فريق المشروع.
 - أ. تطوير أداء فريق العمل.



إدارة الموارد المالية للمشروع

9-5

الفكرة المحورية

مفهوم الإدارة المالية للمشروع - تقدير الاحتياجات المالية للمشروع.

المفاهيم الرئيسية

يتوقع بعد نهاية الموضوع أن يكون الطلبة قادرين على:

1. التعرف على مفهوم الإدارة المالية للمشروع.

2. شرح أهمية الإدارة المالية للمشروع.

3. توضيح مراحل تقدير الاحتياجات المالية في المشروع.

الأهداف

نجاح أي مشروع يتوقف على وجود أهداف رئيسية يسعى إلى تحقيقها، ويقاس هذا النجاح بمدى تحقيق تلك الأهداف، وتعد الأهداف المالية هي التطبيق الفعلي للأهداف الخاصة بإدارة عمليات المشروع، فإذا أراد صاحب المشروع الصغير أن يكون ناجحاً؛ فعليه أن يعرف كيف يكون مديرًا مالياً جيداً؟

وستتعرف من خلال هذا الموضوع على الإدارة المالية، وأهدافها، ودورها في المشروعات.

الهدف الأول ← أن يكون الطلبة قادرين على التعرف على مفهوم الإدارة المالية للمشروع.

مفهوم الإدارة المالية للمشروع:

هي الإدارة التي تُعدُّ البيانات المالية وتستخدمها؛ لتحديد وضع المشروع المالي، وتنضمَّن حفظ القيود المالية، وإعداد البيانات والخطط المالية؛ لإنجاح المشروع الصغير.

وتسعى الإدارة المالية في المشروع الصغير لتحقيق العديد من الأهداف؛ من أهمها:

2. إدارة الأموال بكفاءة، والرقابة عليها.

1. تحقيق الربحية لصاحب المشروع.

3. تخطيط الأموال، واستثمارها بفاعلية.

النشاط التطبيقي

- ابحث في مصادر المعلومات عن نماذج ورقية -أو إلكترونية- لإدارة البيانات المالية؛ مثل حفظ القيود المالية، وإعداد البيانات والخطط المالية.

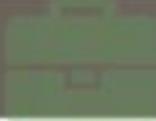
الهدف الثاني ← أن يكون الطلبة قادرين على شرح أهمية الإدارة المالية للمشروع.

أهمية الإدارة المالية في المشروع:

الإدارة المالية من أهم الأدوات التنظيمية في المشروع الصغير؛ لأنها غالباً ما تبدأ بقدرات مالية وتمويلية منخفضة، لذلك تكون إدارتها دقيقة وحساسة؛ لأنها سبب رئيس في نجاح المشروع وتوسيعه، أو فشله وإغلاقه. وتكمّن أهميتها في التخطيط المالي للمشروع؛ وهو قدرة المشروع على الوفاء بالتزاماته المالية تجاه المواد الخام، وأجور العمال، وتكاليف الخدمات المساعدة؛ كالكهرباء والهاتف، وجميع أنواع المصروفات الضرورية لعمليات التشغيل، مع مراعاة تحقيق الأهداف الربحية.

النشاط التطبيقي

- من خلال البحث في مصادر المعلومات؛ ابحث عن الإدارة المالية في أحد المنظمات، ثم استخرج أبرز أعمالها، وأثر ذلك على المنظمة.

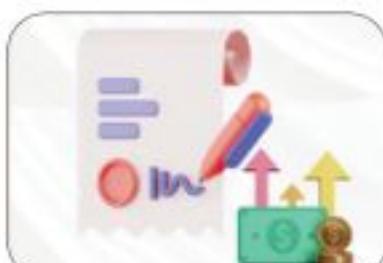


الهدف الثالث ← أن يكون الطلبة قادرين على توضيح مراحل تقدير الاحتياجات المالية في المشروع.



تقدير الاحتياجات المالية للمشروع:

تختلف الاحتياجات المالية في المشروعات وفقاً لمراحل هذه المشروعات ودورة حياتها؛ حيث إن لكل مرحلة احتياجاتها الخاصة التي تختلف عن سابقاتها، وتكون مراحل تقدير الاحتياجات المالية في المشروع الصغير من المراحل الآتية:



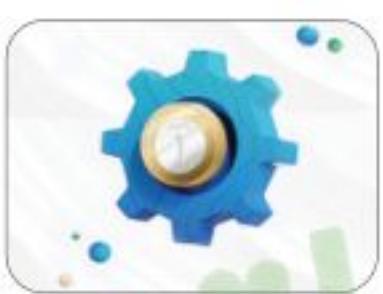
■ المرحلة الأولى (التأسيس):

في هذه المرحلة تكون الحاجة للأموال كبيرة لأغراض الدراسات وال تصاميم، والإنشاء والتنفيذ، وتأمين الموقع والآلات، ونفقات التراخيص، والتأثيث والنقل، وغيرها.



■ المرحلة الثانية (التنفيذ):

في هذه المرحلة تظهر التدفقات المالية على شكل إيرادات وأرباح من خلال بيع منتجات المشروع، بالإضافة إلى بعض المصروفات التشغيلية.



■ المرحلة الثالثة (التطوير):

من خلال هذه المرحلة تسعى المشروعات الصغيرة الطموحة للتتوسيع بحجم أعمالها؛ مما يستدعي طاقات إنتاجية إضافية، وشراء المزيد من الآلات، وذلك بطريقـة التمويل الخارجي، والاستفادة من الأرباح، والدعم الذي تقدمه الحكومة.

حيث تلجأ الإدارة المالية إلى توفير التمويل للمشروعات الصغيرة من خلال **مصادر التمويل الداخلية** التي تمثل في المدخرات الشخصية، والقروض الذاتية من الأهل والأصدقاء، أو من خلال **مصادر التمويل الخارجية** التي تمثل في الائتمان والضمان التجاري، والمؤسسات المتخصصة والحكومية، والجمعيات والهيئات المحلية الداعمة للمشروعات الصغيرة.

النشاط التطبيقي



- يمكن للمنشآت الصغيرة في المملكة العربية السعودية الحصول على الدعم المالي من أكثر من جهة، اكتب تقريراً عن هذه الجهات موضحاً من خلاله متطلبات الحصول على التمويل.

نشاطات مقترحة

- زر إحدى منظمات الأعمال موضحاً دور الإدارة المالية بصفتها أحد دعائم نجاح المشروعات الصغيرة، وتعنى بتخطيط واستثمار رأس المال، وناقش مدير الإدارة المالية عن أهمية هذه الإدارة.
- من خلال ما تعلمنه في الموضوع؛ طبق مراحل تقدير الاحتياجات المالية لأحد المشاريع التجارية.

التقويم

أجب عن الأسئلة الآتية:

- ما أهمية الإدارة المالية للمشروع؟

تكمن أهمية الإدارة المالية في التخطيط المالي للمشروع وقياس مقدراته على الوفاء بالتزاماته وتكليفه وجميع المصروفات التشغيلية بالإضافة لتحقيق الأرباح.

- اذكر مصادر البحث عن التمويل، مع ذكر مثال على كل مصدر.

- مصادر داخلية:

المدخرات الشخصية، القروض الذاتية، الأهل والأصدقاء.

- مصادر خارجية:

الائتمان، الضمان التجاري، المؤسسات المتخصصة.

- اختر الإجابة الصحيحة فيما يأتي:

• تبدأ المشروعات الصغيرة بقدرات مالية وتمويلية:

- | | | |
|------------|------------|------------|
| ج. متوسطة. | ب. مرتفعة. | أ. منخفضة. |
|------------|------------|------------|

• تظهر التدفقات المالية على شكل إيرادات وأرباح من خلال بيع منتجات المشروع، بالإضافة إلى بعض المصروفات التشغيلية، وهذا في مرحلة:

- | | | |
|-------------|-------------|-------------|
| ج. التنفيذ. | ب. التأسيس. | أ. التطوير. |
|-------------|-------------|-------------|

• من مصادر التمويل الداخلية:

- | | | |
|--------------|--------------------|--------------|
| ج. المدخرات. | ب. الضمان التجاري. | أ. الائتمان. |
|--------------|--------------------|--------------|



إدارة الإنتاج للمشروع 9-6

الفكرة المحورية

التعرف على إدارة الإنتاج للمشروع.

المفاهيم الرئيسية

مفهوم الإنتاج - عناصر الإنتاج - أنظمة الإنتاج.

الأهداف

يتوقع بعد نهاية الموضوع أن يكون الطلبة قادرين على:

1. التعرف على مفهوم إدارة الإنتاج.
2. التمييز بين عناصر إدارة الإنتاج.
3. المقارنة بين أنظمة الإنتاج في المشروع الصغير.



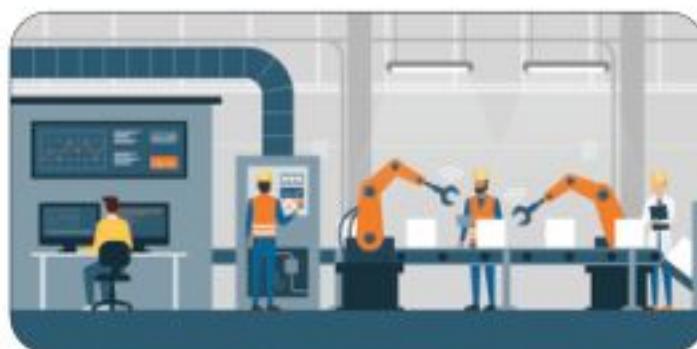
إن وظيفة الإنتاج قديمة قدم الإنسان، بدأها بمفرده، ووسعها مع أسرته، وطورها بالاشتراك مع أفراد المجتمع في محيطه، وبعد ذلك تبنتها المؤسسات الاقتصادية ودعمتها الحكومات بالبرامج الاقتصادية والتنمية، حتى أصبحت وظيفة اقتصادية واجتماعية تعمل على إنتاج السلع المادية وتقديم الخدمات؛ بهدف الرقي والرفاهية للمجتمع.

الهدف الأول ← أن يكون الطلبة قادرين على التعرف على مفهوم إدارة الإنتاج.

مفهوم إدارة الإنتاج:

الإنتاج هي وظيفة فنية إدارية، يمكن تعريفها بأنها:

- مجموعة الأنشطة المتعلقة بإنتاج السلع أو الخدمات بدءاً من تجميع المدخلات اللازمة وتهيئتها، ثم إجراء العمليات التحويلية، أو التجميعية، أو الفنية عليها، ثم الحصول على المخرجات ممثلة بالسلع أو الخدمات التي تُشبع حاجات المجتمع.
- تحويل المدخلات من الموارد الأساسية والمادية إلى مخرجات يرغبه المستهلكون ويطلبونها في شكل سلع أو خدمات. ووظيفة الإنتاج تتحدد في تنمية أفضل الطرق والخطط؛ لتصنيع منتجات معينة، وتنسيق القوى العاملة اللازمة، والحصول على المواد والمعدات والتسهيلات، والتنسيق بينها، وإنتاج المنتجات، وتسليمها لنشاط التسويق أو المستهلك.



ومن أهم أهداف إدارة الإنتاج ما يأتي:

1. تحديد خصائص المنتج (سلعة أو خدمة).
2. تحديد خصائص العمليات.
3. تقديم المنتجات المطلوبة بالكميات المطلوبة، وفي الوقت المناسب.
4. إنتاج السلع والخدمات بمستوى الجودة المرغوب من قبل العميل.
5. تحقيق مستوى الإنتاجية بكفاءة من خلال السيطرة على كلفة العمل، والمواد المستخدمة، والطاقة الإنتاجية للآلات.

وتقوم المنظمة من خلال إدارة الإنتاج بعدد من المهام؛ من أهمها:



1. تحديد موقع العمل.
2. مزج عناصر الإنتاج (العمل، المواد، الآلات، تصميم العمليات).
3. تخطيط الإنتاج، وتصميم العمليات.
4. الرقابة على الإنتاج.
5. تحديد أنظمة المناولة، والتخزين في الوحدة الإنتاجية.

النشاط التطبيقي

- تعددت مهام إدارة الإنتاج والعمليات وتنوعت أنشطتها مع انتشار وتطور المشروعات الصغيرة؛ كيف يمكن لتلك المهام والأنشطة أن تسهم في نجاح المشروع الصغير؟ أو تتسبب في فشله؟



الهدف الثاني ← أن يكون الطلبة قادرين على التمييز بين عناصر إدارة الإنتاج.

عناصر الإنتاج:

يتكون الإنتاج من ثلاثة عناصر هي:



أولاً: المدخلات:

وتتكون المدخلات من طلبات العملاء، ومعلومات المنتج، وعناصر الإنتاج.

ثانياً: العمليات:

وتجري خلاله عمليات التصنيع، والمناولة والنقل، والتخزين.

ثالثاً: المخرجات:

ويظهر في صورة منتجات، وخدمات.

تعد وظيفة الإنتاج من أهم وظائف المنظمة، وهذه الوظيفة تنطوي على عدد من المهام والوظائف الفرعية؛ مثل اختيار موقع المصنع، وتحطيم موقع عمل الآلات، والتصميم الهندسي للسلعة، والتنظيم الداخلي للتسهيلات الإنتاجية، والعمليات الإنتاجية داخل المصنع، والحصول على المواد، وتحطيم الإنتاج، ورقابة الإنتاج، وفحص جودة المنتج، وغير ذلك.

النشاط التطبيقي

- تعمل نورة كرئيسة لقسم الإنتاج في إحدى شركات الألبان وتبيّن لها أن عناصر الإنتاج وطلبات العملاء تتم بطريقة سليمة، لكن المخرجات لا تظهر بالصورة المخطط لها، مستفيداً مما تعلّمته في عناصر نظام الإنتاج قم بمساعدة نورة في إيجاد سبب هذه المشكلة وحلها.

الهدف الثالث ← أن يكون الطلبة قادرين على المقارنة بين أنظمة الإنتاج في المشروع الصغير.

أنظمة الإنتاج:

هناك ثلاثة أنظمة رئيسة للإنتاج في المشروعات الصغيرة؛ هي:

1. نظام الإنتاج المستمر:

حيث يخضع الإنتاج بحسب هذا النظام للنظامية في طريقة التشغيل واستخدام المواد الخام، والمنتجات المطلوبة بالسوق، وينعكس على طريقة ترتيب الآلات طبقاً لتابع عمليات التشغيل والإنتاج.

2. نظام الإنتاج بالطلب:

يختص هذا النوع في نظم الإنتاج بتصنيع المنتجات حسب رغبات العملاء التي اتضحت قبل البدء في الإنتاج، وكل منتج يعد عملية إنتاجية منفصلة، وتكون مواصفاته خاضعة للعميل.

3. نظام الإنتاج المتغير:

هذا النظام يقوم على إدخال تعديلات على المنتجات بالاستفادة من تغيرات السوق، واحتياجات العملاء، واعتماد نظام الإنتاج النمطي في بعض مراحل الإنتاج، مع إدخال طرق تشغيل جديدة لأجزاء معينة؛ ليعتمد في مراحل أخرى على نظام الإنتاج المتغير.

النشاط التطبيقي

- مثل لكل نوع من أنواع نظم الإنتاج الرئيسية في المشروعات الصغيرة، مع توضيح مزايا كل نظام على الجدول الآتي:

المزايا	المثال	الإنتاج
		نظام الإنتاج المستمر
		نظام الإنتاج بالطلب
		نظام الإنتاج المتغير



نشاطات مقتربة



- من خلال زيارتك لمنظمة أعمال خدمية وأخرى إنتاجية؛ قارن بين طبيعة العمليات الإنتاجية فيهما

التقويم



أجب عن الأسئلة الآتية:

- اذكر مهام إدارة الإنتاج.

١- تحديد موقع العمل.

٢- مزج عناصر الإنتاج.

٣- تخطيط الإنتاج وتصميم العمليات.

٤- الرقابة على الإنتاج.

٥- تحديد أنظمة المناولة والتخزين في الوحدة الإنتاجية.

- اذكر أنظمة الإنتاج.

١- نظام الإنتاج المستمر.

٢- نظام الإنتاج بالطلب.

٣- نظام الإنتاج المتغير.

■ اختار الإجابة الصحيحة فيما يأتي:

• إدارة الإنتاج هي مجموعة الأنشطة المتعلقة بإنتاج:

ج. السلع والخدمات.

ب. الخدمات.

أ. السلع.

• عنصر الإنتاج الذي يظهر في صورة منتجات، أو خدمات هو:

ج. المخرجات.

ب. العمليات.

أ. المدخلات.

• يختص بتصنيع المنتجات حسب رغبات العملاء التي اتضحت قبل البدء في الإنتاج، ويسمى هذا النظام

بالإنتاج:

ج. بالطلب.

ب. المستمر.

أ. المتغير.

المشروعات

المشروع الأول:

عنوان المشروع رائد المستقبل.

هدف المشروع تطبيق دراسة الجدوى.

الفكرة

اشترك مع زملائك في تقديم فكرة مشروع صغير، ثم قم بدراسة جدوى المشروع.



المشروع الثاني:

عنوان المشروع نموذج العمل.

هدف المشروع تطبيق نموذج العمل.

الفكرة

حدد أحد المشاريع التجارية ثم قم ببناء نموذج العمل على هذا المشروع.

المشروع الثالث:

عنوان المشروع

إدارة المشروعات الصغيرة.

هدف المشروع

تطبيق مهارة إدارة المشروعات الصغيرة.

الفكرة

فكر في أحد المشاريع التجارية الذي قد يكون مشروعك المستقبلي، ثم وضع خطتك للمهام التالية:

- المزيج التسويقي.
- المهام الأساسية لإدارة الموارد البشرية.
- تقدير الاحتياجات المالية.
- تحديد عناصر إدارة الإنتاج.

فكرة عامة عن مشروع التخرج

مقدمة

فلسفة مشروع التخرج في إطار نظام المسارات للتعليم الثانوي:

ترتكز فكرة مشروع التخرج على تحفيز الدافعية والتحدي لدى الطلبة؛ لإثارة مبادرتهم وتشجيعهم على اكتشاف وحل المشكلات.

ومما لا شك فيه أن تحقيق الأهداف التعليمية والتربوية للمشاريع ترتكز على أحدث توجهات النظم التربوية في التعلم القائم على نظرية التعلم البنائية. كما أن - التعلم بالمشروع - طريقة يتفاعل بها المعلم مع الطلبة كأفراد ومجموعات، ومع المجتمع والمواد والبيئة، حيث ترتكز هذه طريقة على مشاركة الطلبة في تخطيط عملهم وتطويره وتقييمه.

ومن هنا فإن مشاريع التخرج تمثل مرتكزاً أساسياً، ومحوراً هاماً في إثراء وترسيخ معارف الطلبة، فهي تكسبهم الخبرة الحسية والتفاعل مع البيئة الواقعية والمهارات الحياتية.

ويتمُّ مشروع التخرج وفق مراحل عدّة، تبدأ بمشكلة وتنهي بمنتج فكري أو مادي.

ماهية مشروع التخرج:

مشروع التخرج هو مهمة أدائية يختارها الطالب بشكل فردي (في حالات استثنائية وبموافقة معتمدة من إدارة المدرسة)، أو جماعي بمشاركة مجموعة من الطلبة من (3 إلى 6)، حول موضوع متعلق بالمنهج المتضمن في مادة (مشروع التخرج)، ويتضمن بحثاً وتطويراً ومنتجاً مادياً أو فكرياً.

ومشروع التخرج مادة دراسية يرصد لها مائة درجة، والتقييم فيها بناء على خطوات أدائية متسلسلة، وتقرير بإشراف المعلم المشرف على المشروع حول تطبيق عملي لإحدى موضوعات (المجال الاختياري) في المسار العام، أو في مادة (مشروع التخرج) في المسار التخصصي للمجالات الأربع الأخرى (مسار علوم الحاسوب والهندسة- مسار الصحة والحياة- مسار إدارة الأعمال- المسار الشرعي).

وهذا المشروع يعكس مستوى اكتساب الطالب لمعرفة التراكمية، والقدرات الإبداعية التي تؤهله للحصول على شهادة المرحلة الثانوية في المسار الذي ينتمي إليه.



أهداف مشروع التخرج:



يهدف مشروع التخرج إلى قياس وتقييم ما وصل إليه الطلبة من مستوى علمي ومهاري في نظام المسارات، من خلال ربط الطلبة بمساراتهم وإتاحة الفرصة لهم؛ للتع摸ق في أحد المجالات التخصصية، وتقديم إضافة علمية متناسبة مع مستواهم التحصيلي وقدراتهم الذاتية، وإمكانات وموارد المدرسة والبيئة المحيطة.

كما يسهم المشروع في صقل مهارات الطلبة وتأهيلهم لمتطلبات المرحلة الجامعية والحياة المهنية، ويكسبهم مهارات جمع البيانات وتطبيق الأساليب العلمية في تحليلها واستخلاص النتائج، والقدرة على التعامل مع الصعوبات والتحديات التي قد يواجهونها في إعداد بحوثهم، وتحفظهم على الالتزام بأخلاقيات البحث العلمي وضوابطه وقيم النزاهة العلمية الفكرية، وذلك انطلاقاً من رؤية المملكة 2030 التي سعت في تحقيق أهدافها؛ لدعم البحث والابتكار الذي يمثل أحد أهم روافد الرؤية، وأهم اقتصاديات المعرفة وتسويقه.

■ ومن أهم الأهداف التي يسعى لتحقيقها مشروع التخرج:

1. توظيف واستخدام معارف الطالب وقدراته البحثية والخطابية من خلال إعطائه الفرصة؛ لتطبيق وتنفيذ ما تعلمه من إطار نظرية في المسار الذي يتخصص فيه.
2. نقل الطالب تدريجياً من بيئـة الدراسة لبيئـة العمل أو اختيار التخصص الجامعي المتـد لموضوع المشروع.
3. إـكسـابـ الطـالـبـ مـهـارـاتـ متـعدـدةـ وـمـنـهـاـ: مـهـارـةـ العـلـمـ بـرـوـجـ الفـرـيقـ، مـهـارـةـ العـرـضـ عـلـىـ الجـمـهـورـ، وـمـهـارـةـ الإـقـنـاعـ وـالـتـفاـوضـ، وـمـهـارـةـ الـحـوارـ، وـمـهـارـةـ تـنـظـيمـ الـوقـتـ.
4. ممارسة وتطبيق المفاهيم العلمية والنظريات والمهارات التطبيقية التي اكتسبها أثناء دراسته في مساره التخصصي.
5. تطبيق ما تعلمه الطالب في موضوعات المجال الاختياري أو مجالات المسار التخصصي الذي التحق به.
6. ممارسة وتطبيق أخلاقيات المهنة وحقوق الملكية الفكرية، والعمل ضمن الفريق قبل التحاقه فعلياً بسوق العمل أو التخصص الجامعي المتـد للمسار الذي التـحقـ فيهـ ضمنـ حـزمـةـ مـسـارـاتـ الثـانـويـ.
7. تفعيل دور الطالب في كافة المجالات العلمية والعملية والبحثية في ميدان العمل، وتهيئته للمرحلة الجامعية وفق امتداد التخصص الذي التـحقـ بهـ.

أخلاقيات البحث العلمي والأمانة العلمية في مشروع التخرج:



يسـتـندـ مشـرـوعـ التـخـرـجـ كـفـيرـهـ مـنـ الـأـبـحـاثـ الـتـيـ تـتـبعـ منـهجـيـةـ عـلـمـيـةـ رـصـيـنـةـ عـلـىـ النـسـقـ المـعـرـفـيـ الـعـلـمـيـ الأـصـيـلـ وـالـقـيـمـ الـأـخـلـاقـيـةـ الضـابـطـةـ وـالـمـوـجـهـةـ لـلـسـلـوكـ الـعـلـمـيـ الـأـدـبـيـ.

وـمـنـ هـذـاـ الـمـنـطـلـقـ يـقـعـ عـلـىـ عـاتـقـ كـلـ مـشـرـفـ مـسـؤـولـيـةـ تـعـرـيـفـ فـرـيقـهـ بـالـإـجـرـاءـاتـ الصـحـيـحةـ؛ـ لـتـوـثـيقـ الـبـيـانـاتـ وـالـمـرـاجـعـ وـإـسـنـادـهـ لـأـصـحـابـهـ وـمـرـجـعـيـاتـهـ، وـفـقـ الـعـرـفـ الـعـلـمـيـ وـالـقـوـاـدـلـ الـأـصـوـلـيـةـ فـيـ التـوـثـيقـ وـمـرـاعـةـ الـمـلـكـيـةـ الـفـكـرـيـةـ.

فكرة عامة عن مشروع التخرج

■ ومن أهم هذه الإجراءات:

1. مراعاة معايير أخلاقيات البحث العلمي وأداب إدارة المشاريع ومنظومة العمل الجماعي.
2. مراعاة الأمانة الفكرية والعلمية والمحافظة عليها في جميع مراحل البحث، والكتابة وفي العروض الشفهية والتحريرية.
3. تحري السلامة والدقة في تقرير ونتائج المشروع.
4. استيفاء معيار العدالة في تنفيذ المهام والتساوي في الإنجاز.
5. تعزيز ثقافة الشكر والعرفان لكل من ساهم في إنجاح المشروع وتيسير تنفيذه، والتنوية والإشارة إلى إسهامات الآخرين في المشروع.
6. المشروع الذي يتعامل مع مواد بشرية أو مقابلات شخصية، أو مسح ميداني يلزم عرض مقترن المشروع على فريق مختص لمراجعة أخلاقيات البحث العلمي في (إدارة التعليم التي تتبعها المدرسة)؛ لإقراره.
7. المشروع الذي يتضمن التعامل مع الحيوانات أو أجزاء منها يجب أن يكون ضمن الأدلة والمعايير العالمية ويلزم إقراره من فريق مراجعة أخلاقيات المشاريع في (إدارة التعليم التي تتبعها المدرسة)؛ لإقراره.
8. الالتزام بتدوين جميع المراجع والمصادر العلمية بوضوح حسب الطريقة المتبعة في التوثيق لكل تخصص.
9. الحذر من الانتهاك العلمي أو السرقة العلمية؛ وهي شكل من أشكال النقل غير القانوني من خلال استخدام لغة الآخر أو أفكاره دون الإشارة للكاتب والمرجع.

سياسة الملكية الفكرية في مشروع التخرج:

إن مشروع التخرج ليس مجرد منظومة من الإجراءات والنماذج والتقارير الموضوعية، وإنما هو كيان قيمي ونشاط إنساني له ضوابطه الاجتماعية والأخلاقية التي يجب أن يتتوفر فيها أعلى معايير النزاهة، والأمانة والأخلاقيات العلمية. وفي وقتنا الحالي وفي ظل النهضة العلمية والبحثية، تزايدت الحاجة للمطالبة بالالتزام بسياسة الملكية الفكرية، ومن أمثلة حقوق الملكية الفكرية: الاختراعات، برامج الكمبيوتر، التعبير الفني والأدبي، الأدوية، الصيغ الكيميائية، النشر، العمليات التصنيعية.

وهناك عدد من السياسات والأحكام للحفاظ على توثيق الملكية الفكرية وحمايتها في مشروع التخرج وهي:

1. المشروع ملك لوزارة التعليم ويلزم الطالب الذي يرغب الإفادة منهأخذ الموافقة الخطية من الوزارة أو من يمثلها في إدارات التعليم.
2. أن يلتزم الطالب بتوقيع جميع النماذج المرفقة في هذا الدليل بما فيها نموذج تحمل المسؤولية العلمية.
3. لا يرد في المشروع ما يخالف أحكام الشريعة الإسلامية.
4. لا يرد في المشروع ما يفضي إلى ما يخل بأمن الدولة، أو نظامها العام، أو ما يخدم مصالح أجنبية تتعارض مع المصلحة الوطنية.
5. لا يؤدي إلى إثارة النعرات وبث الفرقة بين المواطنين.
6. لا يؤدي إلى المساس بكرامة الأشخاص وحرياتهم، أو إلى ابتزازهم، أو الإضرار بسمعتهم.



7. ألا يضر بالوضع الاقتصادي أو الصحي في الدولة.
8. أن يلتزم في المشروع بالنقد الموضوعي البناء الهدف إلى المصلحة العامة، والمستند إلى وقائع وشواهد بحثية علمية صحيحة ودقيقة.
9. توضيح مفاهيم السرقة العلمية وأشكالها وأنواعها، والقوانين المترتبة عليها لحماية حقوق الملكية الفكرية.
10. الاستفادة من أعمال الآخرين مع حفظ حقوقهم وحمايتها.
11. الالتزام التام بالأسس العلمية الرصينة لكتابه تقرير مشروع التخرج، وتدوين وثبت المراجع سواء في متن التقرير أو في قائمة المراجع أو في الجداول والأشكال والرسومات.
12. التقيد بضوابط استخدام النقل الرقمي من شبكة الإنترنت وتوثيق المقالات المنشورة إلكترونياً.

المهارات المكتسبة عن مشروع التخرج:



يكسب الطالب من دراسته لمادة مشروع التخرج حزمة من المهارات تحقق رؤية ورسالة مسارات المرحلة الثانوية، التي تؤكد على إكساب جميع المتعلمين التعليم الجيد مدى الحياة وتحقيق المنافسة العالمية، وتزويدهم بالمهارات والمعارف والكفايات وفق الرؤية الوطنية 2030 التي تُعدّهم للحياة وإكمال تعليمهم الجامعي، وتهيئتهم لسوق العمل وفق مهارات المستقبل 21st Century Skills Partnership for (1)



شكل (1): مهارات مشروع التخرج



فكرة عامة عن مشروع التخرج

■ وبنهاية مشروع التخرج يكون الطلبة قد اكتسبوا المهارات الآتية:

مهارات التعلم والإبداع:

تتمثل في إكسابهم مهارات التفكير الناقد، والمنهجية العلمية البحثية؛ لحل المشكلات، ومهارات التفكير الإبداعي والابتكار، وذلك من خلال:

- إعداد وتطبيق مشروع بحثي ميداني حسب المنهجية العلمية والأصول الأدبية.
- تطبيق الأساليب العلمية في جمع البيانات.
- تطبيق الأساليب العلمية في التحليل وكتابة النتائج.
- تطبيق الأساليب العلمية لدراسة الاحتياجات.
- المعرفة الرصينة بطرائق ومناهج البحث العلمي والأساليب العلمية والمنهجية لتطبيقها.
- مهارات المعلومات والإعلام والتكنولوجيا:
- تتمثل في إكسابهم حزمة من مهارات تقنية المعلومات والاتصال - الثقافة الإعلامية - الثقافة المعلوماتية مما يساعدهم على:

- تطبيق المعرفة والحقائق العلمية المكتسبة من هذا المقرر في حالات تطبيقية عملية.
- تطبيق المعرفة المكتسبة في مجال التخصص في المسار.

المهارات الحياتية والمهنية:

تتمثل في إكسابهم المهارات الحياتية والمهنية مثل: المرونة والتكييف - المبادرة والتوجيه الذاتي - التفاعل متعدد الثقافات، مما يعينهم على:

- تحمل المسؤولية والقدرة على العمل الجماعي ضمن الفريق.
- مناقشة التجارب الشخصية، وتوثيق الشواهد وجمع البراهين والأدلة.
- المثابرة والسعى الطموح ضمن خطة مرسومة بزمن محدد.
- صقل الخبرة العلمية وتحولها لمهارة تطبيقية واقعية.
- مواجهة التحديات والصعوبات والمعوقات.



مهارات البحث العلمي التطبيقي:

تتمثل في إكسابهم مهارات كتابة الخطة البحثية وتقرير المشروع - التحليل الإحصائي - بناء الأدوات - صياغة المشكلة وفرض الفرض، مما يمكنهم من:

- ممارسة مهارات العمل الميداني الواقعي.
- اكتساب مهارات التقنية وتكنولوجيا المعلومات.
- مهارة تحليل الواقع وربط النظرية بالتطبيق.
- صقل المهارات التخصصية في مجال المسار وتحويلها لمنتج تسويقي.
- تجميع محفظة إلكترونية لجميع الأعمال والمستندات والإنجازات التراكمية ذات العلاقة بالمشروع.

آلية طرح وقبول مشروع التخرج:

في نهاية الفصل الثامن لكل مسار عام أو تخصصي، وبعد أن يتم الإعلان عن مشاريع التخرج والتسويق لها والتعريف بها منذ بداية الفصل السابع، يقدم المعلمون (المستند لهم الإشراف على المشاريع) بالتعاون مع (مدير المدرسة وفريق المسارات ومنسق مشاريع التخرج)، مقترنات لمشاريع التخرج للفصل التالي.

وحتى تُقبل مقترنات مشاريع التخرج يجب التحقق من الآتي:

1. إمكانية حل مشكلة المشروع بشكل علمي في حدود المهارات المعرفية والبحثية للطلاب.
2. يفضل أن تكون فكرة المشروع حديثة وواقعية ولها تطبيق في الحياة المجتمعية.
3. تحديد العدد المتاح لفريق الطلبة في المشروع بما لا يزيد عن 3 إلى 6 طلاب.
4. قد تكون مشكلة المشروع سبق تنفيذها، ولكن لا بد من إعادة ابتكارها بمخرج أصيل وممیز ومنتج غير مكرر.
5. لابد أن يتتناسب حجم العمل والمجهود مع عدد الطلبة ومدة تنفيذ المشروع.
6. أن تكون المتطلبات المادية والبرمجية والتنفيذية للمشروع متوفرة وميسرة.
7. يحق لمجموعة من الطلبة تقديم فكرة مشروع لأحد المشرفين / المرشدين، ومن ثم يوجه المشرف الطلبة ويساعدهم لإعداد مقترن مشروع للفكرة، مع تحديد أسماء الطلبة الراغبين في تنفيذ هذا المقترن بما لا يزيد عن 3 إلى 6 طلاب.
8. يجمع المرشد الأكاديمي مشاريع التخرج المقترنة من المشرفين على المشاريع ويقوم بالإجراءات الآتية:
 - عرض المقترنات على مدير المدرسة للاعتماد.
 - يتواصل مع مشرف مشروع التخرج في حالة وجود اقتراحات للتعديل في مقترن المشروع.
 - يبلغ مشرفي المشاريع بالمشروعات المقبولة، والمشاريع التي تحتاج تعديل في المقترنات والخطط.
 - تسلّم المقترنات إلى المشرف والطلبة بعد اعتمادها من مدير المدرسة.



فكرة عامة عن مشروع التخرج

المواصفات الفنية العامة لمشروع التخرج:

اختيار فكرة مشروع التخرج

يعد اختيار فكرة مشروع التخرج من أهم الأمور التي يجب على الطالب أن يحرص عليها، ويوضحها من خلال مجموعة من الجمل المركبة والمختارة بعناية ودقة منهجية، دون أن يُدْوِن تفاصيل كثيرة وإسهابات قد تشتبه الفكرة.

ومن المهم أن تكون الفكرة من واقع الحياة والبيئة المحلية المجتمعية، ويحدد الارتباط بالبيئة الجغرافية المنطقية مثلاً (مشاريع خاصة بالبيئة الجبلية في المنطقة الجنوبية، مشاريع خاصة بالبيئة الساحلية في شرق وغرب المملكة، مشاريع خاصة بالبيئة الصحراوية وسط وشمال المملكة)، بحيث يختار مشروع تخرج مميز، ومثالي، وإبداعي يقدم فائدة ومردوداً اقتصادياً على المستوى المحلي الوطني.

وعلى الطالب أن يراعي عند اختياره لموضوع مشروع التخرج المدة الازمة لإنجازه، بحيث لا يختار مشروع تخرج يحتاج وقتاً طويلاً لإنجازه، بل يجب أن يكون مشروع التخرج متناهياً ومتلائماً مع الوقت المخصص لإعداده، والمدة الزمنية المرصودة له في خطة مشروع التخرج.

كما يجب أن يكون موضوع مشروع التخرج متناهياً مع الإمكانيات المتاحة، والمهارات التي يمتلكها الطالب وإمكاناته وطاقاته المعرفية والنفسية والجسدية والمالية.

عنوان مشروع التخرج

العنوان هو أول مفتاح لبحث التخرج، ويجب أن يُعبّر عن مضمونه وفكرته ومخراجه ومنهجه. لذلك يجب على الطالب أن يكون ملماً بشروط انتقاء العنوان المميز بمساعدة مشرفه.

ومن أبرز مواصفات العنوان الجيد أن يكون مركزاً واضحاً ومبيناً وقصيراً، وملائماً للموضوع وللغة المحلية والمهنية الواضحة، ولا يتضمن أي تعبيرات أو مفاهيم مشتتة أو مترجمة أو ركيكة.

مقدمة مشروع التخرج:

وهي الحد الفاصل بين العنوان وبقي أجزاء بحث التخرج.

ومقدمة المشروع شروط ومواصفات، حيث تمثل الوعاء المركز الذي يسرد فكرة المشروع وأهميته وعلاقته بتخصص الطالب. كما يوضح في المقدمة النتائج التي يتوقع أن يصل إليها من خلال هذا المشروع.

ويجب أن تكون المقدمة مختصرة ولا تتجاوز صفحة مكتوبة، وتُبرز فيها فكرة المشروع بشكل موجز مختصر وترتبط بمسار التخصص، ويُستعرض إحساسه بمشكلة المشروع وسبب اختياره للفكرة. وكذلك يجب أن تتسم بالعموميات دون الإسهاب وسرد التفاصيل التي محلها بند النتائج والإجراءات.

ملخص مشروع التخرج:

ويكون مختصراً للتقرير المشروع في حدود 250 إلى 300 كلمة، ويكتب في ورقة مستقلة.